

• AHMET SEZGİ ERCEİŞ: ÖNCE ALT YAPI! • ÖMER FARUK KORUN: SU KAYNAKLARIMIZI VERİMLİ KULLANALIM
• İNCELEME: TÜRKİYE PLASTİK SEKTÖRÜ • ÜLKE RAPORU: IRAK • KARSAN: ATAK VE STAR YOLLARA ÇIKIYOR

Haziran 2014 Sayı: 13

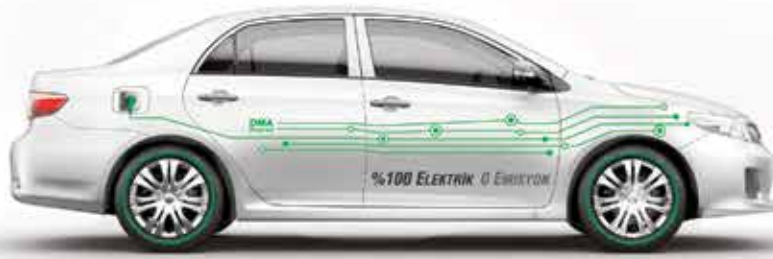
VİZYON



FİRMA SAYISI ve YATIRIMLAR ARTIYOR FİYATLAR DÜŞÜYÜR!



**78,5 bin m² ALAN
SANAYİYE
KAZANDIRILDI**



DÜNYAYI DEĞİŞTİREN DEĞİŞİM



DMA, Türkiye'de ilk kez tamamen elektrikli bir araç teknolojisi geliştirdi ve bunu bir karoser ile birleştirdi. Otomotiv alanında tasarladığı ve ürettiği bu teknoloji ile DMA, ülkemizde tip onay belgesi alan "İLK" marka olarak daha yeşil bir dünya için önemli bir adım attı.



DMA Derindere
Motorlu
Araçlar

Otomotivin Yeşil Geleceği

Euser
Otomotiv

www.dmaoto.com

Odunluk Mh. Mihraplı Cd. Yılmaz İş Merkezi No: 12 D: 4 Nilüfer / BURSA Tel: 0224 452 03 40 - 41

Konu ambalajsa...



AMBALAJ-PAKETLEME-LOJİSTİK HİZMET MERKEZİ



MEBESA AMBALAJ ORMAN ÜRÜNLERİ VE TEKSTİL NAKLİYE SAN. VE TİC.LTD.ŞTİ.

HOSAB Sanayi Cd. No: 45 Nilüfer / BURSA / TÜRKİYE

Tel: +90.224 411 05 05 (Pbx) Faks: +90.224 411 05 06

www.mebesa.com.tr



Recep Terzioğlu
Melih Plastik

Orhan Kuş
Paye Plast



Aytuğ Onur

İÇİNDEKİLER

12 / HOSAB BÜYÜDÜ

Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi, 2/B çözüm süreci kapsamında 78.500 metrekare alanı sanayi parseline dönüştürdü. Bölge yönetimi ve sanayici düzenli parselizasyon ile sanayiye daha uygun işletme ortamına kavuşmaktan memnun...

14 / HOSAB'DA FİYATLAR GERİLEDİ!

HOSAB Yönetimi aldığı kararla 2014 yılı için elektrik, doğalgaz ve su gibi firmalara sunduğu hizmetlerin fiyatlarında indirim yaptı. Bölge firmalarına, 2013 yılında göre 2014'te elektrik enerjisi yüzde 1 daha ucuz sağlanıyor. Doğalgaz satış fiyatında önemli bir değişiklik olmazken, bu yıl hizmet bedeli alınmaması kararı alındı. Su fiyatlarında yüzde 22 ila 30 arasında değişen oranlarda indirim yapan HOSAB, alt yapı katılım bedeli ve yönetim aidatı miktarlarını arttırmayıp 2013 yılı ile aynı tuttu.

16 / HASANAĞA BARAJI'NA DİKKAT!

Hasanağa Organize Sanayi Bölge Müdürlüğü, 2011 yılında Hasanağa Barajı'nın yüzde 17,7'sini endüstriyel su kullanımı için aldı. Ancak sudaki kirlilik ve ağır metaller son iki yılda hızla arttı. 1 milyon TL yatırım yapan, 700 bin TL daha yatırım planlayan bölge; barajın düşük bir bedel karşılığında balık ve kerevit üretimine açılmasına karşı çıkıyor.

20 / HOSAB-HOSABSİAD

Yönetim kurulları, Bursa Valisi, Büyükşehir Belediye Başkanı ve Nilüfer Belediye Başkanı ile bir araya geldi.

26 / İNCELEME: PLASTİK SEKTÖRÜ

Türkiye güçlü bir plastik sektörüne sahip; Almanya'nın ardından Avrupa'nın ikinci büyük üreticisi konumunda. Ancak sektörün hammaddede dışa bağımlılığı ve yeterince katma değer sağlamayan mamullerin üretim ve ihracatına yoğunlaşılması sektörün önemli iki yapısal sorunu durumunda.

30 / FİRMA HABERLERİ

PAYE PLASTİK: Yeni Yatırımlarla Büyüyor
MELİH PLASTİK: 2014 Yılında Kapasite Artırıyor
KARSAN: Yeni Modeller Atak ve Star
MASACHI: 15. Yılına Kutladı
TEPKAR İNŞAAT: Sanayi Projeleriyle Büyüyor
5M MÜHENDİSLİK: GoGogate'i Piyasaya Sürdü
MEBESA: Ukrayna'da Üretime Başlıyor

32 / RÖPORTAJ: AYTUĞ ONUR

BALKANSİAD Başkanı ve Seçkin Onur AŞ. Yönetim Kurulu Üyesi Dr. Aytuğ Onur, firma ve dernek çalışmaları hakkındaki sorularımızı yanıtladı.

42 / ÜLKE RAPORU: IRAK

İşgal ve iç savaşın ardından yeniden yapılanma sürecine giren Irak ekonomisi önemli fırsatlar sunarken riskler de barındırıyor.



FORMLU SACI KESEN 3D LAZER TEKNOLOJİSİ

2 farklı model olarak tasarlanıp geliştirilen 5 Eksen Lazer Kesme Tezgahları MACOS SPACE 7040 ve SPACE 8030 üç boyutlu formlanmış sacların hızlı, verimli ve kaliteli kesimi için ihtiyacınız olan tüm gereksinimi karşılamaktadır.

4000(X) x 1500(Y) x 750(Z) strok değerlerine sahip 7040 serisi ve 3000(X) x 1300(Y) x 650(Z) kursa sahip 8030 serisi 5 eksen lazer kesme makineleri; hızlı, dinamik ve maksimum verimlilikte farklı sektörlerin beklentilerini karşılayacak şekilde formlu sacların kesimi için tasarlanıp, kullanıcıların hizmetine sunulmuştur.

Döner veya hareketli tabla gibi seçenekleri, farklı güç seviyelerine sahip fiber lazer rezanatör (2'den 5KW'a) alternatifleri, kullanıcı dostu HMI arayüzü ve operatör kullanımına yönelik ergonomik çözümler ile MACOS SPACE lazer sistemleri (3D) formlu sacların kesimi için en büyük yardımcınız olacaktır.



COSLASER
SPACE 8030

COSLASER
SPACE 7040



MACOS

Gerçek 3D
sac kesimi için
standımıza bekliyoruz.

Salon no: 3. Salon
Stand no: B 190
05-08.06.2014
İSTANBUL, TÜRKİYE



COŞKUNÖZ
METAL FORM



Tel: +90 224 280 06 71 Fax: +90 224 280 06 56
Bursa Organize Sanayi Bölgesi Mavi Caddesi No:5 Bursa/Türkiye
www.macos.com.tr | macos@macos.com.tr

OSB'lerde Öncelik: Temel Alt Yapı İhtiyaçları



Ahmet Sezgi Erceiş

Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi
Yönetim Kurulu Başkanı

Değerli Okuyucular;

Hasanağa Organize Sanayi Bölgemizde her geçen gün olumlu yönde gelişme kaydediyoruz. Yeni fabrikaların bölgemize katılımı, 2B alanlarının alınması ile sanayiye kazandırılması, bölgemiz için sosyal ve teknik alt yapı alanlarının oluşturulmasını içeren yeni imar uygulama planımızı yaptık.

Hedeflerimiz doğrultusunda bölgemizde büyüme ve yatırım programlarına devam ediyoruz. Bir yandan da itfaiye, cami, sosyal tesisler (Mayıs ayında bölgemize yeni bir restoran kazandırıyoruz) konularında çalışmalarımız ilerliyor. Bütün bunların ayrıntılarını dergimizde okuyabilirsiniz.

HOSAB'ı taşımak istediğimiz nihai nokta; sanayisine kaliteli, uygun fiyatlı ve katma değer yaratan elektrik, doğalgaz, su vb. girdileri sunmak, nitelikli hizmetler üretmektir. Bunun için temel yatırımların tamamlanması gerekir.

Bildiğiniz gibi organize sanayi bölgeleri, 50 yıllık geçmişinde ülkemizin sanayi merkezleri olmuştur. Kar amacı gütmeyen, sanayicisine rekabet edilebilir, kaliteli, uygun fiyatlı enerji temini ve alt yapı hizmeti götürme hedefinde olan OSB'ler, sanayinin ortak sorunlarına ortak çözümler üreten fayda kuruluşlarıdır. Sanayi politikalarında OSB'lere dönük teşviklerin ön plana çıkıp bunun uygulamalarını görmemiz bu ortak fayda kuruluşları için şüphesiz olumlu gelişmelerdir.

Türkiye, genel olarak başarılı olduğu OSB yapılanmasında şimdi hızlı bir sıçrama yapmak mecburiyetindedir. Bunu yaparken hem sanayinin günümüz ve geleceğin ihtiyaçlarına cevap verebilen, rekabetçi yapıya dönüştürülmesi amacı hem de OSB'lerin bu ihtiyaca cevap verecek alt yapıya kavuşturulmuş olması sağlanacaktır. Bu, söz konusu mevcut OSB'lerin hızla geliştirilmesi, yeni kurulacak OSB'lerin de daha planlı şekilde yapılması ile mümkün olacaktır.

Kurulmuş olan mevcut OSB'lerde alt yapı sorunlarının çözümüne merkezi ve yerel yönetimlerin destek olması gerekir. Çok başarılı örneklerin yanında maalesef kuruluşundan yıllar geçmesine rağmen hala çok kötü şartlarda olan bölgeler söz konusudur. Yine bizim gibi bazı bölgelere yerel yönetimlerin getirmesi gereken çağdaş ulaşım imkanları (yol vb.) yatırımları beklenmektedir.

Sanayiciler, halen elektrik, doğalgaz, iletişim, yol, su alt yapısını çözmemişken; nasıl olacak da dünya liginde rekabetçi olacak? Temel ihtiyaçlar karşılanamamışken, daha çok Ar-Ge yapan, proje yazan ve üreten, üniversiteler ile işbirliği içinde olan sanayi konusuna nasıl kafa yoracağız? Onun için kurulmuş OSB'lerde alt yapı ihtiyaçlarının karşılanıyor olması ilk önceliklidir. Sonra yukarıda saydığımız yatırımlar söz konusu olacaktır. HOSAB olarak biz bu yolda epey ilerledik.

Yeni kurulacak OSB'ler konusunda da daha büyük alanlarda, alt yapısı daha modern, çevreye ve verimli tarım arazilerine zarar vermeyen, ulaşım, eğitim ve teknoloji merkezleri gibi konularında içinde olduğu yeni sanayi bölgelerinin tasarlanması gerektiği açıktır.

Hatta Bursa gibi en fazla OSB ve sanayi bölgesine sahip, ekonomisi en gelişmiş illerde bu yeni tasarlanacak OSB'lere olan ihtiyacın daha fazla olduğu kanaatindeyim.

Bursa'da çok büyük ölçekli, deniz ulaşımına yakın, demiryolu ağının olduğu, modern alt yapıya sahip, çevreye zarar vermeyen, teknoloji, eğitim ve yenilikçi üretime katkı koyacak eğitim merkezlerinin içinde olduğu sanayi alanları planlaması ile mevcut bazı sanayi bölgelerinin taşınması, eski bölgelerin de ıslahı söz konusu olabilecektir.

Yeni nesil OSB'ler daha yaşanabilir şehirler oluşturulmasına en büyük katkıyı koyan ve sanayiye modern dünya ligine taşıyacak imkanlar sunan yapılanmalar olmalıdır.

GoGo gate



Kapılarınızı Akıllı Telefonunuzla Açın

REMSOL Türkiye Temsilcisi

5-M Mühendislik



www.gogogate.com

5-M Mühendislik Ltd. Şti. HOSAB Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi 5.Cadde No:5 Nilüfer/Bursa Tel: +90 224 484 29 20 Fax: +90 224 484 29 40

Su Kaynaklarımızı Verimli Kullanalım!



Ömer Faruk Korun
HOSABSİAD
Yönetim Kurulu Başkanı

HOSAB ve HOSABSİAD yönetimleri olarak, bölgemizin gelişimi açısından çaba göstermeye devam ediyoruz. Bölgemiz ve firmalarımızla ilgili gelişmeleri ve hedeflerimizi aktarmaya dönük olarak yayınladığımız dergimizde, çalışmalarımızın ayrıntılarını okuyabilirsiniz.

Ben bu yazımda birkaç noktanın altını özellikle çizmek istiyorum.

Bildiğiniz gibi çevreye duyarlı üretim konusu ülkemizde de oldukça hassasiyet gösterilen bir konu. Bu kapsamda HOSAB'da devreye aldığımız atık su arıtma tesisimizi büyütüyoruz. Yine bölge firmalarımızın endüstriyel su ihtiyacını, DSİ'den Hasanağa Barajı'nın bir bölümünün kullanım hakkını alarak karşıladık.

Su kirliliği, sanayi ve çevre konularının hayati bir bölümünü oluşturuyor. Bizler su kaynaklarının verimli kullanımı ve temizliği konusunda hassasiyet gösteriyoruz. Hem bu açıdan hem de bir birey olarak aynı hassasiyeti başka kişi ve kuruluşlardan beklemenin de hakkımız olduğunu düşünüyoruz.

Bu kapsamda, yüzde 18'ine yakını endüstriyel su, kalan yüzde 82'si sulamada kullanılan Hasanağa Barajı'nda; balık ve kerevit üretimine olanak tanınmasının bazı sakıncalarını ilgili kuruluşlara aktardık. Görüyoruz ki, sudaki kirlilik ve ağır metaller son iki yılda hızla artıyor. Bu artışın önüne geçilememesi durumunda gerek proseste gerekse sulamada, baraj suyunun kullanımı açısından daha büyük sorunlar ortaya çıkacak. Böyle bir durumda sanayinin yer altı sularına yönelmesi, su kaynaklarının verimli kullanımı ve kirlenmemesi konusundaki hassasiyetimizi zedeleyecektir.

Bizim gündemimizde yukarıda özetlemeye çalıştığım su konusu önemli bir yer tutarken, Mart ayı içerisinde HOSABSİAD olarak 'Doğadan Damlalar' Projesine katıldık. Bildiğiniz gibi, 22 Mart tarihi, Birleşmiş Milletler tarafından alınan kararla Dünya Su Günü olarak kutlanıyor. Gün sebebiyle dünyadaki su kaynakları ile ilgili durum tespiti ve iyileştirmeye dönük çalışmalar ödüllendiriliyor, çağımızın öncelikli su sorunlarına dikkat çekiliyor.

Dünya Su Günü etkinliği kapsamında 1000'e yakın Bursa iş dünyasının temsilcisi "Doğadan Damlalar" Projesi kapsamında resim yaptı. Bu resimler çeşitli etkinliklerde sergilendi.

Değerli HOSAB katılımcıları ve HOSABSİAD üyeleri,

Geçtiğimiz süreçte, Bursa Valimiz Sayın Münir Karaloğlu, Büyükşehir Belediye Başkanımız Sayın Recep Altepe ve Nilüfer Belediye Başkanımız Sayın Mustafa Bozbey'le görüşmelerimiz oldu. Tüm bu görüşmelerde, Bursa'nın gelişim bölgesi olan batıda bulunan HOSAB'ın geldiği noktayı paylaştık. Gördük ki, herkes bölgemizin gelişiminden memnun ve geleceğinden en az bizim kadar umutlu...

Nitekim artık HOSAB olarak gündemimizde sadece, yol, alt yapı vb. temel yatırımlar yok. HOSAB bölge sınırları içerisinde bunları büyük ölçüde çözdü, Büyükşehir Belediyemizden 7 km.lik bölge bağlantı yolunun iyileştirilmesini bekliyor. Bizler artık yol gibi meseleleri geride bırakıp, daha başka konulara odaklanmak istiyoruz. Örneğin bölgemize hitap edecek itfaiye oluşturmak, sosyal-kültürel alanlar yaratmak için çabalıyoruz.

Konferans salonumuzda çeşitli eğitim etkinlikleri yapıyoruz. Bu kapsamda KOSGEB Bursa Hizmet Merkezi Müdürlüğü ile KOSGEB Destek ve Hizmetleri Hakkında bir bilgilendirme toplantısı gerçekleştirdik. Bu çalışmalarımızı arttırmak istiyoruz.

Kısacası HOSAB artık, temel alt yapı konularını aşmış, katılımcılarına daha farklı şekilde katma değer üretecek çabaların içine giriyor. Açıkçası bu noktalara gelmiş olmak da bizleri fazlasıyla memnun ediyor.



masachi



masachi[®]
BÜRO MOBİLYALARI

www.masachi.com

Tel: 0224 484 27 27



Bahattin Canıgüleç
HOSAB Bölge Müdürü

Yolsuzluk!..

Değerli okuyucular;

Yazımın başlığı, ilk okumada sizde farklı çağrışımlar yapmasın. Biliyorum, yoruma açık bir başlık oldu. Ama bizim derdimiz 'doğru yollardan kazanç sağlamayı bırakıp illegal yollardan kazanç sağlayanlar' değil. Bizim derdimiz; bildiğiniz yol...

Bir kez daha anlatmaya çalışayım.

Hasanağa Organize Sanayi Bölgemiz, baktığımızda tüm asfalt çalışmalarının artık sonuna geldi. Bu yıl Ağustos ayında bu konudaki tüm çalışmalarımız bitiyor.

HOSAB, her geçen gün büyüyen gelişen, kendi kabuğuna sığmayan bir bölge konumuna geldi. Bununla birlikte etrafında, organize sanayi bölgesi olma aşamasında iki sanayi bölgesi olan, ayrıca imara açılmış ve yerleşim bölgeleri kurulmaya başlayan, TOKİ Konutları bulunan bir alandayız.

HOSAB içinde Bursa'nın üç otomobil fabrikasından birisi bulunuyor. Bölge firmalarının yıllık ihracatı ve istihdamı gittikçe artıyor, arsa fiyatları uç noktalara gidiyor.

Kısacası HOSAB sanayicisi 2023 yılı hedeflerine koşmayı amaç edinmiş, bölgede sanayi adına uygun bir ortam yaratılmış.

Ancak bu bölgenin etrafında otoyol (2,6 km uzaklığında) ve İzmir-Bursa Yolu (6,7 km uzaklığında) olmasına rağmen, bölgeye ulaşım dar ve virajlı eski köy yolundan yapılmakta. Ayrıca mevcut bağlantı yolu inanılmaz derecede bozuk halde.

Şimdi...

- Bölgesinde her türlü alt yapı yatırımı kendi finansmanı ile yapmış, iş yapmaya çalışan sanayicilerin, işçilerin, yaşayanların; yerel yönetimden beklediği sadece, YOL.

- 8.000-10.000 kişi civarında istihdam sağlayan, ihracat ve vergiler ile ülke ekonomisine katkı koyan, sivil toplum örgütlerinin ve bölgede bulunan yerleşim bölgelerinin ihtiyaçlarını karşılamak için her zaman kapılarını açan bu kişilerin tek istedikleri, YOL.

- Yurt dışından gelen misafirlerine 'ayıp olmasın' diye, bölgeye helikopterle getiren sanayicilerimizin istediği, YOL.

Peki bu bölge sanayicisi ve bu bölgede çalışan ve yaşayanlar, bu 'yol'suzluğu hak ediyor mu?

Veya başka bir şekilde soralım;

- Bu kadar üretim yapan, kazanmaya ve kazandırmaya çalışan sanayiciler, fabrikalarda çalışanlar, bu bölgede yaşayan halk, bir iyi bir 'yol'u hak etmiyor mu?

Bölge sanayicileri, yönetim kurulu, bölge yaşayanları; 2010 yılından bu yana yerel yönetimlere bu yolun artık bu kadar yükü kaldıramadığını ve acilen önlem alınmasını, bu yolda her gün (abartısız) maddi hasarlı kazaların olduğunu (yolun çok virajlı ve dar olması sebebiyle çok şükür can kaybı olmuyor) bir çok defa ilettiler.

Verilen cevaplarda, bu yol ile ilgili çalışmaların olduğu, en kısa zamanda yapılacağı bildirilmiştir. Ancak şu ana kadar hiçbir şey yapılmadığı gibi, hiçbir eylem planının da olmadığı veya bizlere bildirilmediği görülmektedir.

Bugüne kadar sessizce ve sabırla bu yolun yapılmasını bekleyen bölge yaşayanları, artık sabırlarının kalmadığını belirtmekte, biran önce bu yolun yapılmasını istemekte ve beklemektedirler.

Bizlerin elinden gelen, bu bölgede yaşayanların bu dileklerini yerel yönetimlere bildirmek ve onların bu yol ile ilgili eylem planlarını öğrenmek.

Yol ile ilgili güzel haberlerin tarafınıza bildirileceği ve yerel yönetimlere teşekkür yazılarımızın yazılacağı günlere ulaşmak dileğimizle...



Sanayi Yapılarında Çözüm Ortağınız

Sanayi yapıları konusunda her türlü tasarım, proje, altyapı ve üstyapı imalatları, çevre düzenlemeleri, Mekanik ve Elektrik tesisatı imalatları ile ilgili çözümler...



HOSAB 78.500 m² ALANI SANAYİYE KAZANDIRDI

Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi, 2/B çözüm süreci kapsamında 78.500 metrekare alanı sanayi parseline dönüştürdü. HOSAB tarafından satışı alınan yaklaşık 43.000 m² büyüklüğe sahip taşınmazlar yine HOSAB hizmetinde kullanıma açıldı. Bölge ve sanayici düzenli parselizasyon ile sanayiye daha uygun işletme ortamına kavuşmaktan memnun...

Katılımcılarına kaliteli hizmet sunmayı pozitif yönde geliştirerek uygulayan ve son yıllarda sürekli gelişen Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi, gerçekleştirilen plan tadilatları ve düzenli parselizasyon çalışmaları sayesinde sanayicilerine daha uygun işletme ortamı sunmaya devam ediyor. Geline

noktayı daha iyi anlatabilmek adına HOSAB'ın bulunduğu alanda planlama konusunda bugüne kadar olan süreci özetlemek gerekiyor.

2/B ŞERHİ OLAN PARSELLER

Planlama alanı, dönemin Hasanağa Belediyesi'nce 13 Haziran 2000 tarih ve

2 sayılı karar onaylı 1/5.000 ve 1/1.000 ölçekli imar planları içerisinde sanayi alanı olarak planlanmıştır. Plandan sonra alanın tümünde İmar Kanununun 18. Maddesi doğrultusunda imar uygulaması yapılmış ve 114 adet imar parseli oluşturulmuştur. Ancak planlama alanındaki 2/B vasıflı alanlar, şahıs parseli

gibi değerlendirilerek imar planı kararı getirilmiş ve bu şekilde de yapılan imar uygulamasına dahil edilmiştir. Bu durumda oluşturulan 15 adet imar parselinde 2/B şerhi bulunmaktadır.

Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi, 05 Şubat 2002 tarihinde Yer Seçimi Komisyonunca incelenen alan içerisinde, ilgili kurum ve kuruluşların görüşleri doğrultusunda plan yapımına başlanmıştır. 26 Eylül 2013 tarihinde ise Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Bölgeleri Genel Müdürlüğü tarafından HOSAB olarak yetki belgesi alınmıştır.

Bursa Büyükşehir Belediye Meclisinin 13



Temmuz 2006 tarih 477 sayılı kararı ile onaylanan 1/25.000 ölçekli Batı Planlama Bölgesi Nazım İmar Planında Hasanağa OSB yeri “Organize Sanayi Bölgesi” olarak işlenmiştir. İlerleyen süreç dahilinde Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi 1/5.000 ölçekli Nazım İmar Plan Revizyonu ve 1/1.000 Ölçekli Uygulama İmar Planı Revizyonu 4562 sayılı Organize Sanayi Bölgeleri Kanununun 4. Maddesi uyarınca 17 Mart 2008 tarih ve 566 sayılı Genel Müdürlük Makamı Kararı ile onanmıştır.

9 PARSEL SANAYİCİ, 7 PARSEL HAZİNENİNDİ

Bu plan içerisinde 2/B parseli olarak, sanayicilerin mülkiyetinde bulunan 9 adet parsel, Maliye Hazinesi mülkiyetinde ise 7 adet parsel bulunmaktadır. Plan yapım aşamasında bu maliye parsellerinden 1 tanesi teknik altyapı alanı, otopark ve yeşil alan olarak planlara işlenmiştir.

2/B ŞERHLERİ KALDIRILDI

19 Nisan 2012 tarih ve 6292 sayılı Orman Köylerinin Kalkınmalarının Desteklenmesi ve Hazine Adına Orman Sınırları Dışına Çıkarılan Yerlerin Değerlendirilmesi ile Hazineye Ait Tarım Arazilerinin Satışı Hakkında Kanunun uygulamaya girmesi akabinde ilgili yerlerin plan statülerinin değiştirilme süreci başlamıştır. İlk etapta sanayicilerin elinde bulunan parseller için, mal sahiplerinin başvuruları doğrultusunda tapu üzerindeki şerhler kaldırılmıştır.

Bu doğrultuda, Bölge Müdürlüğümüz tarafından;

- Devlet Ormanı (3667 nolu parsel) ve 2/B vasıflı (3799 nolu parsel) araziler “Orman-OSB ve Yetki Sınırı Dışında Kalan Alanlar”,
- 116 ada 1, 2, 3, 4, 5, 7, 8 nolu parseller ile 121 ada 1, 2, 5 nolu parsellerin 2/B şerhli kısımları “2.Etap Planlama Alanı” lejand ve notları ile düzenlenerek Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı onaylanmıştır.

Orman ve Su İşleri Bakanlığı Orman Genel Müdürlüğü’nün Hasanağa OSB’ye muhatap 06 Mayıs 2013 tarihli ve 57301711-250/256 sayılı yazısı ile 116 Ada 1,2,3,4,5,7,8 ve 121 Ada 1,2,5 nolu parsellerin 2/B şerhlerinin 6292 sayılı Ka-

nun kapsamında kaldırıldığı ve ormanla ilişkilerinin kalmadığı; anılan parsellerin Hasanağa OSB imar planına dahil edilmesinde sakınca olmadığı; Nilüfer Kaymakamlığı Tapu Müdürlüğü’nün Hasanağa OSB’ye muhatap 10 Mayıs 2013 tarihli ve 35040450-300.01/2716 sayılı yazı eki takyidatlı tapu kayıtlarına göre 116 Ada 1,2,3,4,5,7,8 ve 121 Ada 1,2,5 nolu parsellerin 2/B şerhleri kaldırılmıştır.

Bu itibarla Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı’nun 17 Mayıs 2013 tarihli ve 37419779-453.01/1785 sayılı yazısı ile 6292 sayılı Kanun kapsamında 2/B şerhleri kaldırılan 116 Ada 1,2,3,4,5,7,8 ve 121 Ada 1,2,5 nolu parsellerin Hasanağa OSB sınırına dahil edilmesinde sakınca görülmediği, Gerdengeç Devlet Ormanı OSB sınırı dışında bırakılarak OSB sınırı içinde çalışmalarına devam edilebileceği ilgili kurum ve kuruluşlara bildirilmiş olup 05 Haziran 2013 tarihinde ise Bakanlık onayıyla yürürlüğe girmiştir. Yaklaşık 78.500 m² alan Sanayi Parseline dönüştürülmüştür.

| Mer'i Plan Arazi Kullanım Kararları | | | | | |
|-------------------------------------|--------|----------------------------|----------|--------------|------|
| Ada | Parsel | Büyüküğü (m ²) | Mülkiyet | Malik/Lehdar | Şerh |
| 116 | 1 | 9.343,93 | Şahıs | OSB | - |
| | 2 | 7.300,00 | Şahıs | OSB | |
| | 3 | 8.541 | Şahıs | OSB | |
| | 4 | 5.986 | Şahıs | OSB | |
| | 7 | 6.871,5 | Şahıs | OSB | |
| | 8 | 3.969 | Şahıs | OSB | |
| 121 | 1 | 9.052 | Şahıs | OSB | |
| | 2 | 15.001,5 | Şahıs | OSB | |
| | 5 | 12.702 | Şahıs | OSB | |

HAZİNE ARAZİLERİ HOSAB TARAFINDAN ALINDI

HOSAB sınırları içerisinde bulunan 7 adet Maliye Hazinesi için 2012 tarihinden itibaren Bursa Valiliği Ertuğrulgazi Milli Emlak Müdürlüğü ile yazışmalar yapılmıştır. Bu 7 adet parselin satış işlemleri sürecinde ilgili kurum görüş ve olurları çerçevesinde 31 Aralık 2013 tarihinde satış işlemleri başlatılarak 30 Ocak 2014 tarihinde sözleşmeler imza altına alınarak 7 adet parselin satış işlemleri tamamlanmıştır. HOSAB Bölge Müdürlüğü tarafından satışı alınan yaklaşık 43.000 m² büyüklüğe sahip taşınmazlar yine HOSAB hizmetinde kullanıma açılmıştır.

3 PARSEL İHALE EDİLDİ

Bu çerçevede satın alınan Maliye Hazineselerinden 3 tanesi, 14 Şubat 2014 tarihinde kapalı zarf teklif alma usulü ile ihale edilerek bu parsellerden 2 tanesinin sanayicilere satışı gerçekleştirilmiştir.

Satış işlemleri sonucunda, HOSAB Bölge Müdürlüğüne maddi girdi sağlayan bu işlem, alt yapı, yol, su ve elektrik yatırımlarını hızlandırmış, bölgenin gelişmişlik seviyesinin bir kalem daha artmasında ön ayak olmuştur.

NİLÜFER BELEDİYESİ'NE AİT HİSSELİ PARSEL HOSAB'IN OLDU

Maliye Hazinesinin HOSAB Bölge Müdürlüğü sorumluluğuna dahil edilmesinin ardından, Nilüfer Belediyesi ile hisseli bulunan 124 ada 5 parsel taşınmazın 942 m²lik kısmının da satış işlemlerinin başlatılması için Nilüfer Belediyesi ile görüşmeler yapılmıştır. Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulunun 20 Şubat 2014 tarih ve 2014/17 sayılı kararı ile Nilüfer Belediye Encümen toplantısı katılımı sonucu yapılan pazarlıkla, 642,65 m² lik kısmın HOSAB Bölge Müdürlüğüne satışının yapılması için anlaşmaya varılmıştır.

TESCİL HARİCİ ALANLAR

HOSAB sınırları içerisinde yine 2. Etap Planlama alanı olarak görülen fakat 18. Madde uygulaması aşamasında tescil harici bırakılmış alanların tescil süreci için Bursa Valiliği Defterdarlık Ertuğrulgazi Milli Emlak Müdürlüğü ile yazışma ve görüşmeler devam etmektedir. Bu alanların tescil ettirilip HOSAB Bölge Müdürlüğü sorumluluğuna geçmesi ile gerek yol gerekse, ilgili alana komşu katılımcıların alan genişliklerine katkı sağlayarak, üretim alanlarını büyütmeye olanakları doğacaktır.

Bölgemiz tasarrufuna dahil olan bu parseller, gerek sanayi parseli gerekse bölgemiz ihtiyacına karşılık kullanılacak olan teknik alt yapı alanları ve sosyal donatı alanlarının oluşturulmasına yol açmıştır. HOSAB, daha düzenli ve daha kararlı bir parselizasyon ile planların gelecek süreçte, gelişmeyi de göz önünde bulunduracak doğrultuda yoluna devam etmektedir.

Firma Sayısı ve Yatırımlar artıyor

Hizmet Fiyatları Düşüyor

Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi (HOSAB), yeni katılımlarla 111 hektar olan büyüklüğünü, 155,4 hektara çıkarttı. 2/B sürecinden yaklaşık 43 bin metrekare alanı bünyesine katan bölgede faal firma sayısı arttıkça, enerji tüketimleri artıyor. HOSAB, gelişimi paralelinde katılımcılarına sunduğu hizmetlerin fiyatlarını da düşürüp rekabet avantajı yaratıyor.



HOSAB, 2013 yılında alan olarak önemli oranda büyüdü. İslah OSB süreci çerçevesinde Karsan, Delphi ve Cansan firmalarını bünyesine katan bölge, hazine mülkiyetinde olan ve bölge içinde kalan 2/B arazilerini de alarak sanayiye açtı. HOSAB, bir yandan alan olarak büyüyüp parsel sayısını 120'den 130'a çıkartırken, diğer yandan da yapılan alt yapı yatırımları ile sanayi için daha elverişli ortam sunmaya devam ediyor. Doluluk oranı yüzde 70'e yaklaşan HOSAB'da elektrik, doğalgaz ve su tüketimleri her geçen yıl artıyor. Büyüme devam ettikçe

yatırımlarını da hızlandıran HOSAB, ilk etapta atık su arıtma tesisi kapasitesini arttırmayı, yol ve çevre düzenlemelerini tamamen bitirmeyi hedefliyor.

ELEKTRİK VE SU 2014'TE DAHA UCUZ

HOSAB Yönetimi aldığı kararla 2014 yılı için elektrik, doğalgaz ve su gibi firmalara sunduğu hizmetlerin fiyatlarında indirim gitti. Bölge firmalarına, 2013 yılına göre 2014'te elektrik enerjisi yüzde 1 daha ucuz sağlanıyor. Doğalgaz satış fiyatında önemli bir değişiklik olmazken, bu yıl hizmet bedeli alınmaması kararı

aldı. Su fiyatlarında yüzde 22 ila 30 arasında değişen oranlarda indirim yapan HOSAB, alt yapı katılım bedeli ve yönetim aidatı miktarlarını arttırmayıp 2013 yılı ile aynı tuttu.

ENERJİ TÜKETİMLERİ ARTIYOR

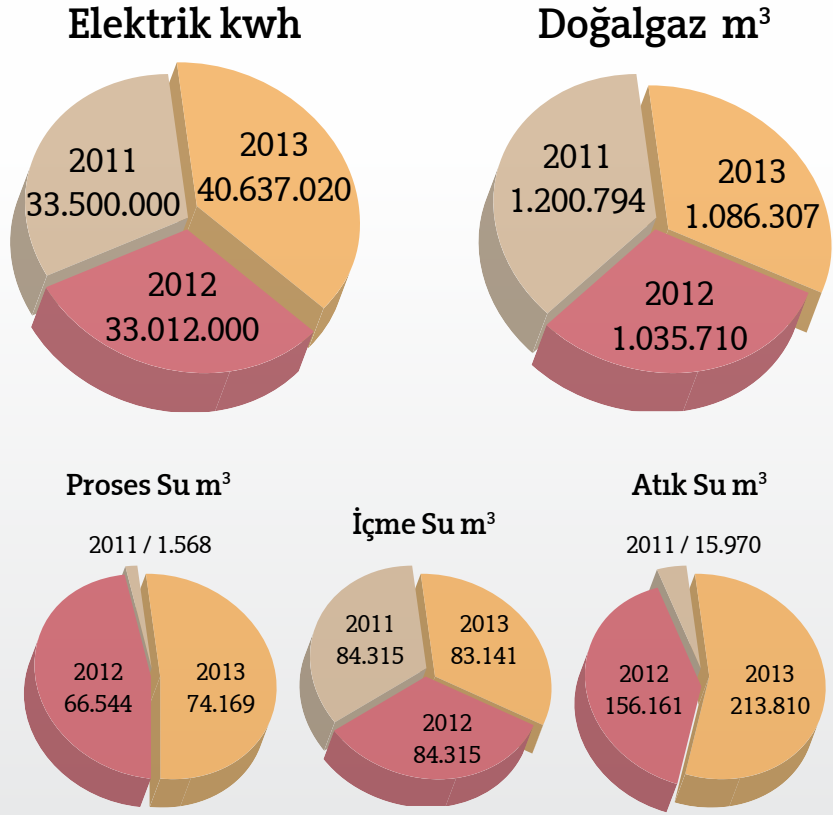
HOSAB'da bulunan firmalar 2013 yılında bir önceki yıla göre yüzde 23 oranında daha fazla elektrik tüketti. Karsan, Cansan ve Delphi gibi firmaların da 1 Ocak 2014 tarihinden itibaren bölgeden enerji almaya başlamasıyla 2014 değerinin daha fazla olması bekleniyor. HOSAB,

elektriğin yeterli, kaliteli, sürekli, düşük maliyetli ve çevreyle uyumlu bir şekilde firmalarına ulaştırılması amacıyla 27 Mart 2013 tarihinde EPDK'dan dağıtım lisansı almıştı. Bölge 1 Ağustos 2013 tarihinden itibaren de elektrikte 1 nolu tarifeye geçerek, tek zamanlı, tek terimli olarak enerji satışına başladı. Bu kapsamda Görükle Trafo Merkezinde TEİAŞ'tan fider tahsisi gerçekleştirildi ve yeni enerji nakil hattı tesis edildi.

KALİTELİ HİZMET UYGUN FİYAT

Doğalgazda ise HOSAB firmaları tüketimleri 2013 yılında bir önceki yıla oranla yüzde 4,89 oranında artış gösterdi. 2011 yılı Kasım ayında işletmeye alınan atık su arıtma tesisinde 2013 yılında 214 bin metreküp su arıtıldı. Bir önceki yıla göre atık su arıtma tesisi deşarjı yüzde 36 oranında arttı. HOSAB Merkezi Atıksu Arıtma Tesisi'ni 2011 yılında işletmeye almıştı. 1.000 metreküp/gün kapasiteli atıksu arıtma tesisi, fiziksel-biyolojik arıtma üniteleri ile çamur susuzlaştırma ünitelerinden oluşuyor. Bölgenin büyümesiyle tesisin kapasitesinin 6 kat artırılması için çalışmalara başlandı. Proses su sorununu da Hasanağa Barajı'ndan çözen HOSAB, 2011 yılının ekim ayından itibaren bölgeye üretim için su temin ediyor. HOSAB, elektrik, doğalgaz, su ve atık su arıtmada bölge fabrikalarına verdiği hizmeti daha kaliteli ve uygun fiyatlı sağlamak için çalışmalarını sürdürüyor.

HOSAB SON 3 YIL TÜKETİM VERİLERİ



- HOSAB, dağıtım lisansını alıp 2013 yılı Ağustos ayı itibarıyla elektrik satışına başladı.
- Atıksu arıtma tesisi 2011 yılının Ekim ayında devreye alındı.
- Proses su satışı 2011 yılının Aralık ayında başladı.

HOSAB HİZMET FİYATLARI 2013/2014

| Hizmet | Birim | Fiyat 2013 | Fiyat 2014 | Değişim % | Açıklama |
|---|-----------|------------|------------|-----------|---|
| Alt Yapı Hizmet Bedeli | m²/TL/Yıl | 1,75 | 1,75 | 0,00 | 2014 için sabit Şyat uygulanacaktır. |
| Yönetim Aidatı | m²/TL/Ay | 0,06 | 0,06 | 0,00 | 2014 için sabit Şyat uygulanacaktır. |
| 1.Sınıf Su Bedeli | TL/m³ | 6,24 | 4,9 | -21,47 | Buski G.M.tarafından yıl içinde yapılacak artışlar yansıtılacaktır. |
| 2.Sınıf Su Bedeli (Proses Suyu 0-1000m³) | TL/m³ | 2,5 | 1,75 | -30,00 | 2014 için sabit Şyat uygulanacaktır. |
| 2.Sınıf Su Bedeli (Proses Suyu 1.000<...m³) | TL/m³ | 2 | 1,75 | -12,50 | 2014 için sabit Şyat uygulanacaktır. |
| Atıksu Bedeli | TL/m³3 | 2,25 | 1,75 | -22,22 | 2014 için sabit Şyat uygulanacaktır. |
| Doğalgaz Satış Bedeli | TL/kwh | 0,0714625 | 0,0714499 | -0,02 | EPDK tarafından yıl içinde yapılacak artışlar yansıtılacaktır. |
| Doğalgaz Hizmet Bedeli 0-25.000 TL/Sm³ | TL/Sm³ | 0,36 | 0 | -100,00 | Alınmayacaktır. |
| Doğalgaz Hizmet Bedeli 25.000-100.000 TL/Sm³ | TL/Sm³ | 0,27 | 0 | -100,00 | Alınmayacaktır. |
| Doğalgaz Hizmet Bedeli 100.000 ve Üstü TL/Sm³ | TL/Sm³ | 0,14 | 0 | -100,00 | Alınmayacaktır. |
| Elektrik Satış Bedeli | TL/kWh | 0,17008 | 0,1683904 | -0,99 | EPDK tarafından yıl içinde yapılacak artışlar yansıtılacaktır. |

HOSAB, Hasanağa Barajı'nda Balık Çiftliğine Karşı Çıkıyor

Hasanağa Organize Sanayi Bölge Müdürlüğü, 2011 yılında Hasanağa Barajı'nın yüzde 17,7'sini endüstriyel su kullanımını için aldı. Ancak sudaki kirlilik ve ağır metaller son iki yılda hızla arttı. Suyu getirmek için 1 milyon TL yatırım yapan, 700 bin TL daha yatırım planlayan bölge; barajın düşük bir bedel karşılığında balık ve kerevit üretimine açılmasına karşı çıkıyor. Çünkü, daha da kirlenirse su proseste kullanılmayacak düzeye gelecek. Yüzde 80'i sulamada kullanılan baraj, besin zinciri ile insan sağlığını tehdit edecek.

Hasanağa Organize Sanayi Bölge Müdürlüğü, Hasanağa Barajı konusunda oldukça hassas. Yüzde 82,3'ü sulamada kullanılan barajda, DSİ'nin balık ve kerevit üretimine olanak tanınmasının sakıncaları konusunda DSİ ve Bursa Büyükşehir Belediyesi nezdinde yazılı ve sözlü itirazlar yapıldı.

2011'DE DSİ İLE PROTOKOL YAPILDI

HOSAB, sınırları içerisinde faaliyet gösteren fabrikaların ihtiyaç duyacağı proses suyunun temini için 22 Nisan 2011 tarihinde DSİ Genel Müdürlüğü ile protokol imzaladı. Bu imzadan önce tüm bölge sanayicilerine bilgilendirme yapıldı ve barajdan gelen suyun kullanılabilmesi ile mevcut yer altı kuyularından su çekilmesinin durdurulması istenip olumlu yanıt alındı. Bunun ardından DSİ ile imzalanan protokole göre Hasanağa Barajı'nın bir kısmı HOSAB Bölge Müdürlüğü'nce alınmış oldu. Hasanağa Barajı'nın hizmet hisseleri 27 Şubat 2009 tarihli Başbakanlık oluruyla yüzde 82,3 sulama, yüzde 17,7 endüstri suyu olarak belirlenmişti. HOSAB, 2011 yılı fiyatlarıyla baraj yatırım bedelinden endüstri suyu hissesine düşen kısmını ödeyerek barajın yüzde 17,7'sine sahip oldu. Dolayısı HOSAB, barajın yatırım bedeli olan yüzde 17,7 kısmını ödediği gibi işletme ve bakım kısmı içinde her yıl kullandığı miktar kadar ödeme yapmaktadır.

KİRLİLİK DEĞERLERİ ARTIYOR

2011 yılının Nisan ayında DSİ ile protokolün imzalanmasının ardından 11 Ekim 2011 tarihinde, içme suyu konusunda akredite olan Bursa Halk Sağlığı Laboratuvarı'na yaptırılan analizlerde sadece koliform bakteriye rastlanmıştır.



HOSAB, Hasanağa Barajı'nın yüzde 17,7'lik kısmının kullanım hakkını alıp, 3 km hat yatırımı ile fabrikaların proses su ihtiyacını 2011 yılı Aralık ayından itibaren çözüme kavuşturmuştu.

Bunun için klorlama yapılarak suyun sağlıklı kullanımı sağlanmıştır. Ancak zaman ilerledikçe suda kirlilik değerleri artmıştır. 2012 yılında yapılan analizlerde öncelikle bulanıklık ve koku gibi fiziksel kirlilik artmış, bunların normal değerlere indirilmesi için kum filtresi ve aktif karbon sistemleri kurulmuş ve su iyileştirilmiştir. Ancak 2013 yılında yapılan analizlerde bulanıklık ve kokunun yanı sıra alüminyum, demir, mangan gibi ağır metaller artmıştır. Zaman ilerledikçe yapılan analizlerde kirlilik değerleri artmaya devam etmektedir.

HOSAB 1 MİLYON TL YATIRIM YAPTI

HOSAB Bölge Müdürlüğü sudaki ağır metal, organik kirlilik ve bakteriyolojik kirliliğin yok edilmesi için filtrasyon, ultrafiltrasyon ve akabinde ters ozmos ünitelerin kurulması kararını aldı. HOSAB, suyun arıtılması için şu ana kadar depo inşaatı, isale hattı ve arıtma üniteleri ile beraber yaklaşık olarak 1.000.000 TL yatırım harcaması yapmış durumda. Kurulması planlanan tesis için ise 700.00 TL' lik bir yatırım planlanmaktadır.

BALIK VE KEREVİT ÜRETİMİ

HOSAB Bölge Müdürlüğü, yapılan ve yapılacak tüm bu yatırımlar ile suyun kullanımının arttırılmasını hedeflemiş; böylece bölgedeki sanayicilerin bünyesinde bulunan yer altı kuyularının iptal edilmesi planlanmıştır. Bölge Müdürlüğünün temel amacı; yer altı kuyuları ile çekilen suyu azaltmak, Uluabat Gölü'nün korunması ve sağlıklı bir çevre geleceği için var olan yüzeysel suların kullanılmasını sağlamak... Ancak gelinen noktada DSİ kurumunun olumlu görüşü doğrultusunda Hasanağa Barajı'nda balık üretim izninin verildiği ortaya çıktı. DSİ'nin izni özel bir firma ile imzalanan sözleşmeye göre Hasanağa Barajı'nda 10 yıl boyunca, yıllık çok düşük bedel karşılığında balık ve kerevit üretimi yapılacaktır.

ORTAYA NE TÜR SORUNLAR ÇIKACAK?

HOSAB Bölge Müdürlüğü, zaten küçük bir havzası bulunan bu barajda balık üretimi yapılırsa bir çok sorunun ortaya çıkacağını ilgili kurumlara yazılı ve sözlü olarak bildirdi. Eğer barajda balık üretimi ve kerevit yetiştiriciliği yapılırsa birçok sorunun oluşacağı tespit edilmiştir. Ortaya çıkabilecek sorunlar;

- Sudaki oksijen seviyesinin düşmesi,
- Ölü balıkların dipte birikerek septikleşmenin artması,
- Balık artıklarının suya karışarak suyun arıtılabilirliğinin azalması,
- Suda kokunun oluşması
- Balık yemlerinin fazlasının suya karışması,
- Suda zaten var olan ağır metallerin balıklara oradan da insana besin zinciri ile ulaşması,
- Balık üretimi için suya atılan kimyasalların ortaya çıkması.

Yukarıda ana hatları ile özetlenen konularda, Hasanağa Barajı'nın var olan kirliliği daha artacak olup, suyun kullanımını olamayacaktır. Balık üretimi ile beraber sudaki oksijen seviyesinin düşerek barajın dip ve orta seviyesinde koku, bulanıklık had safhaya ulaşacaktır. Şu anda zaten özellikle yaz aylarında oksijen miktarının azalmasından dolayı suda koku ortaya çıkmaktadır.

Ölü balıkların dipte birikerek septikleşmeyi artırması ise başka bir sorundur. Balık üretimi ile suda bakteriyolojik kirlilik artacak böylece dip noktalarda ağır çamur tabakası ile septikleşme meydana gelerek bakteriyolojik kirlilik hat safhaya ulaşacaktır.

Balık artıklarının suya karışması ile suyun arıtılabilirliğinin azalacaktır. Balıklardan arta kalan atıklar her ne kadar organik kökenlide olsa sonuç itibarı ile bu suyun arıtılması için gereken teknolojiyi yetersiz hale getirecek gereksiz yere harcamalar oluşturacaktır.

Kerevit ve balık üretimi ile beraber suda kokunun oluşacak ve bu koku özellikle yaz aylarında ve suyun azaldığı dönemlerde daha da artacaktır. Zaten kurak bir mevsim geçiren bölgemiz için risk daha da fazladır.

Baraja atılan milyonlarca balığı beslemek hiç de kolay bir yöntem değildir. Her ne kadar teorikte hesap yapılırsa da balık yemlerinin fazlası suya karışacak, suyun dibine çökerek kirlilik oluşturacaktır. Bu balık yemlerinin de organik kökenli olduğu söylene de, hiçbir ticari faaliyette sadece işin doğasına bırakılmayan bir besleme yönteminin günümüzde yapıldığının unutulmaması gerekmektedir.

Diğer bir konu da; suda zaten var olan ağır metallerin balıklara oradan da besin zinciri ile insana ulaşmasını kimse engelleyemeyecektir. Günümüzde besin zinciri

ile et ve tavuk ürünlerinden hatta bitkilerden insanlara bir takım hastalıklar ya da bakteriler taşıyorsa, sudaki ağır metallerin özellikler çocuklara taşınması büyük risk olarak değerlendirilmelidir. Suda bulunan alüminyum, demir, mangan gibi ağır metal oranı her geçen gün arttığı zaten yapılan analizlerde görülmektedir. Bunların yetiştirilecek balıklarla insan vücuduna taşınması büyük tehlike arz etmektedir.

Diğer bir önemli konu da balık üretimi için suya atılan kimyasallardan dolayı suyun kirliliğinin artacak olmasıdır. Özellikle balık çiftliklerinde patojenleri engellemek için havuzlarda sık sık bir takım kimyasal maddeler kullanılmaktadır. Örneğin kullanılan kimyasal maddelerden bazıları "antifoulingler (fouling organizmaları öldürücüler), dezenfektanlar (hijyen amaçlı kullanılırlar), algisidler (alg öldürücüler), herbisidler (bitki öldürücüler), pestisidler (bitki ve böcek öldürücülerin tümü), parazisidler (parazit öldürücüler), antibakteriyeller (bakteri öldürücüler)" olabilmektedir. İşte bu nedenle suyun kirliliği daha artacak olup istenmeyen bir durum yaratacaktır.

SANAYİDE KULLANIM TEHLİKEYE GİRER

Yukarıdaki nedenlerden dolayı projenin uygulanabilirliği kısıtlıdır. Barajda yapılacak olan balık üretimi ile suyun ne kadar kirleneceği, hangi parametrelerin artacağı, oksijen oranının hangi seviyeye ineceği, organik, bakteriyolojik ve kimyasal yönden kirliliğin ne olacağı konusunda hiçbir somut delil olmadığından bu konuda hiç kimse garanti verememektedir.

Hasanağa Barajı balık çiftliği haline geldiğinde suyun arıtılması maliyetli olacaktır sanayide kullanım yolu kapana-

cak böylece sanayici tekrar yer altı kuyularına ağırlık verecektir. Var olan yüzeysel suyu kirleterek yer altı suyuna yönelmek, su ihtiyacını yeraltından karşılamak, gelecek adına yararlı değildir. Ayrıca HOSAB, aldığı su her ne kadar sanayi amaçlı olsa da suyun ağır metallere ve bakteriyolojik kirliliğini yok etmek zorunluluğunda. Çünkü ağır metal içeren ve bakteriyolojik yönden kirli olan bir suyun metal yüzeylerin işlenmesi, gıda üretimi, kimya sanayisi gibi sektörlerle, genel temizlik, bahçe sulama, gibi su ihtiyacı olan hiçbir amaç için kullanımı söz konusu olmamaktadır.

Ayrıca Hasanağa Barajı'nın besleme havzasında yer alan çeşitli maden ocakları ve taş ocaklarından dolayı suyun zaman zaman bulanıklaştığı ve renginin değiştiği görülmektedir. İlgili kurumların, var olan ve çok paralar harcanan bu tür baraj, gölet gibi yapıların kirlenmesini, bozulmasını engelleyecek faaliyetler içinde bulunmaları gerekmektedir. Hasanağa baraj havzasının üst kısımlarında yer alan bu tür taş, maden, mermer ocağı ve barajın hemen yakınlarında kurulan hayvan besiciliklerinin daha kontrollü yapılması gerekmektedir.

HASANAĞA BARAJI FEDA EDİLMEMELİ

HOSAB Bölge Müdürlüğü, yaptığı açıklamada sonuç olarak şu ifadelerle yer verdi; "Bölge Müdürlüğümüzün 2011 yılında DSİ ile imzalanan protokol gereğince alınan su kalitesinde giderek bozulma olduğu ve balık üretimi ile de bunun artacağı öngörülmektedir. Hasanağa Barajı'ndaki bu projeden yer altı kuyularının azaltılması ve suyun kirliliğini arttırmamak için en kısa sürede vazgeçilmesi gerektiğini düşünmekteyiz.

Bu konuda Hasanağa Organize Sanayi Bölge Müdürlüğü gerekli hassasiyeti göstererek DSİ ve Bursa Büyükşehir Belediyesi nezdinde gerekli yazışmalar ve itirazlarını yazılı ve sözlü yapmıştır.

Bölge Müdürlüğü olarak sanayicimizin hakkını korumak ve var olan su kalitesinin bozulmaması için gerekli girişimler sürdürülmektedir. Sonuç ne olursa olsun, sanayicimizin ucuz ve kaliteli suya ulaşması için gerekli her türlü arıtma sistemi kurulacağını da ayrıca bilinmesini isteriz."



Hasanağa Barajı

Hasanağa Barajı, 1979 yılında başlayıp 1985 yılında tamamlanan inşaat çalışmaları neticesinde sulama ve endüstri suyu temini için kullanılıyor. Toprak ve kaya dolgu tipi gövdeye sahip baraj, normal su kotunda 3,710 hm³ hacme sahip. Normal su kotunda göl alanı 3,12 kilometrekare. Sulama alanı ise 742 ha. Baraj, yüzde 82,3 sulama, yüzde 17,7 endüstri suyu olarak hizmet veriyor.





- Otomotiv Endüstrisi
- Makine Endüstrisi
- Boyler ve Güneş Enerji Endüstrisi
- Mobilya Endüstrisi
- Medikal Endüstrisi
- Lojistik Sektörü



PAYE PLAST
Termoform Vakum Plastik Sanayi



'Sanayide Daha İyi Noktalara Gelmeliyiz'

HOSAB Yönetimi, Bursa Valisi Münir Karaloğlu'nu Heykel Tarihi Valilik Binası'nda ziyaret etti. Ziyarete HOSAB Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Sezgi Erceiş, HOSABSİAD Yönetim Kurulu Başkanı ve HOSAB Başkanvekili Ömer Faruk Korun, HOSAB Yönetim Kurulu Üyesi Erkan Pancaroğlu ve HOSAB Müdürü Bahattin Canıgüleç hazır bulundu. HOSAB Başkanı Ahmet Sezgi Erceiş, Vali Karaloğlu'na bölge ile ilgili bilgilerin yanı sıra yatırımlar ve projelerini aktardı. Erceiş, "Bursa önemli bir sanayi şehiri. Sanayide daha iyi noktalara gelmemiz

konusu yadsınamaz bir gerçek. Bu noktada da ön plana çıkan konu marka olgusudur. Dünya markaları çıkarabilirse Bursa önemli bir ivme kazanarak, önemini daha da arttıracaktır. Biz HOSAB olarak, şehrin batısında sanayi için uygun şartları fabrikalarına sunan bir bölge yaratmak için çalışıyoruz" dedi. Vali Karaloğlu, "OSB ile Bursa ve dolayısıyla Türk sanayisini en iyi noktalara getirmek için işbirliğine açıldık. Atılacak her adım, Türkiye'yi bir adım daha ileri taşıyacaktır" dedi. Ziyaret sonunda HOSAB Yönetimi, Vali Münir Karaloğlu'na günün anısına plâket takdim etti.



KOSGEB Bilgilendirme Toplantısı

KOSGEB Bursa Hizmet Merkezi Müdürlüğü tarafından KOBİ Uzmanı Şevket Candaş ve KOBİ Uzman Yardımcısı Osman Çınar'ın katılımlarıyla HOSAB Bölge Müdürlüğü Binası'ndaki Konferans Salonunda KOSGEB Destek ve Hizmetleri Hakkında bilgilendirme toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda KOSGEB'in sunmuş olduğu laboratuvar hizmetleri, kredi faiz destekleri ve destek programları hakkında detaylı bilgiler verildi. Etkinliğe çok sayıda sanayici ve çalışan katıldı. Bölgede birçok işletmenin aktif olarak kullandığı Genel Destek Programı, Ar-Ge, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı, Girişimcilik Destek Programı, İşbirliği- Güçbirliği Destek Programı ve diğer destek programları kullanımı ve geliştirilmesi amacı ile görüş alışverişinde bulunuldu.



Recep Altepe'den Hasanağa Yolu İçin Söz

Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi'ni İzmir Yolu'na bağlayan 6.5 kilometrelik eski yol, Büyükşehir Belediyesi'nce yenilenecek. 30 Mart 2014 yerel seçimleri öncesi ve sonrasında HOSAB'ı ziyaret eden Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe, yeni yolu bir an önce hizmete alarak bölgeyi rahatlatmak istediklerini söyledi. Ziyaretlerde AK Parti Bursa Milletvekili Hüseyin Şahin'le birlikte HOSAB Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Sezgi Erceiş ve yöneticilerle bir araya gelen Altepe, eski yolun trafik güvenliğinin de olmadığı bilgisini aldıklarını ve çalışmalarına bir an önce başlayacaklarını söyledi.



Mustafa Bozbey, Çevre Duyarlılığı İstedi

Nilüfer Belediye Başkanı Mustafa Bozbey, yerel seçimler öncesi Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi yönetimi ile bir araya geldi. Ahmet Sezgi Erceiş ve yönetim kurulu üyeleri ile toplantı yapan Bozbey, Hasanağa bağlantı yolu konusunda Büyükşehir Belediyesinden beklentileri hatırlatarak, "Bunun yanı sıra bölgede itfaiye birimi kurulması konusunda büyük bir ihtiyaç var. Ancak bir sanayi kenti olan Bursa'da, kentin kemikleşmiş ve genel bir problemi haline gelen atık suların bertarafı konusu var. HOSAB, arıtma tesisini yaptı ve duyarlı ancak arıtma tesislerinin kurulması için BUSKİ üzerine düşeni yapmalı. BUSKİ'nin gelirleri, Büyükşehir eliyle ilgisiz alanlar yerine, Bursa'nın gerçek ihtiyaçları için harcanmalı" diye konuştu.

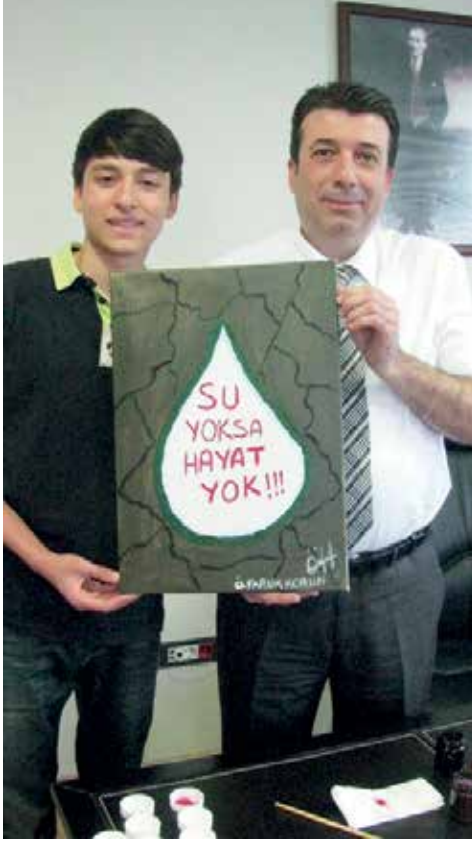


HOSAB İtfaiye İçin Harekete Geçti

Türkiye'de organize sanayi bölgeleri, sektörel yapıya, coğrafi konuma ve benzeri şartlara uygun olarak güvenlik, yangın ve afetlerden korunma gibi acil müdahale gerektiren durumlar yanı sıra 7126 sayılı Sivil Savunma Kanununun EK-9 uncu maddesi ve OSB Uygulama Yönetmeliği ve diğer ilgili mevzuata uygun olarak itfaiye teşkilatı kurabiliyorlar. İtfaiye teşkilatı bulunmayan OSB'lerde ise bu görevler belediye itfaiye teşkilatlarına yerine getiriliyor. HOSAB Yönetimi de

bölgeye hitap edecek bir itfaiye teşkilatı oluşturulması için harekete geçti. Bursa Büyükşehir Belediyesi İtfaiye Daire Başkanlığı ile yapılan görüşmeler sonunda, HOSAB sınırları içerisinde bölge tarafından tahsis edilecek bir alana itfaiye kurulması kararı alındı. Buna göre HOSAB, yer tahsisi ve bina yapımını gerçekleştirecek. Bursa Büyükşehir Belediyesi İtfaiye Daire Başkanlığı da personel ve gerekli araçlarla itfaiye merkezinin hizmet vermesini sağlayacak.

HOSABSİAD'dan 'Doğadan Damllar'a Destek



22 Mart tarihi, 1993 yılında Birleşmiş Milletler Genel Kurulunda ilan edildiğinden bu yana Dünya Su Günü olarak kutlanmıyor. Birleşmiş Milletler ve üye ülkeler bu günü, dünyadaki su kaynakları ile ilgili somut çalışmalarını ödüllendirmek ve Birleşmiş Milletler tavsiyelerini uygulamaya ayırıyorlar. 1995 yılından bu yana Dünya Su Günü için bazı temalar belirlenip bu çerçevede etkinlikler düzenleniyor. 2014 yılının teması Su ve Enerji oldu.

Öte yandan içilebilir su kaynakları ve su yaşamını destekleyen bazı sivil toplum kuruluşları ve çeşitli kurumlar da Dünya Su Günü'nü, çağımızın öncelikli su sorunlarına dikkat çekmek için iyi bir fırsat olarak değerlendiriyor.

Bursa Doğa Koleji öğrencileri 22 Mart Dünya Su Günü etkinliği kapsamında HOSABSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Faruk Korun'u ziyaret etti. Doğa Koleji, Dünya Su Günü etkinliği kapsamında 1000'e yakın Bursalı iş adamları ve iş kadınları, doktorlar, avukatlar, profesörler, sivil toplum kuruluşları ve ünlü sanatçıların katıldığı özel projeye

imza attı. Bu kapsamda HOSABSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Faruk Korun ile görüşen Doğa Koleji öğrencileri, Korun'dan "Doğadan Damllar" projesine destek istedi. Korun da öğrenciler için tuval üzerine su güne özel bir çalışma yaptı. Bursa genelinde yapılan çalışmalar sonrası oluşan tablolar Bursa Merinos Atatürk Kongre ve Kültür Merkezi'nde sergilendi. Korun, böyle bir çalışmada yer almaktan son derece memnun olduğunu belirtirken öğrencileri duyarlılıklarından dolayı tebrik etti.



ASİAD Genel Kurulu Yapıldı!

2008 yılında kurulan Akçalar Sanayici ve İşadamları Derneği (ASİAD) Genel Kurul toplantısını HOSAB Bölge Müdürlüğü Konferans Salonu'nda Nisan ayında yaptı. HOSAB ile sınırı bulunan ve İslah OSB düzenlemesi kapsamında OSB olmak isteyen bölge sanayicileri, genel kurulda yönetim kurulunu da seçti. Tek listenin olduğu genel kurulda Cevdet Yüce yeniden başkan oldu. Akçalar ve HOSAB yöneticileri, iki bölgenin birleşip tek OSB olması konusunda görüşmelerini de sürdürüyor.



Ekonomik ve Kaliteli Çözümler

TARIM MAKİNELERİ



MOBİLYA



OTOMOTİV



MELİH

PLASTİK - KALIP

METAL SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ.

HOSAB 1.Cadde No:25 Hasanağa/Bursa Tel: +90 224 484 29 34 Faks: +90 224 484 29 37 info@melihplastik.com

www.melihplastik.com

OSB'ler Şirket Şartı Aranmaksızın Elektrik Üretim ve Dağıtımını Yapacak

Organize sanayi bölgeleri şirket kurma şartı aranmaksızın, Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu'ndan (EPDK) lisans alarak elektrik üretim veya dağıtım faaliyetlerinde bulunabilecek. OSB'lere üretim ve dağıtım lisansları bir defada en çok 49 yıl için verilecek ve lisanslar asgari 10 yıl geçerli olacak. EPDK tarafından hazırlanan Organize Sanayi Bölgelerinin Elektrik Piyasası Faaliyetlerine İlişkin Yönetmelik, Mart ayında Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Lisans sahibi OSB'nin onaylı sınırları içerisinde mülkiyeti kendisine ait elektrik tesislerinin işletmesi OSB'ye ait olacak. OSB hizmet alımı yoluyla elektrik tesislerinin işletmesini diğer gerçek veya tüzel kişilere yaptırabilecek. Ancak bu durum, OSB'nin lisanstan kaynaklanan yükümlülüklerini ortadan kaldırmayacak.



OSB'lere Hibe ve Teşvikli Kredi Desteği

Enerji Bakanlığı ile Bakanlığın tasarrufunda bulunan Dünya Bankasına ait bir fondan OSB tüzel kişiliklerinin kullandığı hibe ve teşvik kredisi sağlanıyor. Buna göre cadde-sokak aydınlatma giderlerinin, merkezi arıtma tesisi elektrik enerjisi giderlerinin, su deposu ve çeşitli tesislerde kullanılan pompa ve elektrik motorlarının elektrik enerjisi giderlerinde tasarruf sağlanabilmesi amacıyla OSB Tüzel Kişiliklerine enerji verimliliği çerçevesinde hibe ve teşvikli kredi desteği sağlanıyor.

İslah OSB Yönetimleri İçin Kredi Teminatı Kolaylığı

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığının "Organize Sanayi Bölgeleri Uygulama Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmeliği" yürürlüğe girdi. Şartlarının ağırlığından yakınılan İslah Organize Sanayi Bölgeleri yönetmeliğinde değişikliğe gidildi. Buna göre kredi teminatında kolaylık sağlanmış oldu. Düzenlemeyle İslah OSB'lerden dönüşen OSB'ler ve bu OSB'lerle ortak altyapı bütünlüğü sağlamak isteyen OSB'lerin yönetim kurullarının imzasını taşıyan taahhütname, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığınca kullanılan kredilerde banka teminatı olarak kabul edilebilecek. Henüz mülkiyetinde arsa

bulunmayan OSB'ler için, OSB'yi oluşturan kurum ve kuruluşlara ait gayrimenkuller üzerine ipotek tesisi veya bankalardaki nakitleri üzerine bloke konulmaması halinde de taahhütname teminat olarak kabul edilebilecek.

Organize Sanayi Bölgeleri Kanununun ilgili maddesine göre alınacak müteşebbis heyet veya genel kurul kararına dayanılarak OSB tarafından katılımcılardan tahsis edilen altyapı katılım bedelleriyle kredilerin geri ödenmesi sağlanacak. Alınan kararlar ile verilen taahhütname Bakanlık ve Maliye Bakanlığının izni olmadan değiştirilemeyecek.

OSB Kanununda Önemli Değişiklikler

27 Şubat ve 1 Mart tarihlerinde Resmi Gazetede yayımlanan Bazı Kanun ve Kanun Hükmünde Kararnamelerde Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun-

lar ile OSB mevzuatında da önemli değişiklikler oldu. Buna göre OSB'lerde finansal kiralamanın yolu açılırken, tüzel kişiliği kaldırılan il özel idareleri-

nin katılımcı kuruluş olarak OSB'lerde sahip olduğu tüm hak, yetki ve mükellefiyetler, yatırım izleme ve koordinasyon başkanlıklarına devredildi.

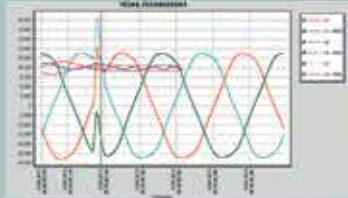
OSB'LERDE ELEKTRİK DAĞITIM ŞEBEKESİ İŞLETİM HİZMETLERİ



SÜREKLİ DENETİM

| ELEKTRİK FATURASI | | MÜHÜR | |
|-------------------|------------|-------|------|
| NO | TARİHİ | İMZA | İMZA |
| 1 | 2013/01/01 | | |
| 2 | 2013/01/02 | | |
| 3 | 2013/01/03 | | |
| 4 | 2013/01/04 | | |
| 5 | 2013/01/05 | | |
| 6 | 2013/01/06 | | |
| 7 | 2013/01/07 | | |
| 8 | 2013/01/08 | | |
| 9 | 2013/01/09 | | |
| 10 | 2013/01/10 | | |
| 11 | 2013/01/11 | | |
| 12 | 2013/01/12 | | |
| 13 | 2013/01/13 | | |
| 14 | 2013/01/14 | | |
| 15 | 2013/01/15 | | |
| 16 | 2013/01/16 | | |
| 17 | 2013/01/17 | | |
| 18 | 2013/01/18 | | |
| 19 | 2013/01/19 | | |
| 20 | 2013/01/20 | | |
| 21 | 2013/01/21 | | |
| 22 | 2013/01/22 | | |
| 23 | 2013/01/23 | | |
| 24 | 2013/01/24 | | |
| 25 | 2013/01/25 | | |
| 26 | 2013/01/26 | | |
| 27 | 2013/01/27 | | |
| 28 | 2013/01/28 | | |
| 29 | 2013/01/29 | | |
| 30 | 2013/01/30 | | |
| 31 | 2013/01/31 | | |
| TOPLAM | | | |

ARIZA ANALİZLERİ KESİNTİSİZ ENERJİ



SÜREKLİ İZLEME



ELIZTAŞ

ELEKTRİK TESİSLERİ
İNŞAAT TAHHÜT SANAYİ TİC. LTD. ŞTİ.

TÜRKİYE PLASTİK SEKTÖRÜNDE GÜÇLÜ ANCAK YAPISAL SORUNLAR VAR

Türkiye güçlü bir plastik sektörüne sahip; Almanya'nın ardından Avrupa'nın ikinci büyük üreticisi konumunda... Ancak sektörün hammaddede dışa bağımlılığı ve yeterince katma değer sağlamayan mamullerin üretim ve ihracatına yoğunlaşılması sektörün önemli iki yapısal sorunu durumunda.

Plastik ürünler günümüzde ambalaj malzemelerinden, inşaat malzemelerine, uçaklardan, otomobillere hayatın içinde her geçen gün daha fazla yer buluyor. Plastik üretimi, geri kazanım, tasarım ve uygulama zenginliği gibi nedenlerle dünyada her geçen gün artıyor.

DÜNYADA ÜRETİM VE TİCARETİ

Dünyada 1950 yılında 1,5 milyon

ton olan plastik üretimi 2012 yılında 288 milyon tona çıktı, hayatın içinde daha fazla yer buldu. Üretimle birlikte plastik mamuller ticareti de her geçen gün artıyor. 2013 yılında plastik mamullerde dünya toplam ticaret hacmi 109 milyon ton ve 513 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti. Plastik hammaddelerde de üretim ve dünya toplam ticareti artıyor.

Geçen yıl 354 milyon ton ve 488

milyar dolar hammadde ticareti söz konusu oldu.

2012 yılında 288 milyon ton olan dünya toplam plastik üretiminin yüzde 25'i Çin, yüzde 21'i tüm Avrupa, yüzde 20'si NAFTA ülkeleri, yüzde 16'sı da Çin dışındaki Asya ülkeleri tarafından gerçekleştirildi. Toplam üretimde Orta Doğu ve Afrika ülkelerinin payı yüzde 8, Latin Amerika'nın payı ise yüzde 7 düzeylerinde oldu.

TÜRKİYE KATMA DEĞERE YÖNELMELİ

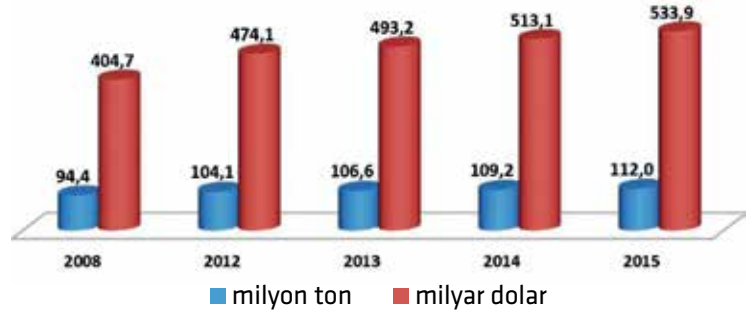
Türkiye'ye bakıldığında ise plastik sektöründe 2002-2012 yılları arasında ortalama büyüme hızı yüzde 10,8 olarak gerçekleşti. Plastik Sanayicileri Federasyonu'nun 2013 raporuna göre Türk plastik sektörü, Avrupa Birliği ülkeleri içinde, 8,1 milyon ton plastik üretimiyle Almanya'dan sonra ikinci sırada yer almasına karşılık, ihracatta, kendisinden çok daha düşük üretim yapan ülkelerin çok altında.

Almanya 15,3 milyon ton üretimi ile 27 milyar dolarlık, İtalya 8 milyon ton üretimi ile 10 milyar dolarlık plastik mamul ihraç ederken Türkiye 8,1 milyon ton üretimi ile 2012 yılında ancak 3,3 milyar dolarlık doğrudan ihracat yapabildi. Belçika, Fransa ve Hollanda Türkiye'nin çok altında üretim yaptıkları halde 5 ile 6,2 milyar dolarlık plastik mamul ihracatına sahipler. Almanya 2012 yılında ürettiği her kg plastik mamule karşılık 1,8 dolar İtalya 1,2 dolar plastik mamul ihracat yapabilirken Türkiye aynı yıl ürettiği her kg plastik mamul karşılığında sadece 46 cent ihracat yapabildi. Bu durum, Türk plastik sektörünün yeterince katma değer sağlamayan mamullerin üretim ve ihracatına yoğunlaştığını gösteriyor. Türk plastik sektörü 19,5 milyar dolarlık dış ticaret hacmi dünya plastik dış ticaret hacmi içinde yüzde 2 pay alıyor. Türkiye plastik

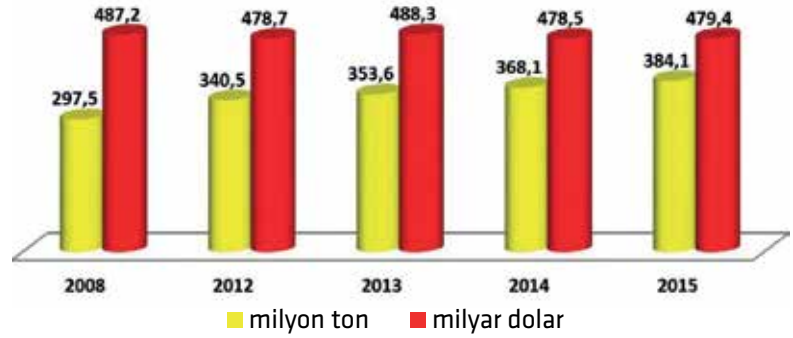
ÜLKELERE GÖRE PLASTİK MAMUL ÜRETİMİ (2013)

| Ülke | Bin ton | % Pay |
|---------------|----------------|------------|
| Çin | 72.000 | 25 |
| ABD | 42.000 | 14,6 |
| Almanya | 15.000 | 5,2 |
| S.Arabistan | 12.500 | 4,3 |
| Hindistan | 11.500 | 4 |
| Tayland | 8.500 | 3 |
| Türkiye | 8.100 | 2,8 |
| İtalya | 8.000 | 2,8 |
| Brezilya | 7.000 | 2,4 |
| Fransa | 6.500 | 2,3 |
| Polonya | 6.200 | 2,2 |
| Rusya | 6.300 | 2,2 |
| Diğer | 84.400 | 29,6 |
| TOPLAM | 288.000 | 100 |

DÜNYA PLASTİK MAMUL DIŞ TİCARET HACMİ



DÜNYA PLASTİK HAMMADDE DIŞ TİCARET HACMİ



sektörü küresel plastik mamul ihracatından yüzde 1, ithalatından yüzde 1,3 pay alırken hammadde ithalatından yüzde 3,4 ihracatından da yüzde 0,7 paya sahip.

SEKTÖRÜN EKONOMİYE KATKISI

Türk plastik sektöründe, TOBB kayıtlarına göre çoğu küçük ve orta ölçekli firmalar olmak üzere 14.000 civarında firma faaliyet gösteriyor ve bunların yüzde 99'u KOBİ düzeyinde. 252 firmanın yabancı sermaye ortaklığı mevcut.

Sektör 2013 yılında 8,1 milyon ton ve 34 milyar dolarlık üretim değeri ile ekonomiyeye 14 milyar dolar katma değer sağlamış ve AB'de Almanya'dan sonra ikinci büyük proses kapasitesine erişti. Sektörde 250.000 kişilik istihdam sağlıyor.

Plastik sektöründe teknoloji kullanımındaki artışa paralel olarak ihracat yapan ve dünya pazarlarında rekabet eden firma sayısı da giderek artıyor. 2013 yılında Kimya Sektörü toplam ihracatı içinde yüzde 30 pay alan plastik sektörü 150'yi aşan ihracat pazarı ile 5,6 milyar dolarlık direkt mamul ve hammadde ihracat gerçekleştirirken, ihracatçı sektörler kanalı ile de en az 6 milyar doların üzerinde dolaylı ihracat yapmakta ve 11 milyar dolar civarında döviz geliri sağlamakta...

4 hammaddede gümrük vergileri sıfırlanıyor

Hammadde ithalatı plastik sektörünün en önemli sorunu. Sektörün yüzde 85'leri aşan hammaddede ithalata bağımlılığı var ve 2013 yılında 13 milyar 881 milyon dolarlık hammadde ithalatı yapıldı. Türk plastik sanayicileri, özellikle Türkiye'de ve AB'de üretilmeyen hammaddelerdeki ithalat vergisini sıfırlamak için 2013 yılının son aylarında ilk adımı atmıştı. Süreç içinde Ekonomi Bakanlığı ve Avrupa Birliği nezdinde yürütülen çalışmalar neticesinde 4 emsal plastik hammaddesine ait gümrük vergileri 1 Temmuz 2014 tarihinden itibaren 5 yıl süre ile sıfırlanıyor. PAGEV açıklamasına göre, plastik sektöründe faaliyet gösteren işletmeler bu tarihten sonra; lineer alçak yoğunluklu iki çeşit polietilen, yalnızca etilen ve 1-heksen kopolimer ile klorlu poliolefin maddeleri için yapacakları ithalatta ürünlerin askıya alma listesinde yer aldığını belirterek gümrük vergisinden muaf olacaklar.

İNCELEME

HAMMADDE VE MAKİNADA İTHALAT AĞIRLIĞI

Ancak sektörün makine yatırımları ve hammadde konusunda dışa bağımlılığı bir sorun olarak gösteriliyor. Plastik sektörü, hızlı büyümesine paralel olarak 2003-2013 yılları arasında toplam 6,4 milyar dolarlık makine ve teçhizat yatırımı yaparken, bunun yüzde 80'ini ithal makinelere karşılandı. 2011 ve 2012 yıllarında plastik hammadde ithalatı 9,93 milyar dolar seviyelerinde gerçekleşti. Türk plastik sektörünün plastik hammadde tedarikinde ithalata bağımlılığı artarken, 2012 yılında yüzde 88'e yükseldi.

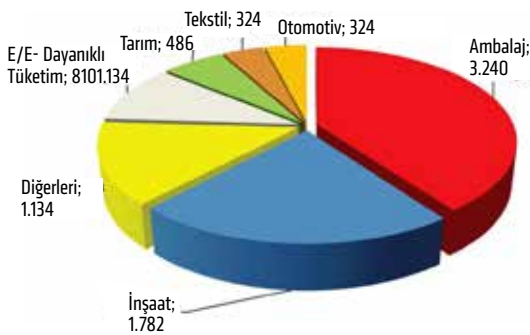
| TÜRKİYE PLASTİK MAMUL DIŞ TİCARETİ | | | | |
|------------------------------------|---------|-----------|---------|-----------|
| | İHRACAT | | İTHALAT | |
| | Bin Ton | Milyon \$ | Bin Ton | Milyon \$ |
| 2012 | 1368 | 4038 | 492 | 2576 |
| 2013 | 1510 | 4583 | 535 | 2902 |

| TÜRKİYE PLASTİK HAMMADDE DIŞ TİCARETİ | | | | |
|---------------------------------------|---------|-----------|---------|-----------|
| | İHRACAT | | İTHALAT | |
| | Bin Ton | Milyon \$ | Bin Ton | Milyar \$ |
| 2012 | 579 | 978 | 5603 | 9,9 |
| 2013 | 591 | 1028 | 6056 | 11,1 |

FİRMALARIN COĞRAFİ VE SEKTÖREL DAĞILIMI

PAGDER tarafından yapılan son araştırmaya göre Türkiye plastik sektöründe 6.499 üretici firma faaliyet göstermekte olup, firmaların başlıca alt sektörler bazında dağılımında inşaat malzemeleri yüzde 23,1 ile önde gelmektedir. Ambalaj malzemeleri üretici sayısı yüzde 22 ile onu takip ederken, ev gereçleri, makine, tekstil, elektrik-elektronik, otomotiv ve hammadde firmalarının toplam üreticiler içinden yüzde 5-10 arasında pay aldıkları görülmektedir.

ALT SEKTÖRLER İTİBARIYLA 2013 ÜRETİM Bin Ton



| FİRMALARIN ŞEHİRLERE DAĞILIMI | | |
|-------------------------------|--------------|------------|
| İller | Firma Sayısı | % Dağılım |
| İSTANBUL | 4.039 | 62,1 |
| BURSA | 342 | 5,3 |
| İZMİR | 342 | 5,3 |
| ANKARA | 258 | 4 |
| GAZİANTEP | 242 | 3,7 |
| KONYA | 181 | 2,8 |
| KOCAELİ | 176 | 2,7 |
| ADANA | 99 | 1,5 |
| KAYSERİ | 72 | 1,1 |
| SAMSUN | 64 | 1 |
| MERSİN | 62 | 1 |
| DENİZLİ | 58 | 0,9 |
| 12 ŞEHİR | 5.935 | 91,3 |
| DiĞER ŞEHİRLER | 564 | 8,7 |
| TOPLAM | 6.499 | 100 |

Kaynak: PAGDER

| FİRMALARIN ALT SEKTÖRLERE DAĞILIMI | | |
|------------------------------------|--------------|------------|
| Sektör | Firma Sayısı | % Dağılım |
| İNŞAAT | 1.500 | 23,1 |
| AMBALAJ | 1.433 | 22 |
| EV GEREÇLERİ | 613 | 9,4 |
| MAKİNE | 598 | 9,2 |
| TEKSTİL | 427 | 6,6 |
| ELEKTRİK ELEKTRONİK | 399 | 6,1 |
| OTOMOTİV | 348 | 5,4 |
| HAMMADDE | 334 | 5,1 |
| KAUÇUK | 203 | 3,1 |
| AYAKKABI-SPOR | 121 | 1,9 |
| MEDİKAL | 112 | 1,7 |
| OYUNCAK | 72 | 1,1 |
| KIRTASİYE | 57 | 0,9 |
| BEYAZ EŞYA | 56 | 0,9 |
| TARIM | 43 | 0,7 |
| MOBİLYA | 16 | 0,2 |
| SAVUNMA | 3 | 0 |
| DiĞERLERİ | 164 | 2,5 |
| TOPLAM | 6.499 | 100 |



Selçuk Aksoy: Yapısal Sorunlar Çözülmeli

PLASFED Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk Aksoy, Türkiye'nin güçlü bir plastik sektörü bulunduğunu söylüyor. Ancak Aksoy, başta hammadde olmak üzere yapısal sorunların bulunduğunu bunların çözümünün sadece plastik sektörü için değil, katkı verilen birçok sektöre de fayda sağlayacağına dikkat çekiyor. Aksoy, "Plastik ürünler denilince genellikle insanların aklına ambalaj malzemeleri, kap, bardak gelir ancak plastik demek artık aynı zamanda, uçak, helikopter, inşaat malzemesi ve otomobil demektir. Plastik, istenilen miktarda üretilen ve geri dönüşümü kolay, üretim süreçleri çevreci, dayanıklı ve ucuz bir malzemedir. Bu nedenle, uçaklardan taşıt araçlarına, inşaat malzemelerinden gıda korumaya kadar birçok alanda polimer teknolojileri



kullanılıyor. Ülkemiz güçlü bir plastik sektörüne sahip. Avrupa'nın ikinci büyük plastik üreticisi ülkesiyiz. Başta hammadde ve hammaddeye uygulanan gümrük tarifeleri olmak üzere bir dizi yapısal sorunumuz var. Plastik ürünlere karşı ciddi bir negatif algı oluşturma gayretleri var. Biz sektörümüze stratejik olarak önem verilmesini istiyoruz çünkü plastik sektörüne verilen destek aynı zamanda otomotiv, inşaat, gıda sektörüne verilen destek anlamına gelir" şeklinde konuşuyor.

Tecrübe, teknoloji ve kalitesiyle öncü...

- * Yapım Kontrol-Denetim ve Müşavirlik Faaliyetleri
- * Fizibilite ve Etüd Faaliyetleri * Eğitim Faaliyetleri
- * İç Tesisat ve Endüstriyel Tesisat Proje Onay ve Kontrol Faaliyetleri
- * İşletme, Bakım-Onarım Faaliyetleri * Tasarım Proje ve Harita Faaliyetleri

A KARE
MÜHENDİSLİK

Üçevler Mh. Düzova Sk. No: 1 Kat: 4 Daire: 6 Yalçınay İş Merkezi Nilüfer / BURSA
Telefon: 0224 443 30 11 Faks: 0224 443 30 12
www.a-kare.com info@a-kare.com

Paye Plast Genel Müdürü Orhan Kuş:

Yeni Yatırımlarla Büyüyoruz

“İç piyasa ve ihracatta hedeflerimizi büyütüyoruz. Bu yıl ciromuzu yüzde 26 arttıracacağız. Yeni yatırımlarla üretim kapasitemizi arttırıp, Rusya’da yeni bir üretim tesisi yatırımı planlıyoruz.”

1995 yılında kurulan ve 2010 yılından itibaren HOSAB’da faaliyet gösteren Paye Plast, 4 bin 500 metre-karelik kapalı üretim alanında başta otomotiv olmak üzere, enerji, mobilya, medikal ve makine endüstrilerine dönük plastik parçalar üretimi yapıyor. Genel Müdür Orhan Kuş, 65 kişilik uzman istihdamlarıyla 2013 yılını hedefleri doğrultusunda yüzde 15’lik büyüme oranı ile başarılı geçirdiklerini söyledi.

BU YIL BÜYÜME HEDEFİ YÜZDE 26

Orhan Kuş, ihracatlarındaki istikrarlı artışın büyüme hedeflerine ulaşmada en önemli etkenlerden olduğunu belirterek, “2012 yılında 4 ülkeye ihracat yaparken, 2013 yılında bunu 17 ülkeye çıkardık. 2013 yılında, firmamıza eklenen yeni müşteriler sayesinde istihdam yaratarak, artan üretim kapasitemizi makine ve ekipman yatırımları ile geliştirdik. 2014 yılında yeni aldığımız projeler ile ciromuzda yüzde 26’lık bir büyüme hedefliyoruz. Mevcut üretim alanımız büyüme hedefimiz doğrultusunda yeterli olmaya çağından, ek bir üretim alanı için yatırım çalışmalarına başlamış bulunmaktayız ve 2015 yılı içerisinde tamamlamayı düşünüyoruz” dedi.

AVRUPA’DAN SONRA RUSYA PAZARINA AÇILIYOR

Kuş, şu bilgileri verdi: “Otomotiv sektöründe tamamlamış olup seri üretime başladığımız ve şu anda devam eden projelerimiz bulunuyor. Bunun yanı sıra uzun yıllardır iş birliği içerisinde oldu-



ğumuz Avrupalı müşterimiz ile birlikte 2015 yılında Rusya’da yeni bir üretim tesisi yatırımı planlıyoruz. Ayrıca müşterilerimizin talepleri doğrultusunda otomotiv sektörüyle ilgili Thermoforming dışında farklı üretim teknolojilerine yatırım yapmayı hedefliyoruz. Gerekli yatırımlar için fizibilite çalışmaları devam ediyor.”

OTOMOTİVDEN UMUTLUYUZ

İçinde buldukları plastik vakum şekillendirme sektörü her geçen gün gelişimini sürdürdüğünü belirten Orhan Kuş, “2014 yılı otomotiv sektörü için olumlu geçecek. Gelişen arz ve talepten dolayı hitap etmekte olduğumuz ticari araç sektörünün Türkiye’deki pazarının büyümesi ve üst yapı firma sayısının artması sektörümüz ve bizim açımızdan

olumlu gelişmeler. Bunun yanı sıra yurt içinde yaptığımız çalışmaların, yurt dışında gördüğü talep artışının sektörümüz ve bizim için yeni pazarlar oluşturması nedeniyle 2014 ve sonraki yılların otomotiv sektörü açısından olumlu geçeceğini düşünüyoruz. Mobilya sektöründe yapmış olduğumuz Ar-Ge çalışmalarıyla yenilikler yaratarak hem firmamız hem de müşterilerimize yeni pazarlar oluşturma gayretindeyiz. Şirketimiz ISO 9001 ISO/ TS 16949 ve ISO 14001 kalite ve çevre sistemleri doğrultusunda faaliyetlerini sürdürmektedir. Teknolojik yatırımlarımız, know-how bilgimiz, konusunda uzman kadromuz, sektöründe tersine mühendislik metodunu uygulayabilen tek firma olmamız sayesinde aldığımız projelerin zamanında ve eksiksiz tamamlayarak sektördeki yerimizi sağlamlaştırmış” şeklinde konuştu.

SEKTÖRE BAZI AVANTAJLAR YARATILMALI

Kuş, sektörle ilgili olarak da “En önemli sorunlarından biri plastik hammaddede dışa bağımlılıktır. Özellikle ülkemizde yeterli hammadde üreticisinin olmaması nedeniyle Avrupalı ve global pazardaki rakiplerimizle hammadde maliyetlerinden dolayı rekabet şansımız azalıyor. Hammadde maliyetlerindeki dezavantajımızı işçilik ve yatırım maliyetlerimizin düşük olmasından dolayı gidermeye çalışıyoruz. Türk plastik sektörü, teknolojisini dünya pazarlarına kabul ettiren önder bir sanayi kolu ve plastik işleme kapasitesi ile Avrupa ülkeleri içinde birinci duruma getirmek hedef olmalıdır. Bunun gerçekleşmesi için hammadde de dışa bağımlılığın azaltılması, katma değer in yükseltilmesi, mevzuat ve teşvik sisteminde sektörümüze avantajların yaratılması gerekmektedir” dedi.

Melih Plastik Genel Müdürü Recep Terzioğlu: En Büyük Sorun Hammadde

“Türkiye ve Bursa’da plastik mamul sektörü hızlı geliyor ancak hammaddede dışa bağımlılık ve fiyat artışları firmaları zorluyor”

Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi’nde 20 civarında plastik ve kauçuk sektöründe faaliyet gösteren firma bulunuyor. Bölgedeki sektörel dağılıma bakıldığında metal sektörünün ardından yüzde 22 ağırlıkla plastik kauçuk sektörü firmaları yer alıyor. Bu firmalar içinde yer alan Melih Plastik de plastik enjeksiyon ve kalıp hizmetleri sunuyor.

HAMMADDE ZAMLARI ZORLUYOR

Melih Plastik Genel Müdürü Recep Terzioğlu, Türkiye’nin plastik sektöründe büyük gelişme kaydettiğini vurgulayıp şu değerlendirmeyi yaptı: “Hammaddede dışa bağımlıyız, bu büyük bir sorun. Hammaddeye gelen zamları müşteriden talep ediyor ama alamıyorsun. Bursa’da 2000’li yıllardan sonra sektör hızlı gelişmeye başladı. 1980 yılından bu yana sektörün içinde yer alıyoruz. 1997 yılında kendi firmamızı kurdum. Sürekli gelişerek 2009 yılından sonra HOSAB’a geldik. Şuan 3000 metrekarelik tesiste, plastik enjeksiyon, kalıphane, montaj, kalite ve idari birimler ve 50 kişiyle çalışıyoruz. Tüm birimler uluslararası sektör liderlerince kullanılan teknik donanım



ve yazılımlar ile her geçen gün iyileştiriyor. Türk Traktör, Karsan, Hisar Kabin, Yeşilova Grubu, Orhan Holding Grubu gibi çeşitli köklü firmalar ile çalışıyoruz. Almanya, İtalya gibi ülkelerle de çalışmalara başladık.”

2014’TE BÜYÜME BEKLİYORUZ

Firma olarak cirolarının her geçen yıl arttığını söyleyen Terzioğlu, “2013 yılını iyi geçirdik diyebilirim. Çünkü 2012 yılı bizim açımızdan kötü geçen bir yıldır. 2013 yılında yüzde 30 bir artışımız var

ama beklentilerin altındayız. 2014 yılına girerken kaygılarımız vardı. Ancak şuan geçen yıla göre düşüşümüz yok. İlk çeyreğe baktığımızda beklentilerin altında ama çok kötü değil. Ticari ahlaka uymaya çalışıyoruz. Meslektaşlarımızı ticari ortaklarımız olarak görüyorum. Ticaret yaparken meslektaşlarımızın çalıştığı hiçbir firma ile çalışmak istemiyorum. Çünkü olan pazarı daraltmaktansa yeni pazarlar bulmaya çalışıyorum. 2014 yılında ciro anlamında 2013 yılının yüzde 40 üstüne ulaşmayı hedefliyoruz. Şuanda yüzde 60 kapasiteyle çalışıyoruz. Devreye girecek işlerimiz var. Kapasitemizi yüzde 85’e çıkardığımızda hedeflerimize ulaşacağız” dedi.

Organize sanayi bölgesinde faaliyet göstermenin büyük avantaj olduğunun altını çizen Recep Terzioğlu, “Biz HOSAB’da olmaktan memnunuz ancak İzmir Yoluna bağlantı yolu sorunu büyük. Asfalta yapılan yamalara harcanan enerji yeni asfalta harcansaydı daha iyi olurdu. HOSAB yönetimi bu yol için yerel yönetimlerle temas halinde. Yol sorununun bir an önce çözüme kavuşturulmasını biz sanayiciler olarak bekliyoruz” şeklinde konuştu.



Misyonumuz Laf Değil İş Üretmek

Balkan Rumeli Sanayicileri ve İşadamları Derneği Başkanı, Bursa Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Üyesi ve Seçkin Onur AŞ Yönetim Kurulu Üyesi-Genel Müdür Yardımcısı Aytuğ Onur, Vizyon Dergisi'nin; firması ve dernek çalışmaları ile ilgili sorularını yanıtladı.



- Neredeyse aynı dönemde kardeşiniz Gökhan Onur TÜGİAD Bursa Şubesi'nin siz de BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı oldunuz. İki iş dünyası derneğinde iki kardeşin başkanlığı, Onur Ailesi adına hoş bir tesadüf mü oldu? Aileden ve çevrenizden ne tür yorumlar aldınız?

- Biz bir taraftan ticari faaliyetlerimize devam ederken diğer yandan da sivil toplum kuruluşlarında görev almayı seviyoruz. Daha önce BUSİAD yönetiminde

görev yapmıştım. Şimdi de BALKANSİAD Başkanlığımın yanı sıra Bursa Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Üyesiyim. Sizin de belirttiğiniz gibi bu dönemde kardeşim de TÜGİAD Bursa Şubesi Başkanlığı görevini üstlendi.

Firma olarak Bursa ekonomisine katkı sağlamanın yanı sıra sosyal ve kültürel anlamdaki çalışmaların da desteklenmesi gerektiğine inanıyoruz. Bu Babamızın da bizlere öğütlediği bir durumdur. Bundan da mutluyuz.

- Yönetim döneminizde BALKANSİAD'la ilgili olarak gerçekleştirmeyi düşündükleriniz nelerdir?

- Kurulmasından bu yana 2,5 yıl geride kalan BALKANSİAD'da, "laf değil iş üretme" misyonumuzla kısa sürede Bursa'nın en seçkin ve en saygın sivil toplum kuruluşlarından birisi olmayı başardık. Biliyorsunuz biz de yönetim kurulu olarak 1,5 ay önce göreve geldik. Üstlendiğimiz görev ve sorumluluğun bilinciyle yoğun bir çalışma temposuna girdik.

Önümüzdeki 2 yıl için çok ciddi planlamalar yaptık ve bunları hem üyelerimizle ve hem de Bursa kamuoyu ile paylaştık.

13-16 Mayıs 2015 tarihleri arasında Bursa'da düzenlenecek olan 'Balkan Ticaret Fuarı ve Kongresi'ne hazırlanıyoruz. Bununla ilgili olarak TÜYAP ile ön protokolümüzü imzaladık. Aynı tarihlerde Balkan Haftasına ev sahipliği yapacağız. Hazırlıklarımız hızla devam ediyor.

BALKANSİAD Evinin yapımı ile ilgili faaliyetlerimiz devam ediyor. Aynı zamanda diğer şehirlerdeki yapılanmamızı da tamamlayarak federasyonlaşma yolunda ilerleme kaydedeceğiz.

Uludağ Üniversitesi ile çok ciddi işbirlikleri oluşturduk. Burs ve staj imkanlarıyla da öğrencilerimizin yanında oluyoruz.

Ekonomi zirvelerine devam edeceğiz. Nitekim son olarak Hırvatistan'a çok başarılı bir iş seyahati yapıp ekonomi zirvemizi gerçekleştirdik. Çok olumlu izlenimlerde bulunduk.

BALNET adını verdiğimiz network projemiz, girişimcilik yarışmamız, Kış olimpiyatlarının Bursa'da yapılmasına yönelik girişimlerimiz bu dönemde takipçisi olacağımız konuların başında geliyor.

- BALKANSİAD'ın Balkanlar, ülkemiz ve Bursa ekonomisi /dış ticareti anlamında üstlendiği bir misyonu var mı? Sosyo-kültürel çalışmalar dışında bu çevredeki etkinlikleriniz neler olacak?

- Elbette var. Biz zaten sanayici ve işadamları derneğiyiz, bu asli görevimiz. Bu yaklaşımla belirli aralıklarla Balkan ülkelerinde ekonomi zirveleri gerçekleştiriyoruz. Bugüne kadar Bulgaristan'da, Yunanistan'da, Kosova'da, Makedonya'da, Bosna Hersek'de, Karadağ'da, Romanya'da ve Hırvatistan'da ekonomi zirveleri gerçekleştirdik.

Biz özellikle Balkan ülkelerine gitmeyi, oralardaki yatırım ve ticari işbirliği imkanlarını yerinde görmeyi tercih ediyoruz. Ayrıca o ülkelerdeki ticaret ve sanayi odalarını, Büyükelçiliklerimizi, Ticaret Ataşeliklerimizi ziyaret edip ihracatımızı arttırmaya yönelik görüşmeler yapıyoruz.

Önümüzdeki yıl yapmayı planladığımız Balkan Ticaret Fuarı ve Kongresi'nde de bunu hedefliyoruz. Aynı tarihlerde

yapacağımız Balkan Haftası'nda ise kültürel paylaşımlarımız olacak.

- RUMELİFED, RUMELİSİAD gibi Balkanlarla ilgili diğer iş dünyası örgütlenmeleri ile bugüne kadar olan ve bundan sonraki ilişkileriniz ve işbirlikleriniz için söyleyecekleriniz nelerdir?

- Biz her zaman birlik ve beraberlikten yana olduk. Elbette buradaki ortak amaç akraba topluluklarına hizmet etmek olmakla birlikte bilhassa Balkan ülkeleri ile ekonomik ilişkilerin gelişmesine katkı sağlamaktır.

Balkan ülkeleri ile ticari işbirlikleri yaratmak BALKANSİAD olarak asli görevimiz.

- Federasyon çatısı altında birleşme açıklamanız var? Buradaki hedef ve yapılanma nasıl olacak?

- Biz BALKANSİAD'ın ülkemizin diğer illerde de yapılanmasını ve bu yapılanma tamamlandığında federasyon çatısı altında toplanmayı hedefliyoruz. Bugüne kadar pek çok faaliyetimiz örnek alındığı gibi bu da örnek alınabilir. Biz birlikte güç doğacağı inancındayız.

- Biraz da firmanızdan, işinizden konuşalım. Seçkin Onur AŞ, 2013 yılını büyüme, ciro, üretim, istihdam vb. anlamında nasıl geçirdi? Bu konularda 2014 hedefleriniz nelerdir?

- Seçkin Onur Ailesi olarak bünyemize kattığımız yeni bayiliklerle büyüme hedefimizi yüksek tuttuk. 2013 yılı itibarıyla Tamek, Elit Çikolata, Lila Kağıt ve Parex gibi markaları da bünyemize dahil ettik.

Bizden gıda grubu olarak, kendi segmentimizde Türkiye'deki 4 büyük markadan biriyiz. 2013 yılı içinde gerçekleştirdiğimiz yeni bayilikler ve artan satış hacmi ile geçen yıldan daha fazla büyüme ve buna bağlı istihdam hedefliyoruz. Bakliyat üretiminde tam kapasite çalışıyoruz. 2013 sonu itibarıyla bakliyat üretim kapasitemiz 15 Bin ton bakliyat olup 2014 itibarıyla hedeflediğimiz üretim kapasitesi 20 Bin ton civarındadır.

- Firma olarak bu yıl yeni yatırım, ürün vb. hedefleriniz var mı? Varsa

nelerdir?

- Biz bir yatırım yapmadan önce o pazarı çok iyi araştırıp etüt ediyoruz. Tüketicinin isteklerini analiz ediyoruz. Bu doğrultuda yatırım kararları alıyoruz.

Teknoloji alanında yaptığımız yeniliklerle elektronik distribütör olma konusunda çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Sağladığımız hizmetlerin kalitesini ve niteliğini artırıcı bir yandan da verimlilik ve maliyetler konusunda artı bir rekabet gücü sağlayacak alt yapı yatırımları konusunda ise durmadan çalışmaya devam ediyoruz.

Diğer yandan depolama sistemleri için daha önceki sistemlere entegre olacak sevkiyat otomasyon sistemi yatırımımızı tamamladık. Bu sistemde Seçkin Onur, dağılım yaptıkları tüm noktaları elektronik ortamda etiketlemekte ve araç yüklemeleri, güzergahlar sevkiyat saatleri otomatik olarak araç navigasyon sistemlerine yüklenerek verimlilik ve hizmet kalitesini optimum seviyelere çekebiliyor.

Bizden markasında bakliyat, makarna, mantı, erişte, kuskus, şehriye, un gibi unlu mamuller, helva, tahin, pekmez, keşniş, paşa tatlısı, mısır nişastası, buğday nişastası, pirinç unu, irmik, karbonat, hamur kabartma tozu, vanilya, kakao, çay, kahve, şeker gibi toplam 120 farklı ürün çeşidine sahibiz. Gelecek dönemlerde de yeni bayilikleri bünyemize dahil ederek büyümeye devam etmek istiyoruz.

- Bizden markasının gelişiminden memnun musunuz? Bundan sonrası için neler söylersiniz?

- Biz müşteri memnuniyetini ön planda tutan ve kaliteye önem veren bir firmayız. Tüketicilere daha iyi hizmet götürebilmek ve müşteri memnuniyetini sağlayabilmek adına işimizi, hizmet kalitemizi ölçmekte kullandığımız scorcardlarla yönetiyoruz ve sonuçlarıyla fark yaratıyoruz. Bu çerçevede Türkiye'de siparişleri karşılama oranı yüzde 90 iken, Seçkin Onur A.Ş.'de bu oran % 98'e ulaşmıştır. Depo otomasyon sistemimiz ile son kullanma tarihi kontrolü yaparız sevkiyat yapıyoruz. Böylelikle tüketicilerin en taze ürünü almasını sağlıyoruz.

Bu ve bunun gibi yatırım ve çalışmalar, markamızın gelişimine katkıda bulunmaktadır.

Önümüzdeki dönemlerde markala-

rını farklılaştırabilmek adına yenilik ve yatırımlardan kaçınmayacağız ve sektöre yönelik tüm gelişmeleri takip ederek büyüme hedeflerimizi gerçekleştireceğiz.

Ulusal bir dağıtım firması olmak, hem de Türkiye'nin en hijyenik, sağlıklı ürünlerini üreten, güvenilir bir gıda üreticisi olmak adına Kalite anlamında çalışmalarımızı hızla sürdürüyoruz. Avrupa'da gıda sektörünün en son standardı olan ISO 22000 kalite yönetim sistemi çerçevesinde faaliyet göstermekteyiz. Büyüyen markamızı tanıtmak için uluslararası gıda fuarlarına katılıyoruz.

Bizden gıda grubu olarak, kendi segmentimizde Türkiye'deki 4 büyük markadan biriyiz.

Markamızı kuvvetlendirmek için konusunda uzman gıda mühendisler ile çalışmaya büyük önem veriyoruz. Seçkin Onur A.Ş. olarak hedefimiz: Sürekli eğitilen personeliyle gelişen teknoloji kullanan, uluslararası kalite standartlarında hizmet veren, gelişen ekonomilere uyumlu, öncü, dinamik, çevreye saygılı, lider şirket olmaktır.

-Sektörünüzde genel olarak bu yıl neler bekliyorsunuz?

Bursa'mızın, üretici potansiyelinin büyüklüğü ve tarıma dayalı sanayinin gelişmiş olması sebebi ile tarımsal üretim ve gıda ürünleri üretiminde Türkiye'de çok önemli bir payı vardır. Bunun neticesinde tarımsal ürün ihracatı da önemli ölçüde gelişmiştir. Ancak bunlara karşın tarımı etkileyen iklim ve topografik yapıdaki değişiklik ve tarımsal arazilerin dağılması sebebiyle tarım ve tarıma dayalı sanayi stabil kalamamakta, değişiklik göstermektedir. Özellikle be sene 2013-2014 yağışlarda meydana gelen % 25-30'luk azalmaya bağlı olarak gelişen tarımsal kuraklık neticesinde tarıma dayalı sanayi olumsuz etkilenmektedir.

Ancak tüm bu olumsuzluklara rağmen Türkiye'nin lokomotifi rolünü üstlenen Bursa'mız, hala bir çok alanda ülkemizi besleyecek potansiyele sahiptir. Gıda sanayi en dinamik imalat sanayi-

sidir. 2013-2014 yılı inişli-çıkışlı geçecek olsa da yeni gelişimlere en açık sektörün gıda sektörü olduğunu düşünüyorum.

-HOSAB fabrikanızla ilgili olarak kısa bilgiler alabilir miyiz?

- Seçkin Onur A.Ş. olarak 3 nesildir ticaret ile uğraşıyoruz. İlk üretimimize 1997 yılında "Bizden" markası ile başladık. Markamızı kısa sürede geliştirerek, 2004 yılında Bursa Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi'ndeki 15.500 m2'lik modern üretim tesisine taşındık. O tarihten bu yana üretimimizi kapasitemizi her sene artırarak HOSAB fabrikamızda sürdürmekteyiz.

-HOSAB'ın, son 3 yıldaki gelişimini nasıl yorumluyorsunuz? Bölgenin geleceği hakkında düşünceleriniz nelerdir?

- Şehir yapısının gittikçe batıya kay-

ması ve nüfusu kalabalık sanayi bölgelerinde kullanılabilir alanın azalması neticesinde sanayinin gittikçe HOSAB'a kaydığını görmekteyiz. Son yıllarda alt yapı çalışmalarına ağırlık verilmesiyle birlikte hizmet kalitesinin artması sonucunda gelişim de hızla artış göstermiştir. Son 3 yıl içerisinde firma sayısında yaklaşık 2 katı oranında artış görülmektedir. Yerleşim alanlarına uzak olması ve baraja olan yakınlığı sebebiyle su kaynaklarının daha fazla kullanılabilir olması neticesinde yatırımcılar bu bölgeyi yerleşim bölgesi olarak değil sanayi bölgesi olarak değerlendirmektedir. Bu bölgeye yapılan yatırımlar, zamanla sanayiye daha çağdaş bir ortam sunacaktır. Bu nedenle HOSAB'ın geleceğini parlak görüyorum.





Ambalajda
doğru seçim,
ürüne tanınan
bir řanstır.

CP **cankar**
PLASTIC - PACKAGING

Karsan Atak ve Star Yollara Çıkıyor

Batı Avrupa'da ilk kez Busworld Kortrijk'te tanıtımı yapılan Karsan markalı küçük otobüsler, Busworld Turkey'de yeni ticari isimleriyle ilk kez Türk ziyaretçilerine tanıtıldı.

Karsan, yeni nesil toplu taşımacılık ailesinin iki yeni üyesi Karsan Atak ve Karsan Star'ı 24-27 Nisan'da İstanbul'da yapılan Busworld Turkey Fuarı'nda görücüye çıkarttı. Küçük otobüslerin müşterilere teslimatlarının 2014'ün ortasında başlaması planlanıyor.

8 METRELİK KÜÇÜK OTOBÜS

Karsan Atak kısa mesafe şehirlerarası taşımacılık ve turizm/personel taşımacılığı amacıyla hizmet verecek. 8 metrelik küçük otobüs, binış ve inişleri kolay hale getiren "alçak taban" ve aracı yana yatırabilen ECAS sistemiyle dikkat çekiyor. Katlanır engelsiz erişim rampası ile tekerlekli sandalye kullanan yolcular için hayatı kolaylaştıran Karsan Atak'ın, yolcu kapasitesi 60 kişiye kadar çıkıyor.

Sürücü için manuel vitesin yanı sıra robotize vites seçeneği sunan Atak, Euro V-EEV emisyon normlarına uygun motoruyla yakıt ekonomisi sağlıyor. Atak'ın Euro VI Dizel versiyonunun ise 2014'ün ortasında pazara çıkması planlanıyor.



YOLLARDA UÇAK KONFORU

Karsan Star ise "Yollarda uçak konfo-



ru" sloganıyla pazara sunuluyor. 8 metre uzunluğunda, 31 yolcu kapasiteli ve 4.25 metreküp ile sınıfının lider bagaj kapasitesine sahip Star, arkadan motor yerleşimiyle titreşimsiz ve sessiz bir yolculuk sağlıyor. Raylı koltuk sistemiyle farklı koltuk dizilimlerine sahip ve geniş donanım seçeneklerine sahip araç, düşük işletim giderleriyle kullanıcısının yüzünü güldürecek. Karsan, ayrıca Busworld Turkey Fuarı'nda farklı iç yerleşim, koltuk seçeneklerine sahip Jest minibusleri ile kendi fabrikasında ürettiği BredaMenarinibus marka 12 ve 18 metre CNG'li otobüslerini sergiledi.



Londra Taksisi Başkanın Beğenisine Sunuldu

İlk kez 2010 yılında New York Şehri için Concept V1 taksi konseptini sıfırdan tasarlayan ve bugüne kadar aracı geliştirmeye devam eden Karsan, bu yılbaşında Londra tasarımı aracını belediye başkanının beğenisine sundu. Londra'nın meşhur "black cab" tasarımını da göz önünde bulundurarak Londra şehri için yeniden tasarlanan sağdan direksiyonlu elektrikli taksi konfigürasyonu, üç farklı ¼ model çalışmasıyla birlikte Londra'da düzenlenen "Zero Emissions London Taxi Launch Event/ Sıfır Emisyonlu Londra Taksisi Tanıtım Organizasyonu"nda Belediye Başkanı Boris Johnson'ın beğenisine sundu.

İtalya ve Konya İçin Üretilen Otobüsler Teslim Edildi!..

Karsan'ın Bursa fabrikasında üretimini gerçekleştirdiği İtalyan BredaMenarinibus marka 12 metre CNG'li ve 18 metre körüklü CNG'li otobüsleri ilgi görmeye devam ediyor. İETT ve Konya Büyükşehir Belediyesi'ne toplamda 580 adet, İtalya'nın farklı belediyelerinde kullanılmak üzere de 90 adet 8m, 12m ve 18m dizel ve CNG'li ürün Karsan tarafından

üretilip teslim edildi. Karsan, 40 adet 18 metre doğalgaz yakıtlı otobüsü şubat ayında Konya Büyükşehir Belediyesine teslim etti. Otobüslerle birlikte, 100 adet otobüsün yakıt dolumunu sekiz saatte gerçekleştirebilen CNG dolum istasyonunun kurulumunu da tamamladı. Karsan, yine Şubat ayında İtalya'nın Bologna kentine 15 adet otobüs teslimatı yapmıştı.





Masachi 15.Yılını Kutladı

Türkiye’de önemli bir mağaza ve bayi yapısına ulaşan Masachi, Avrupa, Ortadoğu ve Asya’nın ardından Afrika pazarı ile ihracatını da arttırıyor.

Ofis mobilyaları üretimi konusunda Masachi markasını oluşturan Artofis Mobilya A.Ş., 15. yılını çalışanları ile birlikte kutladı. Yönetim Kurulu Başkanı Rıdvan İşbaşaran ve Eş Başkan Ali Mutlu 15.yıl pastasını birlikte keserken, firma bünyesinde 5, 10 ve 15 yıldır yer alan çalışanlara da teşekkür

sertifikaları ve hediyeleri verildi. Yapılan konuşmalarda, Masachi’nin başarısında çalışanların payının çok büyük olduğu vurgulandı.

İHRACATTA YÜZDE 40 ARTIŞ HEDEFİ

Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi’nde 150 personel ile faaliyet gösteren,

Masachi markasıyla hem iç hem de dış pazarlarda önemli gelişim gösteren firma, 2014 yılında ihracatını daha da arttırmak hedefinde. Rıdvan İşbaşaran, her geçen gün yeni ihracat pazarları ile tanıştıklarını söyledi. İşbaşaran, “Bursa’dan çıkan ulusal bir marka olarak, 2013 yılında Avrupa, Ortadoğu ve Asya’dan birçok ülkeye 3,5 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirdik. Bu yıl Afrika ülkelerinden yeni pazarların da eklenmesiyle, ihracat hacmimizi 5 milyon dolar seviyelerine çıkarmayı hedefliyoruz” dedi.

DÜNYANIN İLGİSİNİ ÇEKİYOR

Ofis mobilyası üretiminde yarattıkları model ve tasarımları ile ülke genelinde önemli bir bayi yapısına ulaştıklarını belirten Yönetim Kurulu Eş Başkanı Ali Mutlu ise şunları söyledi: “Yatırımlarımız ile güçlü bir makine parkına sahibiz. Üretim alanı yanında Bursa konsept mağazamız başta olmak üzere Türkiye genelinde 45 ilde 70 bayiliğimiz mevcut. Firma olarak 15 yılda ulaştığımız tecrübe yi sektörümüz, tasarımlarımız ve ürünlerimize yansıtmaya devam edeceğiz.”



Sanayi Yapılarında Uzman Kuruluş

Tepkar İnşaat

Sanayi yapıları ile ilgili birçok inşaat projesinde uzun yıllar görev yapan Cenk Şerif Tepe ve Süleyman Karahan'ın kurdukları Tepkar İnşaat, kısa süre içerisinde 35 projeden 29'unu teslim etti, 6 projeye devam ediyor.

Sanayi yapıları konusunda iddialı olduklarını belirten Tepkar İnşaat Şirket Müdürü Cenk Şerif Tepe, "İki kurucu ortak olarak sanayi projelerinde kazandığımız deneyim ve bilgi birikimini kendi firmamızın çatısı altında birleştirdik. Tepkar İnşaat Taahhüt Sanayi ve Ticaret Limited Şirketini, 2011 yılında kurduk. Ağırlıklı olarak Bursa ve çevre illerdeki sanayi bölgelerinde sanayi yapıları (üretim binaları, ambarlar, yardımcı tesis binaları, idari ve sosyal amaçlı binalar) üzerinde çalışıyoruz" dedi.

ÖZEL PROJELER ÜRETİYORUZ

Tepe, yaptıkları işlerin daha çok mühendislik bilgi gerektiren özel projeler olduğunu belirterek, "Sanayi yapıları konusunda her türlü tasarım, proje, altyapı ve üstyapı imalatları, çevre düzenlemeleri, mekanik ve elektrik tesisatı imalatları ile ilgili çözüm sunabilecek düzeydeyiz. Ayrıca konularında son derece deneyimli çözüm ortaklarına sahibiz. Yatırımcının ihtiyacı olan bina özellikleri açısından bina tasarımının betonarme konvansi-

yonel, prefabrik karkas veya çelik konstrüksiyon olarak tasarlanması hallerinin tamamında firmamız yapım sürecinde yer alabilecek imkan ve deneyimlere sahip. Sanayi binaları basit binalar değildir. Biz teknik ekibimize çok güveniyoruz. Makine parkımız, araç gereçlerimiz bize ait olması elimize güçlendiriyor. Günümüz şartlarında hız, ekonomi ve işlevsellik adına bir projenin tüm kalite şartlarına uygun bir süreç içerisinde tamamlanıp tesliminin yapılabilmesi için gerekli yeterliliğe ulaşmak adına yatırımlarımızı büyük ölçüde tamamladık" şeklinde konuştu.

BURSA DAHA DA CAZİP HALE GELİYOR

Tepkar İnşaat kurucularından Sü-

Tepkar İnşaat kurucuları
Cenk Şerif Tepe ve
Süleyman Karahan.



leyman Karahan da sanayi bölgelerinin üretim olduğu sürece artacağını belirtti. Karahan, "Sanayi yatırımcısı ihtiyaç olduğu sürece durmuyor. Yatırımcı ülkeye bakıyor, siyasi istikrara bakıyor. Biz yerel seçimler sonrasında çalışmalarımıza hızlı başladık, projeler için imzalarımızı attık. İstanbul'da körfezi sanayiden kurtarma çalışmaları nedeni ile zaten cazip olan Bursa çok daha cazip bir hale geldi. Bursa lokasyon olarak da elverişli konumda. Şehirde yeni sanayi bölgeleri -boyahaneler gibi- konusunda çalışmalar var. Bu durumda bizim gibi firmalara büyük görevler düşecektir. Nitekim bizim için Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi çok değerlidir. Bölgede çok sayıda sanayi binasını biz yaptık. Bölgenin sosyal donatı alanı ile ilgili projesi çalışmalarda yer aldık. Bölgeye yapılacak sosyal tesisin inşaat işini aldık. HOSAB Yönetimi ile projeler konusunda görüşürken, yapılacak alanın işletmesine de talip olduk. İhale sürecine girip teklifimizi verdik. Şimdi profesyonel bir yaklaşımla, kafe ve restoranımızı mayıs ayında hizmete açmayı ve bölgenin önemli bir ihtiyacını karşılamayı hedefliyoruz" dedi.



5-M Mühendislik, GoGogate'i Piyasaya Sürdü



Akıllı telefonla tüm kapılarınıza uzaktan erişim sağlayıp tek tuşla kontrol etmenizi sağlayacak sistem Türkiye'de de ilgi görüyor.

HOSAB'da faaliyet gösteren ve 2001 yılından bu yana endüstriyel hava filtreleri konusunda uzmanlaşan 5-M Mühendislik, GoGogate adlı uzaktan kontrollü güvenlik sistemlerini bir ilk olarak Türkiye'de piyasaya sürdü. 5-M Mühendislik Kurucu Ortağı Murat Cenk Aslan, ülkemizde benzeri olmayan sistemin kullanıcılarını büyük eziyetlerden kurtardığını söyledi. Aslan, "Şirketimizde ve diğer fabrikalarda kapı açmadaki sorunları gördüğümüz zaman bunlara çözüm bulmaya kara verdik, araştırdık ve Amerika'da GoGogate'i bulduk. Bu ürünü Türkiye getirmeye ve distribütörü olmaya karar verdik" dedi.

KAPILARI KONTROL ETMENİN TEKNOLOJİK YOLU

Sistemin kullanımının son derece basit ve pratik olduğunu maksimum güvenlik sağladığını belirten Aslan şunları söyledi: "Cep telefonunuza indireceğiniz bir uygulama ile kapı açma, kapı kumandası kullanmak gibi sorunlar ortadan kalkıyor. GoGogate size her yerde hızlı ve güvenli bir şekilde erişim sağlıyor. Aplikasyon ücretsiz olarak internetten indiriliyor. Cihazın kurumu ise 5-6 dakika sürüyor. Cep telefonunuzla birçok

işlemi gerçekleştirebiliyoruz. Garaj kapınız açık veya kapalı olduğu zaman sistem sizi bilgilendiriyor. Kapı açık bırakılmışsa eğer sizi uyaracaktır. GoGogate iOS ve Android sürümü için kullanılabilir. İnsanlar akıllı telefonları artık her zaman yanında tutuyor. Böylelikle ekstra hantal bir cihaz taşımaya gerek kalmıyor. Uzaktan kumandalara verilen paradan da tasarruf ediyorsunuz. Sistem birden çok kapıda uygulama şansı sunuyor."

GÜVENLİK MAKSİMUM

Her GoGogate'in uzaktan erişim sağlamak için benzersiz bir kimlik ve şifre sistemine sahip olduğunu belirten M.Cenk Aslan, "Sistem sadece belirli cihaz ID'si ve şifre bağlamak için bir yol olarak e-posta adresi gerektirir. Sistem, garajın açık veya kapalı olup olmadığını gösterir. Kapı açık kaldığında GoGogate akıllı telefonunuzda size haber verecektir. Siz de telefonunuzdan; başka şehirde bile olsanız bir tuşla kapıyı kapatabileceksiniz. Eğer gerekli ayarlamaları yaparsanız bahçesiniz de bu sistemle sulayabilirsiniz. Sistemin yapabilecekleri sadece kapıların kontrolü ile sınırlı değil" şeklinde konuştu.



Mobil Ticaret Dönemi

Akıllı telefon ve tabletlerin yaygınlaşması ile hayatın her aşamasında internet erişimi sağlayabiliyoruz. Cihazlarımıza yüklediğimiz mobil uygulamalar sayesinde, sosyal ağlarda 24 saat aktif olabiliyor, ağ bağlantısı ile farklı şekillerde iletişim kurabiliyor hatta kolayca alışveriş yapabiliyoruz. Hayatımızda büyük yer etmiş alışveriş sitelerinin mobil uygulamaları sayesinde tek bir tıkla henüz evimize gitmeden yemek siparişi verebiliyoruz. App Store'da 1 milyon 155 binden fazla aktif mobil uygulama yer alıyor. Google Play Store'da ise, bu rakam 1 milyon 180 binin üzerine çıkıyor. Henüz pazarda yeni olan Windows Phone Store'da ise 190 bin civarı aktif mobil uygulama, indirilmek ve kullanılmak için hazır durumda.

Uygulamaların geldiği en önemli noktalardan biri de mobil ticaret. Sevdiğiniz bir markanın mobil uygulamasını, akıllı telefon ve tabletleriniz vasıtasıyla sürekli yanınızda taşıyabiliyor ve dilediğinizce alışveriş, iş yapabiliyorsunuz. Mobil ticaretin hızla yükselmesi ve gelişmesi büyük firmaların da dikkatini çekiyor, m-ticaret için hazırlanıyor, cep telefonları için özel arayüzler geliştiriyorlar.

ME-BE-SA, Ukrayna'da Üretime Başlıyor

Genel Müdür Erdil Uğurlu: 2014 yılında yurt dışında da üretim yapabilmek yolunda önemli bir adım atıyor ve Ukrayna tesislerinde üretim startını vermeyi hedefliyoruz.

Orman ürünleri ve ambalaj konusunda 39 yıllık bir deneyime sahip olan ME-BE-SA Ahşap ve Orman Ürünleri Ltd.Şti., üretim konusunda yurt dışına açılıyor. 2013 yılından itibaren Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi'ndeki 23 bin metrekare alana sahip tesislerinde faaliyet gösteren ME-BE-



SA'nın Genel Müdürü Erdil Uğurlu, "2014 yılı ilk yarısında vites büyütürken inşaat çalışmaları tamamen biten HOSAB Fabrikamızda üretime devam ediyoruz. Amacımız sektörde öncülük yapmak ve daha fazla müşteri potansiyeli elde ederek, ürünlerimizin tüm sektörlerle hitap etmesini sağlamak. 2014 yılında yurtdışında da üretim yapabilmek yolunda önemli adımlar atarak Haziran ayı başında Ukrayna'daki tesislerimizde üretime start vermeyi hedefliyoruz" dedi. ME-BE-SA, halen ahşap kapalı ve yarı açık sandıklar, ahşap taşıma paletleri yapımı ile kereste satışı gerçekleştiriyor.

ÜRETİLEN ÜRÜNLER

Yenilikçi bakış açısı ile tüm makine ve araç parkı ile tesislerini yenilediklerini söyleyen Uğurlu üretimini yaptıkları ürünlerle ilgili şu bilgileri verdi: "Ahşap kapalı ve yarı açık sandıklar; başta otomotiv, makine ve metal ürünlerinin yurt içi ve yurt dışına güvenilir bir şekilde gönderilmesinde kullanılan ambalaj



malzemeleridir. Bu tür sandıklarda ahşap malzemenin yanında parçaların korunması ve teslim edileceği yere deforme olmadan sağlam bir şekilde ulaşabilmesi için plastik ve özel üretilmiş esnek malzemeler kullanılmaktadır. Teslim edildiği yerde sandıkların rahatça açılabilmesi için özel birleştirme elemanları kullanılarak hiçbir şekilde çivi dahi sökmeden kolaylıkla açılması sağlanır. Kasaların tasarımı yapılırken göndericiden, gönderilecek malzemenin cinsi, gideceği şehir veya ülke, gönderilecek yükün ağırlığı, hangi ulaşım aracı ve yolla gönderileceği (kara, deniz, hava gibi) bilgiler alındıktan sonra sandık ve araç doluluk oranı da hesaplanır. Tasarım ve çizimi de gerçekleştirildikten sonra üretimi gerçekleştirilir. İstenilen ebatta ve taşıma kapasitesine uygun ahşap palet üretimi yapılabilmektedir. Paletleri genelde otomotiv, makine, gıda, tekstil, tuğla, plastik, mermer gibi ürünlerin taşınması için üretiyoruz. Ayrıca firmamız Çam, Köknar, Ladin ve Kayın cinsi kereste satmaktadır."



birlikte geleceğe yürüyoruz...



Plastik Metal Sanayi
İmalat ve Tic.A.Ş.

Kalıp Sanayi
ve Tic.Ltd.Şti.

Kablo ve Elektrik
Sistemleri San.Tic.Ltd.Şti.



PLAST MET
ŞİRKETLER GRUBU

Fabrika: Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi 11. Cd. No: 2 Nilüfer /BURSA

Merkez: İstanbul Anadolu Yakası OSB Aydınli Mah. 2.San.Cad. No:22 Tuzla / İSTANBUL

Tel: 0224 484 27 51 (pbx) Faks: 0224 484 27 56

Tel: 0216 540 52 52 (pbx) Faks: 0216 540 38 56

Avrasya Bölgesinin Tek ve En Kapsamlı Organizasyonu:

Mekanik ve Elektrikli El Aletleri Fuarı

Eurasia Expo Tool Powered by Mitex, Mekanik ve Elektrikli El Aletleri Fuarı, 26-28 Haziran 2014 tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezinde (IFM) kapılarını açacak.

Avrasya Bölgesinin tek ve en kapsamlı Mekanik/Elektrikli el aletleri ve jeneratör, kaynak makineleri ve kompresör sektörüne hitap eden Eurasia Expo Tool; Türkiye, İspanya, İtalya, Meksika, Çek Cumhuriyeti gibi ülkelerden birçok katılımcıyı ve Almanya, Çin, Tayvan, Mısır ve Hindistan Milli Katılım Pavilyonlarını tek bir çatı altında topluyor. Expo Tool, katılımcılarının; başta Türkiye, Kafkasya ve Orta Asya, Balkanlar, BDT, Orta Doğu, Kuzey Afrika, Körfez ve Uzak Doğu olmak üzere 100 ülkeden 10.000 ve üzeri profesyonel ziyaretçi ile bir araya gelerek yeni iş bağlantıları kurmalarını hedefleyen profesyonel bir iş platformu konumunda.

FUARIN FARKI

Eurasia Expo Tool Fuarını diğer fuarlardan ayıran en önemli özellik; öncelikle Eurasia Expo Tool fuarının, odaklandığı konuda Türkiye’de ve hatta Avrasya böl-

gesinde yer alan tek fuar olması ve sektörde faaliyet gösteren üretici veya distribütör firmaların ürün gamlarının çok geniş bir yelpazede yer alıp birçok

sektöre hitap etmesi (inşaat, imalat, otomotiv, D.I.Y gibi). Türkiye’de bütün bu sektörlerle hitap eden bir fuar platformu bulunmuyor. Eurasia Expo Tool bu açığı kapatarak Dünya’nın ve Türkiye’nin en önemli markalarını, Dünyada bu sektörde faaliyet gösteren derneklerin de desteğini alıp bir araya getirerek, bu sektörde dünya çapında önde gelen ilk üç fuardan biri olmayı amaçlıyor.

MITEX İLE YENİ ORTAKLIK

Eurasia Expo Tool fuarının ana organizatörü Türkel Fuarçılık, Rusya’nın en büyük ve dünyanın sayılı el aletleri ve



ekipmanları fuarı Mitex’in organizatörü Euroexpo ile yepyeni bir ortaklık içine girerek, fuarın adı Eurasia Expo Tool Powered by Mitex olarak yeni-

lendi. Bundan böyle; ortaya çıkan sinerji ile Avrasya bölgesinin bir numaralı mekanik ve elektrikli el aletleri platformu olma yolunda daha da emin adımlarla yürüme şansı elde edildi.

ÜRÜN GRUPLARI

Eurasia Expo Tool fuarı Elektrikli El Aletleri ve Aksesuarları, Mekanik El Aletleri ve Aksesuarları, Kompresörler, Garaj Ekipmanları, Bağlantı Elemanları, Jeneratörler, Kaynak Makinaları ve İş Güvenliği Ekipmanları ürün gruplarını 26-28 Haziran 2014’te İstanbul’da bir araya getirecek.

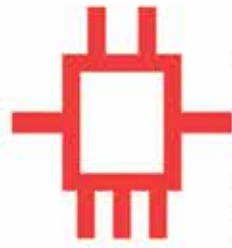
Makine Sektöründe 37 Yıllık Deneyim Bedayet Karagöz

HOSAB’da faaliyet gösteren Bedayet Karagöz Makine, sektörde 37 yıllık bir deneyime sahip. Genel Müdür Bedayet Karagöz, tekstil makineleri konusundaki deneyimleri ışığında şunları söyledi: “Biz iki kardeş olarak 1977 yılında, emprime baskı iş kolunda kullanılan makinelere yedek parça imalatı yapmak üzere Teknikeller’i kurduk. 1993 yılından bu yana HOSAB’da 3.400’ü açık 2.400 metrekaresi kapalı alanda Bedayet Karagöz

Makine olarak, yedek parça imalatının yanında tek renk baskıda istenilen renge kadar rotasyon baskı şablon dairesi makinelerinin imalatını gerçekleştirilmeye başladık. Yatırımlarımızla, kaliteden sapmadan üretimimizi çeşitli hale getirerek yolumuza devam ediyoruz. Ancak 2013’ü diğer yıllara göre sönük geçirdik. Çin’in pazarı zedelemesinin etkisini yaşadık. 2014 ve 2015’in daha iyi olmasını bekliyoruz. Ancak şu var;



tekstil Avrupa’dan Türkiye’ye kaçtığı gibi, Türkiye’den de az gelişmiş ülkelere yöneliyor. Buna çözüm bulmalıyız, yatırımı cazip hale getirmeliyiz. Avrupa’ya az gelişmiş ülkelere gidiyor. Türk makine sektörünün yeni pazarlara açılması gerektiğini görüyoruz ve biz de teknoloji takip edip yeni modern makinelerin üretimini yapmak için çalışıyoruz.”



ELSi

ELEKTRİK SİSTEMLERİ
SANAYİ ve TİC. LTD. ŞTİ.

Otomotiv ve beyaz eşya sektörünün kablo donanımları üreticisi...

9.000 m2 kapalı alana sahip tesisimizde;

- Krimp yüksekliği otomatik kontrollü makine parkı,
- Poke Yoke yöntemleri,
- % 100 elektriksel test uygulaması seri uygulamalar olarak mevcuttur.

Müşteri özel isteklerine yönelik olarak;

- Hot -Melt (PA) uygulamaları,
- Özel soket enjeksiyonları,
- Kablo donanımlarına koruyucu olarak tel veya tekstil örgü uygulamaları mevcuttur.



İstikrar Arayan Petrol Ülkesi

İşgal ve iç savaşın ardından yeniden yapılanma sürecine giren Irak ekonomisi önemli fırsatlar sunarken riskler de barındırıyor. Petrol ve doğalgaz ekonominin dayandığı temelleri oluşturuyor. Ham petrol ihracatı milli gelirin yüzde 60'ını, kamu gelirlerinin ise yaklaşık yüzde 90'ını oluşturuyor.

IRAK



Irak'ın en önemli ihracat (%99) kalemi petroldür. Irak'ta en büyük petrol rezervi, güneyde Rumelia sahasında 17 milyar varil düzeyinde. Petrolün yüzde 80'i Basra, kalanı Kerkük-Ceyhan boru hattı üzerinden ihraç edilmektedir.

1979 yılında Saddam Hüseyin'in devlet başkanlığı ile 8 yıl sürecek İran Savaşı, Irak ekonomisi olumsuz etkiledi. Körfez ülkelerinden ve Batılı finans kurumlarından yüklü miktarda borç alan Irak, 1990'da, Kuveyt'in petrol fiyatlarını ve dolayısıyla Irak'ın petrol ihracat gelirlerini düşürmek amacıyla kasten kapasitesinden fazla petrol üretimi yaptığını ve iki ülkenin ortak sınırlarındaki petrol sahalarından Kuveyt'in petrol çaldığını ileri sürerek Kuveyt'i işgal etti. I.Körfez Savaşı sonucunda Kuveyt'ten çekilen Irak, BM'nin kararı altında ekono-

mik yaptırımlarla karşılaştı.

20 Mart 2003'te başlayan ABD askeri müdahalesi ile başlayan süreçte Saddam Hüseyin yönetimi sona erdi. 22 Mayıs 2003'te Irak'a uygulanan ambargo kaldırıldı, Irak'ta BM gözetiminde ve ABD öncülüğünde yeni bir yönetim kuruldu.

18 EYALET VAR

Irak, günümüzde idari olarak 18 eyaletten oluşuyor. Bu eyaletler ve başkentleri; Bağdat (Bağdat), Selahattin (Tikrit), Diyala (Bakuba), Vasit (Kut), Maysan (Amara), Basra (Basra), Zi Kar (Nasiriye),

Mutanna (Samava), Kadisiye (Divaniye), Babil (Hilla), Kerbela (Kerbela), Nefef (Necef), Anbar (Ramadi), Nineve (Musul), Dohuk (Dohuk), Erbil (Erbil), Kerkük (Kerkük) ve Süleymaniye (Süleymaniye).

KAMU AĞIRLIKLI EKONOMİK YAPI

Irak ekonomisi, kamu ekonomisi ağırlıklıdır. Yatırım projelerinin çoğunluğu kamu bütçesinden karşılanmaktadır. Dünya Bankası ve IMF ile bazı gelişmiş ülkeler de (Japonya, Çin, G.Kore, Almanya) proje bazında Irak Hükümetine kredi açabilmektedir.

Özel sektör, finansal ve iş tecrübesi açısından yetersizdir. Bu bağlamda yabancı firmalara gereksinim vardır. Irak özel sektörü ülkenin dönem dönem yaşadığı siyasi, askeri ve mali sıkıntılar nedeniyle gelişmemiştir.

Irak'ta bulunan petrol arıtma istasyonları, petrol boru hatları, montaj fabrikaları, çimento ve demir-çelik fabrikaları, enerji santralleri devlete aittir. Özel sektörde ise marketler, dokuma tezgahları, şehir içi nakliye, deri işleme atölyeleri, tamir-bakım-onarım atölyeleri, dikiş-nakış tezgahları ve tarıma dayalı küçük ve orta ölçekli sanayi işletmeleri ile esnaf ve sanatkarlar bulunmaktadır. Irak'ta hemen her bakanlığa bağlı devlet (sanayi/ticaret/inşaat) şirketleri bulunmaktadır.

Irak'ta tek müstakil belediye yapılanması Bağdat'tadır. Diğer illerde ise Valilikler bünyesinde birer daire şeklinde yapılanmıştır.



Irak Cumhuriyeti

| | |
|-----------------------|---|
| <i>Yönetim şekli</i> | : Parlamenter demokrasi |
| <i>Başkent</i> | : Bağdat |
| <i>Nüfus</i> | : 32,6 milyon (2013) |
| <i>Yüzölçümü</i> | : 435.052 km ² |
| <i>Etnik yapı</i> | : %80 Arap, % 15 Kürt, % 5 Türkmen ve diğer. |
| <i>Resmi Dil</i> | : Arapça. Kuzey ve Kuzeydoğu bölgelerinde Kürtçe, Türkmenler'in bulunduğu yerlerde Türkçe, diğer bölgelerde Ermenice ve Asurca konuşulmaktadır. |
| <i>GSYH</i> | : 210 milyar dolar (2013) |
| <i>Kişi başı GSYH</i> | : 3.659 \$ (2013) |
| <i>Büyüme oranı</i> | : %4,2 (2013) |
| <i>İhracat</i> | : 94,1 milyar dolar (2012) |
| <i>İthalat</i> | : 57 milyar dolar (2012) |
| <i>Enflasyon</i> | : %3 (2013) |
| <i>Vize</i> | : Irak'a girişte Türkiye Cumhuriyeti tüm pasaportları (Normal, Hususi, Hizmet, Diplomatik) için vize alınması zorunludur. Ülkedeki havalimanlarına gelen umuma mahsus pasaport hamili Türk vatandaşlarına havalimanında vize veriliyor. |

Türkiye sınırına 3,5 saat uzaklıktaki Erbil'de yeniden yapılanma faaliyetleri hızla devam ediyor. Şehirdeki inşaatların büyük bölümünü Türk firmaları üstlenmiş durumdadır. Özellikle "Yeni Şehir" adı verilen bölgede birçok modern konut ve alışveriş merkezi inşa edilmektedir. Kuzey Irak Bölgesi, ülkenin kuzeyinde yer alan Erbil, Duhok ve Süleymaniye illerini kapsayan özerk bir bölge... Toplam nüfusu 4,6 milyon ve Türk firmalarının yoğun olarak faaliyeti bu bölgede... Erbil'de 5 Türk Bankası da faaliyette bulunuyor.



PETROL EKONOMİNİN TEMEL DAYANAĞI

Petrol, doğalgaz, fosfat ve sülfür Irak'ın başlıca doğal kaynaklarıdır. Petrol ve gaz Irak ekonomisinin dayandığı temel sektör. Ham petrol ihracatı milli gelirin yüzde 60'ını, kamu gelirlerinin ise yaklaşık yüzde 90'ını oluşturuyor. Irak, dünyanın en düşük petrol ve gaz üretimi maliyetine sahip ülkelerinden birisi... Ülkedeki petrol, göreceli olarak sığ kuyulardan çekilebilen çok büyük sahalarda bulunmaktadır. Irak'ın rezervlerinin üçte birinden daha fazlası yeryüzünün sadece 600 metre altındadır ve su ve birleşik doğal gaz birikintilerinin petrol rezervleri üzerinde yüksek basınç oluşturmaları nedeniyle çok çabuk yüzeye çıkmaktadır. Bu nedenle, Irak petrolünün üretim maliyeti varil başına 1,50 dolarından daha az olabilmektedir. Ülkedeki ana petrol üretim bölgeleri, güneyde Kuzey ve Güney Ramallah ile kuzeyde Kerkük bölgesidir.

Yıllık ortalama petrol üretimi haliha-

zırda 2,4 milyon varil olup 5 yıl sonrası için hedeflenen günlük üretim düzeyi 4,5 milyon varildir. Ortadoğu ve Afrika'daki 2007 yılı toplam bölgesel üretiminin yaklaşık yüzde 6'sını, 2012 yılında ise toplam bölgesel üretimin tahminen yaklaşık yüzde 8'ini Irak'ın karşılamıştır. OPEC üyesi olan Irak'ın (tespit edilmiş) petrol rezervi 143 milyar varildir.

OPEC'in 2010 yılı verilerine göre; Irak petrolünün başlıca alıcıları Asya-Pasifik bölgesi (%50) ile Kuzey Amerika (%25) ve Avrupa bölgesidir (%25).

Devletin yeni yatırım projeleri kapsamında 2014 yılına kadar, petrol ihracatını 6 milyon varil/gün ve güney üzerinden yapılan ihracat kapasitesinin ise 1.6 milyon varil/günden, 4 milyon varil/gün seviyesine çıkarılması öngörülmektedir.

TÜRKİYE-IRAK TİCARİ İLİŞKİLERİ

Türkiye-İrak ilişkilerinde, iki ülke 1955 yılında Bağdat Paktı'nı, 1977'de Kerkük-Ceyhan Petrol Boru Hattı'nı hayata geçirdi. 1980'li yıllarda Türkiye'nin izledi-

ÜLKE RAPORU

ği dışa dönük ve ihracata dayalı büyüme politikası neticesinde Irak, Türkiye'nin önemli ticaret ortaklarında biri oldu ve Türk müteahhitleri Irak'ta önemli projeler gerçekleştirdi.

1.Körfez Savaşı'nda kesintiye uğrayan ticari ilişkiler, 2003 yılında başlayan süreç sonucu, Irak'ın yeniden yapılandırılması ve imarı olarak adlandırılabilir yeni bir döneme girdi.

İKİ ÜLKE ARASINDAKİ MÜTEAHHİTLİK İLİŞKİLERİ

Irak, coğrafi ve lojistik avantajları nedeniyle Türk müteahhitlik firmaları için büyük bir potansiyel vaat etmekte, bu çerçevede, özellikle inşaat alanında bölgede faaliyet gösteren firmalarımızın sayısı artmaktadır. İlk olarak 1981 yılında Irak müteahhitlik pazarına giren Türk firmalarının bu ülkedeki faaliyetleri, savaş sonrası dönemde ivme kazanan altyapı ve üstyapı yatırımları sebebiyle 2003 yılından itibaren hızlanmıştır.

2003 yılında 242 milyon dolar seviyesinde olan Türk müteahhitlik firmalarının Irak'taki faaliyetleri, 2011 yılında 2.42 milyar dolar olmuştur.

Türk müteahhitlik firmaları Irak'ta 2012 yılına kadar toplam 12,9 milyar Amerikan doları değerinde 645'i aşkın proje üstlenmişlerdir. Türk firmaları, yeniden yapılanma sürecindeki Irak'ta çeşitli konut projelerinden askeri tesislere, yol, köprü, baraj gibi altyapı projelerinden okul, hastane gibi sosyal tesislere pek çok alanda faaliyet göstermektedirler. Irak'ta müteahhitlik hizmetleri kapsamındaki işlerin yaklaşık yüzde 60'ı yerel makamlardan alınmış olup, uluslararası firmalar ve ABD makamlarından alınan işler de yüzde 40'lık bir oran teşkil etmektedir.

TÜRKİYE-IRAK DIŞ TİCARETİ (Milyon \$)

| Yıl | İhracat | İthalat | Hacim | Denge |
|------|---------|---------|--------|--------|
| 2003 | 829 | 41 | 870 | 788 |
| 2010 | 6.036 | 153 | 6.189 | 5.883 |
| 2012 | 10.830 | 149 | 10.979 | 10.681 |
| 2013 | 11.953 | 146 | 12.099 | 11.807 |

2013 yılında Türkiye'nin Irak'a ihracatı bir önceki yıla göre yaklaşık yüzde 11 oranında artarak 11,9 milyar dolara ulaşmıştır. Türkiye'nin Irak'a ihraç ettiği

belli başlı ürünler; demir-çelik çubuklar (sıcak haddeli, dövülmüş, burulmuş, çekilmiş), buğday unu, çimento, demir-çelikten inşaat ve aksami, kablo ve teller ile hayvansal ve bitkisel yağlar.

YEREL TEMSİLCİLİKLER İŞ YAPMAK İÇİN ÖNEMLİ

Irak'ta iş yapmak isteyen Türk firmaların Iraklı yerel temsilcilikler, acenteler veya dağıtıcılar ile çalışmalarını tavsiye

edilmektedir. Irak'ta ürünlerin dağıtımında çok fazla alternatif yol bulunmamaktadır. 2003 yılı sonrasında ulaştırma altyapısı onarılmakta ve genişletilmekte olan Irak'ta, yerli kamyonlarla taşımacılığın yanı sıra demir yolu taşımacılığı da gelişmektedir. 1 Ekim 2003'ten itibaren Irak'ın para birimi Yeni Irak Dinarı'dır. Kredi kartı kullanımı yaygın değildir. Nakit olarak Yeni Irak Dinarı ya da Amerikan Doları bulundurulması tavsiye edilmektedir.



Ciddi bir toplumsal sorun olan işsizlikte oran ülke genelinde yüzde 8 olarak belirtiliyor. Ancak 15 yaş ve üstü yaş grubunun yaklaşık yüzde 58'i ekonomik faaliyette bulunmuyor. Kerkük (%2), Erbil (%4) ve Musul (%5) en düşük işsizliğe sahip illeri. Ülkenin en güvenli bölgesi güneyde Basra şehri. Güvenlik sorunlarının yoğun olarak yaşandığı yer ise Irak'ın orta kesimleri ve Başkent Bağdat. (üstte)

Imag



Holiday Inn Bursa

Yeni Yüzüyle Yaza İddialı Giriyor

Holiday Inn Bursa, detaylı renovasyonun ardından, bu yazı; yeni yönetim, yeni ekip, iddialı açık alanları ve oteldeki bazı yeniliklerle giriyor.

Holiday Inn Bursa Genel Müdürü Abdurrahman Yavuz, yenilik çalışmalarını ve otelle ilgili sorularımızı yanıtladı.

- Yeni yönetimle birlikte Holiday Inn Hotel Bursa'da ne gibi değişiklikler yapıldı?

- Otelimiz halihazırda geçtiğimiz yıl detaylı bir renovasyondan geçmişti. Biz yönetime geldiğimizde küçük çaplı yenileme çalışmalarını gerçekleştirdik. Mesela şu anda spa'mız kapsamlı bir tadilatla. Tamamlandığında misafirlerimize yenilenmiş sağlık kulübümüz ile daha iyi hizmet vermeye devam edeceğiz. Yenilik anlamında yaptığımızı düşündüğümüz en önemli işin güler yüzlü ve çözüm odaklı bir ekip kurmak olduğunu söyleyebilirim.

- Bursa'ya dışarıdan gelen misafirler göz önünde bulundurulduğunda otelinizin en çok hangi dilimden pay aldığını söyleyebilirsiniz?

- Otelimiz yoğun olarak şirket misafirleri ağırlamakta. Bunda en büyük etken otelimizin birçok sanayi bölgesine olan yakınlığıdır. Otelimizin şehir trafiği ve gürültüsünden uzak olması toplantı ve eğitimlerde şirketlerin bizi tercih etmesini sağlıyor. Otelimiz markasıyla dünyada birçok ülkede iş ziyaretinde tercih edilen otel olma özelliği taşımaktadır. Bursa'ya yurtdışından veya farklı şehirlerden iş ziyareti için gelen misafirlerin Holiday Inn standartlarını daha önceden tecrübe etmiş olması muhtemeldir.

Biz burada zincir bir otelin standartlarına butik bir otelin sıcaklığını ekliyoruz.



Abdurrahman Yavuz

Bursa'ya her geldiğinde otelimizi tercih eden bağımlı misafirler kazanmamızda en büyük sebebin bu olduğunu düşünüyorum.

- Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi firmalarıyla olan diyaloglarımız?..

- HOSAB en yoğun misafir ağırladığımız firmaların bulunduğu bölgedir. Hep dediğimiz gibi bizler aynı mahallenin esnaflarıyız. Bölgeye en yakın otel konumunda olmak buna en büyük etken gibi görünse de Hasanağa firmalarının, sunduğumuz iyi hizmetin karşılığını bizlere fazlasıyla verdiğini söylemek isterim.

- Yaz aylarına yaklaştığımız bugünlerde açık alanlarımızda planladığımız aktiviteleriniz nelerdir?

- Bursa'nın en özel iki açık alanına sahibiz. Yaz dönemlerinde havuz başında birçok şirket gala yemeği gerçekleştirmekte, kır alanımızda şirketler personeline aileleriyle katılabilecekleri pazar kahvaltuları, barbeküleri organize etmektedir.

Ramazan ayının yaz dönemine denk geldiği bugünlerde firmalarımızı çalışanlarına, bayilerine açık alanlarımızda iftar yemekleri düzenlemektedir. Biz Holiday Inn Hotel Bursa olarak tüm bu organizasyonlar için hazırlıklarımızı tamamlamak üzereyiz. Haziran ayı başında tüm firmalarımızı davet edeceğimiz bir yazı merhaba kokteyli gerçekleştirmeyi planlıyoruz.

- Son olarak, siz neden tercih edilmelisiniz?

- Holiday Inn Hotel Bursa misafirlerine evlerinin konforuna en yakın konforu sunmaktadır. Güler yüzlü ve deneyimli personelimiz gerek konaklamalarda gerek organizasyonlarda özveriyle çalışarak kusursuz hizmeti amaçlamaktadır. Yeşilin içinde şehir gürültüsünden ve kalabalığından uzak konumuyla huzurlu ve dinlendiricidir. Hemen önünde bulunan metro istasyonu Bursa'nın her bölgesine kolayca ulaşımı sağlamaktadır. Otoban bağlantı yollarına olan yakınlığı çevre illerden geliş ve çevre illere gidişte şehir trafiğine yakalanmamanızı sağlamaktadır. Otelimiz 6 sanayi bölgesine ulaşım olarak en yakın bölgededir.



HASANAĞA ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ FİRMA ve İLETİŞİM LİSTESİ

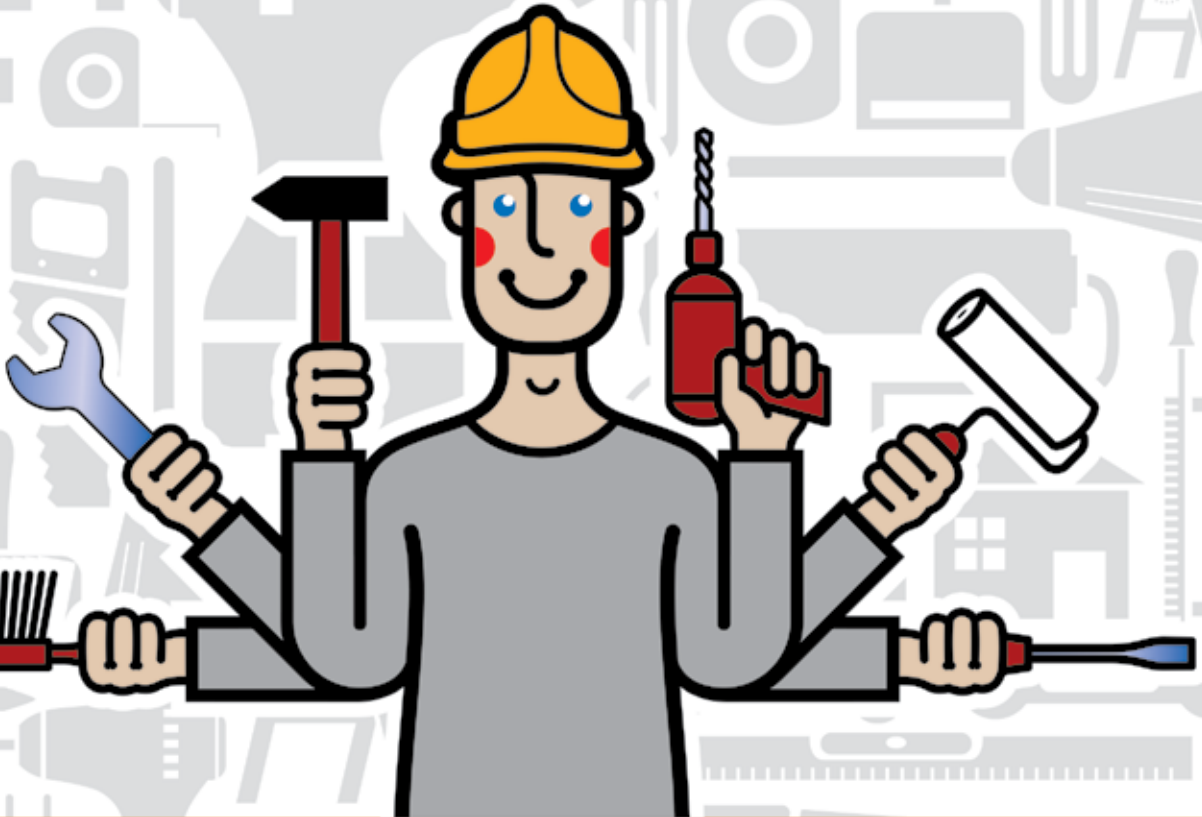
| | | | | | |
|----|---|--|-----------|-----------|--------|
| 1 | 5-M MÜHENDİSLİK MÜMESSLİK DANIŞMANLIK LTD.ŞTİ. | FİLTRE ÜRETİM | 484 29 20 | 484 29 40 | FAAL |
| 2 | AKBAY ÇELİK ENJ.İNŞ.MAK.SAN.TİC.A.Ş. | ÇELİK KONSTRÜKSİYON MAKİNA İMALATI | 220 37 00 | 221 37 00 | FAAL |
| 3 | AKMAŞ MAKİNA SAN.TİC.LTD.ŞTİ. | METAL SANAYİ | 484 30 17 | 484 30 08 | FAAL |
| 4 | AKP OTOMOTİV SAN.TİC.LTD.ŞTİ. | OTOMOTİV YAN SANAYİ | 484 30 60 | 484 30 69 | FAAL |
| 5 | ALFATEK MAKİNA ELEKTRONİK SAN. TİC.LTD.ŞTİ. | SANAYİ MAKİNALARI İMALATI | 484 30 40 | 484 22 71 | FAAL |
| 6 | APPER CONTA SAN. TİC. İTH. İHR. LTD. ŞTİ. | KAUÇUKTAN OTOMOTİV PARÇALARI | 484 28 80 | 484 28 82 | FAAL |
| 7 | ARDÖ TEKSTİL SAN.VE TİC.A.Ş. | DÖŞEMELİK KUMAŞ | 411 05 10 | 411 05 13 | FAAL |
| 8 | ARİMİS PLASTİK KOLTUK SİSTEMLERİ SAN. TİC. A.Ş. | SAÇ VE PVC KOLTUK ÜRETİMİ | 484 26 54 | 484 26 58 | FAAL |
| 9 | ART OFİS MOBİLİYA SAN. TİC. A.Ş. | OFİS MOBİLİYASI ÜRETİMİ | 484 27 27 | 484 30 99 | FAAL |
| 10 | ATÖLYE MAKİNA SAN. TİC. A.Ş. | KALIP İMALAT TASARIM | 484 27 71 | 484 24 54 | FAAL |
| 11 | BALAP TEKSTİL OTOMOTİV SAN. TİC. A.Ş. | PLASTİK YEDEK PARÇA İMALATI | 484 29 05 | 484 29 16 | FAAL |
| 12 | BAL-PI GIDA SAN. TİC. LTD. ŞTİ. | SU ÜRÜNLERİ İŞLEME,DEPOLAMA,PAZARLAMA İTHALAT VE VE İHRACATI | 484 27 80 | 484 27 81 | FAAL |
| 13 | BARHAN GIDA SAN. TİC. A.Ş. | ÇİKOLATA VE ÇİKOLATA KAPLAMALI, MEYVE VE MEYVE TÜREVLİ ÜRÜNLER ÜRETİMİ | 484 22 22 | 484 22 24 | FAAL |
| 14 | BBS BİRLİK BOYA MAK.OTO.SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ. | BOYA ÜRETİMİ | 484 24 74 | 484 24 76 | FAAL |
| 15 | BEDAYET KARAGÖZ MEGAMAK EMPRİME BASKI SİSTEMLERİ | EMPRİME BASKI SİSTEMLERİ | 484 25 52 | 484 27 55 | FAAL |
| 16 | BİLGİ KAUÇUK MAKİNA YEDEK PARÇA SAN.İÇ VE DİŞ.TİC.LTD.ŞTİ. | KAUÇUK YEDEK PARÇA | 484 26 85 | 484 26 86 | FAAL |
| 17 | BİLİM ÇELİK YAPILAR İML.MONTAJ SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ. | METAL / ÇELİK | 484 23 85 | 484 23 95 | FAAL |
| 18 | BODO PLASTİK TEKNOLOJİLERİ SAN.VE TİC.A.Ş. | METAL KAPLAMA | 484 26 73 | 484 26 72 | FAAL |
| 19 | BORUS DEMİR ÇELİK MADEN.TAŞI.TARIM.SAN.TİC.LTD.ŞTİ. | BORU ŞEKİLLENDİRME TALAŞI İMALATI | 411 80 30 | 411 80 31 | FAAL |
| 20 | CANKAR PLASTİK AMBALAJ SAN. VE TİC. A.Ş. | PLASTİK AMBALAJ ÜRETİMİ | 484 26 74 | 484 26 77 | FAAL |
| 21 | CANSAN ALÜMİNYUM PROFİL SAN.TİC.A.Ş. | ALÜMİNYUM PROFİL | 484 23 30 | 484 23 49 | FAAL |
| 22 | CAN METAL ENJEKSİYON DÖKÜM SAN.TİC.A.Ş. | ALÜMİNYUM ENJEKSİYON DÖKÜM | 484 29 30 | 484 29 39 | FAAL |
| 23 | CAPRI SOĞUTMA VE MUTFAK SAN.TİC.LTD.ŞTİ. | ENDÜSTRİYEL SOĞUTMA | 484 31 15 | 484 31 17 | FAAL |
| 24 | CMA ULUSLAR ARASI NAKLİYAT TİC.SAN.LTD.ŞTİ. | LOJİSTİK NAKLİYAT | 484 29 29 | 484 27 20 | FAAL |
| 25 | CONBEL CONTA SAN. TİC. LTD. ŞTİ. | SERTİFİKALI KAUÇUK ÜRETİMİ | 484 28 80 | 484 28 82 | FAAL |
| 26 | D.L.G. YANGIN SÖNDÜRME ARAÇLARI YANGIN GÜVENLİK SİS.MAK.İNŞ.TİC.VE SAN.LTD.ŞTİ. | YANGIN SÖNDÜRME CİHAZLARI VE DOLAP ÜRT. | 493 22 21 | 493 22 20 | FAAL |
| 27 | DELPHİ AUTOMOTİVE SYSTEMS LTD.ŞTİ. | ELEKTRİK KABLO ÜRETİMİ | 219 28 00 | 484 27 06 | FAAL |
| 28 | DE-KA KİMYA SAN. VE TİC. A.Ş. | KİMYASAL SANAYİ YAĞLARI | 484 28 32 | 484 28 33 | FAAL |
| 29 | DEMİR-İŞ METAL SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ. | METAL AMBALAJ SANAYİ | 484 27 35 | 484 22 55 | FAAL |
| 30 | DİLMEN ŞEKERLEME SAN. VE TİC.A.Ş. | YUMUŞAK ŞEKERLEME İMALATI | 484 31 01 | 484 31 03 | FAAL |
| 31 | ELİPSAN ELYAF VE İPLİK SAN.VE TİC.A.Ş. | OTOMOTİV VE TEKSTİL YAN SANAYİ | 484 27 41 | 484 27 50 | FAAL |
| 32 | ELSI ELEKTRİK SİSTEMLERİ VE TİC. LTD. ŞTİ. | KABLO TAKİMİ İMALATI | 219 77 00 | 219 77 08 | FAAL |
| 33 | EMAY ASANSÖR SAN.LTD.ŞTİ. | ASANSÖR KAPI VE KAT KAPILARI | 484 22 29 | 484 22 53 | FAAL |
| 34 | ERBAB OTOMAT YEDEK PARÇA SAN.LTD.ŞTİ. | OTO YAN SANAYİ | 484 25 88 | 484 25 99 | FAAL |
| 35 | EWON OTOMOTİV SAN. VE TİC.LTD.ŞTİ. | PLASTİK KAUÇUK | | | FAAL |
| 36 | FABİO HAVA SÜSPANSİYON SİS. VE YEDEK PARÇ. SAN. TİC.A.Ş.. | HAVA SÜSPANSİYON KÖRÜĞÜ VE YEDEK PARÇALARI İMALATI | 484 20 55 | 484 21 55 | FAAL |
| 37 | GALLİGNANİ TARIM MAK.SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ. | TARIM MAKİNALARI ÜRETİMİ | 484 21 20 | 484 29 10 | FAAL |
| 38 | GÖKDAĞ OTO YEDEK PARÇA SAN. TİC. LTD. ŞTİ. | OTOMOTİV YAN SANAYİ | 484 24 60 | 484 24 78 | FAAL |
| 39 | H.R. KAUCUK YEDEK PARÇA OTOMOTİV SAN.TİC.LTD.ŞTİ. | KAUCUK VE PLASTİK ÜRETİMİ | 484 28 16 | 484 28 17 | FAAL |
| 40 | HÜNER KRİKO VE YEDEK PARÇA SAN. LTD. ŞTİ. | OTO YAN SANAYİ | 484 31 10 | 484 31 14 | FAAL |
| 41 | HÜNEL KALIP SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ. | OTO YAN SANAYİ | 484 31 10 | 484 31 14 | FAAL |
| 42 | İSITAN MAKİNA SAN.TİC.LTD.ŞTİ. | MAKİNA İMALATI | 245 89 88 | 245 91 09 | FAAL |
| 43 | İNDEC ENDÜSTRİYEL RENK ÜRETİMİ VE PLASTİK BOYAMA SİS. SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ. | KİMYASAL MADDE İMALATI | 482 37 41 | 482 37 43 | FAAL |
| 44 | İP-KA PLASTİK İTH.İHR.SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ. | GRANÜR PLASTİK HAM MADDE ÜRETİMİ | 484 30 04 | 484 30 05 | FAAL |
| 45 | İZO-TEK SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ. | OTOMOTİV YEDEK PARÇA İMALATI | 484 28 40 | 484 28 50 | FAAL |
| 46 | KARSAN OTOMOTİV SANAYİ VE TİC.A.Ş. | OTOMOTİV SANAYİ | 484 21 70 | 484 21 69 | FAAL |
| 47 | KESAN ÇELİK SERVİS MERKEZİ | GİYÖTİN MAKAS İMALAT | 484 20 24 | 484 20 21 | FAAL |
| 48 | KUTLUK DÖKÜM OTOMOTİV KALIP VE MAKİNE PARÇALARI SAN.TİC.LTD.ŞTİ. | DÖKÜM | 484 30 16 | 484 30 26 | FAAL |
| 49 | KİREMİTÇİ LOJİSTİK METAL | METAL VE PRES BASKI | 484 25 21 | 424 25 21 | FAAL |
| 50 | MADDOSAN MARKET DONANIM VE ÇELİK EŞYA SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ. | MARKET DONANIM VE ÇELİK EŞYA DONANIMI | 484 24 44 | 484 22 12 | FAAL |
| 51 | MAJESTİK MAK.PEY.İNŞ.MALZ.NAK.SAN.VE TİC.A.Ş. | İNŞAAT MALZEMESİ VE NAKLİYAT | 495 14 63 | 495 15 67 | FAAL |
| 52 | MAKELPORT MAK. VE YED. PAR. SAN. TİC. LTD. ŞTİ. | KAUÇUK MAMUL ÜRETİMİ | 484 30 83 | 484 30 85 | FAAL |
| 53 | ME-BE-SA AMBALAJ ORMAN ÜRN.VE TEKS.SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ. | AĞAÇ VE KAĞIT ÜRÜNLERİ | 411 05 05 | 411 05 06 | FAAL |
| 54 | MEHMET KOÇ SÜT VE SÜT ÜRÜNLERİ İML.SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ. | SÜT ÜRÜNLERİ | 484 24 22 | 484 24 23 | FAAL |
| 55 | MELİH PLASTİK-KALIP METAL SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ. | PLASTİK -KALIP | 484 29 34 | 484 29 37 | FAAL |
| 56 | MET - GÜR MAKİNA SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ. | OTO LASTİK ÜRETİM MAKİNALARI | 484 28 62 | 484 28 63 | FAAL |
| 57 | METE KİMYEVİ MADDELER TİC.VE SAN.LTD.ŞTİ. | KAUÇUK HAMURU | | | FAAL |
| 58 | MODERN PLASTİK SAN.VE TİC.YÜCEL VATANSEVER | KOROZYON ONLEYİCİ AMBALAJ | 484 23 00 | 484 23 03 | FAAL |
| 59 | OLDRATİ KAUCUK SAN.TİC.LTD.ŞTİ. | KAUCUK ÜRETİMİ | 600 25 00 | 600 25 18 | FAAL |
| 60 | ORSEZ SİNAİ TIBBİ GAZ. KİM. MAD. TİC. SAN. LTD. ŞTİ. | SİNAİ GAZ DOLUM VE SATIŞI | 484 24 25 | 484 24 28 | FAAL |
| 61 | ORSEZ YANGIN GÜVENLİK SİS.YAPI OTO.END.VE MEDİKAL GAZLAR SAN.TİC.LTD.ŞTİ. | YANGIN GÜVENLİK EKİPMANLARI SATIŞI | 484 24 26 | 484 21 56 | FAAL |
| 62 | OTM PLASTİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ. | OTO PLASTİK YAN SANAYİ | 484 23 17 | 484 23 20 | FAAL |
| 63 | ÖZTUĞ OTOMOTİV MAM.SAN.TİC.A.Ş. | OTOMOTİV YAN SANAYİ | 411 22 00 | 411 22 07 | FAAL |
| 64 | ÖZSİRT DEMİR PROFİL SAÇ İNŞAAT TEKSTİL SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ. | TAŞIMA SEHPASI ÜRETİMİ | 482 32 09 | 482 32 10 | FAAL |
| 65 | ÖZTEKNİK OTOMAT ÖMER ŞAHABETTİN ÖZÜREK | TALAŞLI İMALAT/ OTOMOTİV YAN SANAYİ | 411 20 36 | 411 20 38 | FAAL |
| 66 | ÜMG ENDÜSTRİYEL BOYA VE OTOMOTİV.YAN.TİC.LTD.ŞTİ. | OTOMOTİV YAN SANAYİ | 484 24 88 | 484 24 89 | FAAL |
| 67 | UZAN ELEKTRİK MAKİNA OTOMOTİV İNŞ.SAN.VE PAZ.LTD.ŞTİ. | | 482 29 05 | 482 29 04 | İNŞAAT |
| 68 | PAYE PLASTİK SAN.TİC.LTD.ŞTİ. | PLASTİK VAKUM | 484 31 94 | 484 31 93 | FAAL |
| 69 | PLAST MET KABLO VE ELEK. SİS. SAN. TİC. LTD. ŞTİ. | HER TÜRLÜ KABLO MONTAJI | 484 27 52 | 484 27 56 | FAAL |
| 70 | PLAST MET PLASTİK METAL SAN. İMAL. VE TİC. A.Ş. | HER TÜRLÜ PLASTİK METAL KALIP İMALATI | 484 27 51 | 484 27 56 | FAAL |
| 71 | PAUL MÜLLER PACKAİNG SÖLÜTİONS.LTD.ŞTİ. | TAŞIMA SEHPASI ÜRETİMİ | 484 27 67 | 484 27 57 | FAAL |
| 72 | PRESMETAL OTOMOTİV YAN SAN. TİC. A.Ş. | KALIP APARAT FİKSTÜR İMALAT | 484 30 30 | 484 30 35 | FAAL |
| 73 | PRESMETAL TASARIM-APARAT-KALIP VE MAKİNA SAN.TİC.LTD.ŞTİ. | KALIP İMALATI | 484 30 30 | 484 30 35 | FAAL |
| 74 | PROFİL SAN. TİC. A.Ş. | OTOMOTİV YAN SANAYİ | 484 26 36 | 484 25 35 | FAAL |
| 75 | PROFİLSAN SAN.TİC.A.Ş. (PRS) | OTOMOTİV YAN SANAYİ | 484 26 36 | 484 25 35 | FAAL |
| 76 | SALİH KAYA DİŞ TİCARET | OTOMOTİV YAN SANAYİ | 484 22 80 | 484 22 81 | FAAL |
| 77 | SANDEKS İTHALAT İHRACAT LTD. ŞTİ. | İTHALAT VE İHRACAT | 484 22 88 | 484 30 48 | FAAL |
| 78 | SAZCILAR OTOMOTİV VE TİCARET A.Ş. | OTOMOTİV YAN SANAYİ | 411 16 20 | 411 16 32 | FAAL |
| 79 | SARP MAKİNA SAN. LTD. ŞTİ. | MAKİNA İMALATI VE YEDEK PARÇA | 484 29 00 | 484 29 04 | FAAL |
| 80 | SEÇKİN ONUR GIDA A.Ş. | GIDA ÜRETİM VE PAKETLEME | 484 27 92 | 484 27 91 | FAAL |
| 81 | SEHA OTOMOTİV SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ. | OTOMOTİV YEDEK PARÇA | 484 22 80 | 484 22 81 | FAAL |
| 82 | ŞAHİNLER METAL MAKİNA END.A.Ş. | MAKİNA ÜRETİMİ | 470 01 58 | 470 09 05 | FAAL |
| 83 | TABİİ SOĞUK HAVA DEPO. NAK.TAR.ÜRN.GID.SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ. | SOĞUK HAVA DEPOCULUK SEBZE VE MEYVE PAK. | 484 25 26 | 484 25 20 | FAAL |
| 84 | TEKNİK 20 MAKİNA VE ELEKTRİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ. | ZİRANİ İLAÇLAMA MAKİNALARI İMALATI | 484 22 44 | 484 22 45 | FAAL |
| 85 | YILMAZ HURDA METAL SANAYİ TİC. | GERİ KAZANIM | | | FAAL |

eurasia EXPO TOOL

www.eurasiaexpotool.com

POWERED BY **mitex™**

MEKANİK ve ELEKTRİKLİ EL ALETLERİ FUARI



26-28 HAZİRAN 2014

ifm İstanbul Fuar Merkezi, Yeşilköy, İstanbul



BU FUAR S174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE
TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ)
İZİNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR

Gold
Sponsor



BOSCH
Yaşam için teknoloji

Daha fazla bilgi için;
TÜRKEK FUARCILIK A.Ş.

Tel: +90 (212) 284 23 00 Fax: +90 (212) 278 44 02
contact@eurasiaexpotool.com

Sanayi hizmetinde; güven - kalite - hız

endüstriyel kapılar

- Hızlı PVC sarmal kapılar
- Hızlı PVC katlanır kapılar
- Çift kat perdelli PVC kapılar
- Seksiyonel Kapılar
- Yükleme rampaları
- Yükleme korunakları
- Yangın kapıları
- Fotoselli cam kapılar
- Bahçe kapıları
- PVC perdeler
- Garaj kapıları

YAFSA
SYSTEM
INDUSTRIAL DOORS

yangın güvenlik

- CE belgeli yangın söndürücü imalatı
- Periyodik dolum - bakım hizmetleri
- Yangın danışmanlığı
- Sahada risk analizi
- Eğitim hizmetleri

sınai, tıbbi gazlar

- Oksijen, Argon - Karışım, Azot ve Karbondioksit dolum tesisi
- Basınçlı gaz tüpleri test istasyonu
- Medikal gazlar
- Gaz ekipmanları

ORSEZ®

ORSEZ®
ENDÜSTRİYEL KAPILAR

ORSEZ®
YANGIN GÜVENLİK

ORSEZ®
SINAI GAZLAR

ORSEZ®
MEDİKAL GAZLAR

Merkez: Beşevler Küçük San. Sit. 2. Arayol No.8 Çıracıklık Okulu Karşısı Nilüfer / BURSA **Tel.** 0224 441 27 13 - 14 **Faks.** 0224 441 27 15

Showroom: Küçük Sanayi Sitesi Nilüfer Cad. No: 1 / A Nilüfer / BURSA **Tel.** 0224 441 85 29 - 441 85 30 **Faks.** 0224 441 44 91

Fabrika: Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi 5.Cd. No.1 Nilüfer / BURSA **Tel.** 0224 484 24 25 (3 hat) **Faks.** 0224 484 25 22

www.orsez.com.tr