

VİZYON



Enerji bağımlılığına karşı YENİLENEBİLİR ENERJİ





SİMGEMAT
MADENCİLİK ASFALT TİCARET VE SANAYİ A.Ş.

*Çağdaş kentleşmede
kaliteli üretim ve uygulamanın simgesi*



9001

14001



SİMGEGROUP

Bursa'da Sınai - Tıbbi Gazlar



- Oksijen, Argon - Karışım, Azot ve Karbondioksit dolun tesisi
- Basıncılı gaz tüpleri test istasyonu
- Medikal gazlar
- Gaz ekipmanları

ve Yangın Güvenlik denince...



- CE belgeli yangın söndürücü imalatı
- Periyodik dolun - bakım hizmetleri
- Yangın danışmanlığı
- Sahada risk analizi
- Eğitim hizmetleri

ORSEZ®
SINAİ GAZLAR VE YANGIN GÜVENLİK

Merkez: Beşevler Küçük San. Sit. 2. Arayol No.8 Çıraklık Okulu Karşısı Nilüfer / BURSA

Tel. 0224 441 27 13 - 14 **Faks.** 0224 441 27 15

Showroom: Küçük Sanayi Sitesi Nilüfer Cad. No: 1 / A Nilüfer / BURSA

Tel. 0224 441 85 29 - 441 85 30 **Faks.** 0224 441 44 91

Fabrika: Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi 5.Cd. No.3 Nilüfer / BURSA

Tel. 0224 484 24 25 (3 hat) **Faks.** 0224 484 21 56

www.orsez.com.tr



HOSAB VİZYON

Sayı: 6 - Kasım - Aralık 2009

HİD Adına Sahibi

Ömer Faruk Korun

Sorumlu Genel Yayın Müdürü

Arzu Erceiş

Yayın Kurulu

Ömer Faruk Korun, Fatih Sivri,
Bahattin Canıgüleç,
Buket Kara, Celil İnce

HOSAB Müteşebbis Heyeti

Nedim Balıkçılar, Sezai Sezer,
Ahmet Sezgi Erceiş,
Ömer Faruk Korun, Mete Pala,
Mesut Rekkalı, Sami Aksoyer,
Adem Karagöz, Orcan Alyüz,
Seçkin Onur, Özkan Pancaroglu,
Haluk Korun, Fatih Sivri,
Nazmi Kırımçı, Erkan Pancaroglu

HOSAB Yönetim Kurulu

Ahmet Sezgi Erceiş,
Ömer Faruk Korun, Sezai Sezer,
Mesut Rekkalı, Mete Pala

HOSAB Denetim Kurulu

Nazmi Kırımçı

HOSAB Bölge Müdürü

Bahattin Canıgüleç

Danışmanlar

Av. İsmail Hakkı Acar,
SMMM Önder Türemen,
Harita ve Kadastro Dn. Kasım Karabulut

HİD Yönetim Kurulu

Ömer Faruk Korun, Sezai Sezer,
Adem Karagöz, Mete Pala, Fatih Sivri,
Haluk Korun, Sabit Kurtaran

Adres

Hasanağa Organize Sanayi
Bölge Müdürlüğü
HOSAB Caddesi No: 13
Hasanağa - Nilüfer - BURSA
Tel.: 0224 484 23 10 [3 hat]
Faks: 0224 484 23 14

Yayına Hazırlayan

Divit Basın Yayıncılık Ltd.Şti.
Tel: 0224 211 62 42
Faks: 0224 211 55 94
BUTTİM İş Merkezi A Blok
K:4 No: 1054 16250
Osmangazi / BURSA
info@divityayincilik.com

Genel Müdür: Koray Gürtaş

Görsel Yönetmen: Ümit İnce

Reklam Pazarlama Müdürü: Seher Biçer

Baskı: Doğan Ofset - BURSA

Dağıtım: SEÇ Kurye 0224 225 61 42

Yayın Türü: Yerel Süreli

Dergide yayınlanan yazı ve makaleler kaynak gösterilerek kullanılabilir. Makalelerin sorumluluğu yazarına, reklamların sorumluluğu reklam verene aittir.



içindekiler

10 / Röportaj / Ayhan Korgavuş

Kayapa Sanayici ve İşadamları Derneği Başkanı, Batı OSB ve ortak arıtma projesi konusunda görüşlerini açıkladı. Kayapa Sanayi Bölgesi'ni anlattı.



14 / Röportaj / Cevdet Yüce

HOSAB'ın komşusu olan Akçalar Sanayi Bölgesi'nin dernek başkanı Cevdet Yüce, hem bölgeleriyle ilgili hem de üç OSB'nin birleşmesi konusunda sorularımızı yanıtladı.

18 / Haber / HOSAB doğalgaz kavuşuyor

Bursagaz Dağıtım Şirketi ile geçici kabul sözleşmesi imzalayan HOSAB, sanayicilerine doğalgaz kullandırma konusunda son aşamaya geldi.



19 / Haber / Elektrik dağıtım ihaleleri

Özelleştirme kapsamındaki 4 bölgeden birisi olan Çamlıbel Elektrik Dağıtım AŞ.'ye 9 Bursa firması ortak girişim grubu ile katılıyor.



20 / Dosya / Yenilenebilir Enerji

Yenilenebilir enerji kaynaklarının önemi ve Türkiye'nin potansiyeli ne? Mevzuattan teşviklere ve yatırımcılara kadar dolu dolu bir içerik...

30 / İnceleme / 2010'a zor bütçe

Kriz yılının ardından 2010 bütçesi kabul edildi. Bütçe, mevcut büyüklükleri kapsamında sanayiye ne getiriyor, eleştiriler neler?



32 / Makale: SMMM Önder Türemen

İndirimli Kurumlar Vergisi

34 / Makale: Hülya Yalçın

Yönetmek nedir?

36 / Makale: Av. İsmail Acar

Türkiye Borçlar Yasası Tasarısı kefaletin geçerli olması için eşin rızası gerekecek

37 / Makale: Fatih Sivri

Yüksek basınçlı gaz tüplerini kullanırken nelere dikkat etmelisiniz?

38 / Firmalarımız

5M Mühendislik, Teknik 20 Makina,
Masachi Ofis Mobilyaları

Keyif, konfor ve
büronuzun prestiji



masachi
OFFICE FURNITURE

ART OFİS MOBİLYA SAN. TİC. A.Ş.

Hasanağa Sanayi Bölgesi 11. Cadde No.1 Nilüfer /BURSA

T.0224 484 27 27 F. 0224 484 30 88

www.masachi.com.tr



AHMET SEZGİ ERCEİŞ
Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi Başkanı

Enerjide arz çeşitliliği, iklim değişimi için hayati bir konu

Değerli sanayicilerimiz;

Bugünlerde bölgemizde doğalgaz kullanımı için sona yaklaşmanın heyecanını yaşıyoruz. Bildiğiniz üzere geçen yıl tamamladığımız doğalgaz dağıtımı alt yapısına rağmen, organize sanayi bölgelerine 2009 başından itibaren BOTAŞ'ın iskontosuz gaz vermeye başlaması nedeniyle kullanıma geememiştik.

Bu süre içerisinde doğalgaz piyasasında ve OSB'lerde yaşanan gelişmeleri yakından takip ettik. Gelinek noktada BOTAŞ, 2010 yılı itibariyle yıllık tüketimi 15 milyon metreküp üzerine çıkan bölgelere yüzde 7 civarında iskontolu gaz vermeye başlıyor. Bizim tüketimimiz henüz o noktada değil. Dolayısıyla bu yeni uygulamadan yararlanamıyoruz.

Ancak, gerek bölge sanayicilerimiz ile yaptığımız görüşmelerde gerekse Bursa-gaz Dağıtım Şirketi ile temaslarımız neticesinde proses ve ısınma amaçlı gaz kullanımına başlama konusunda mutabık kaldık. **Gerekli prosedür işliyor, tamamlanınca Bursagaz'dan gaz teminine başlayacağız.**

Bu noktada, dergimizin kapak konusunda da değindiğimiz yenilenebilir enerji konusu ile ilgili görüşlerimi kısaca belirtmek isterim. Bildiğiniz üzere, Türkiye'nin enerji talebi hızla artıyor. Son bir yıl içinde ekonomik kriz nedeniyle yavaşlama olsa da elektrik, doğalgaz gibi kaynaklarda arz güvenliği öne çıkıyor.

Bunun yanı sıra biz sanayiciler daha uygun maliyetli, çevreye zararı olmayan enerji kaynakları istiyoruz. Enerji ihtiyacının sürdürülebilir, rekabetci ve güvenilir bir şekilde karşılanmasını bekliyoruz. Doğalgazda dışa bağımlıyız, bu bağımlılığın makul seviyeye indirilmesi, **elektrikte arz kaynaklarının sağlıklı bir şekilde çeşitlendirilmesi gerekiyor.** İşte bu noktada da rüzgar, güneş, jeotermal gibi yenilenebilir enerji kaynakları devreye giriyor.

Unutmamamız gereken önemli bir mesele de; enerji talebi karşılanırken, enerji kullanımı ile doğrudan bağlantılı olan iklim değişikliği ile mücadelelenin enerji sisteminde temel bir değişimin gerekliliğini ortaya koyduğudur.

Henüz yenilenebilir enerji konusunda ölkemizde işin başındayız. Ancak gelecekte mevcut potansiyelimizi kullanma konusunda önemli yol kat etmemiz gerekiyor. Bu konuda gerek sanayiciler olarak bizler, gerekse HOSAB gibi organizasyonlar üzerimize düşeni yapmaya, gerekirse yenilenebilir enerji kaynaklarına yatırımı düşünmeye başlamalıyız.

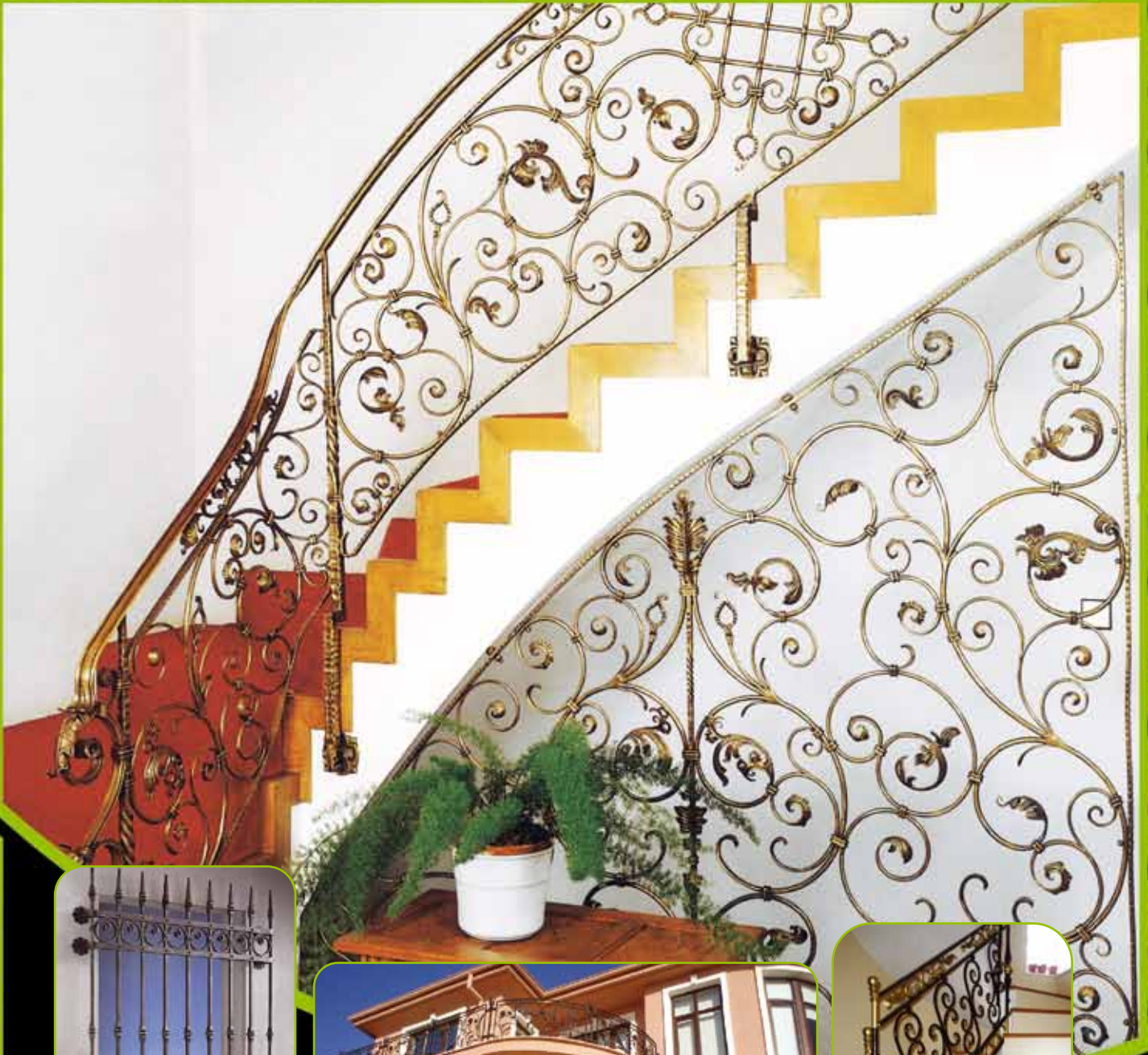
Değerli sanayicilerimiz;

Bölgemizde önemli bir görev değişikliği oldu. 2005 yılından itibaren birlikte çalıştığımız bölge müdürümüz **Hüseyin Kaplan** ile kasım ayı itibariyle yollarımızı ayırdık. Sayın Kaplan ile bölgemizin bugünlere gelmesinde önemli çalışmalar yaptık, mesai harcadık. Kendisine bu çalışmaları ve bölgemize katkıları dolayısıyla teşekkür ediyor, yeni yaşamında başarılar diliyorum.

Hüseyin Bey'in ardından yeni bölge müdürümüz **Bahattin Canığüle** oldu. Bahattin Bey'le başarılı bir çalışma dönemi geireceğimize, bölgemiz ve sanayicilerimize fayda üretmeye devam edeceğimize inanıyorum.

Hepinize mutluluk ve başarı dolu bir yıl diliyorum.

Saygılarımla,



KORUN DEMİR
San. Tic. Ltd. Şti.

Hasanağa Org. San. Böl. HOSAB Sanayi Cad. No: 8
Hasanağa Beldesi NİLÜFER / BURSA
Tel.: +90 224 484 25 30 (4Hat) Fax: +90 224 484 25 34
www.korundemir.com



Adres : Atıcılar Mah. İnönü Cad. No: 250
Osmangazi/BURSA
Tel&Fax: +90 224 271 42 31 - 224 271 42 70



F.H.T. Demir Tic. Turizm İnş. San. ve Tic. Ltd. Şti
K. Balıklı Mah. Köşk Cad. Yeni Sok. No:5 BURSA
Tel : +90.224. 271 42 70



ÖMER FARUK KORUN
Hasanağa İşverenler Derneği Başkanı

HOSAB'a yatırımcıları bekliyoruz

Merhaba değerli sanayicilerimiz;
2009 yılını geride bırakıyoruz... 2009 ekonomik anlamda sanayicisinden işçisine herkes için oldukça sıkıntılı ve zor bir yıl oldu.

Kısaca bir yılın muhasebesini yaptığımızda bir çok kötü olay yaşadığımızı görüyorum. Ancak bizler için bu yıla damgasını vuran şey ekonomik kriz oldu. Bu nedenle tüm dünyada olduğu gibi ülkemizde de ekonomik anlamda kötü günler yaşandı.

Bu sıkıntılı günleri, faaliyet gösterdiğimiz Hasanağa Organize Sanayi Bölgemizde daha fazla hissettik. Bildiğiniz gibi son bir yıl içinde bölgemizle ilgili önemli alt yapı sorunlarını çözdük, yatırımlar yaptık.

Kanalizasyon, su, yağmur suyu, proses suyu hattı, doğalgaz hatları gibi yatırımlarımızı gerçekleştirdik.

Tabi ki, bu yatırımları yapar, sorunları çözerken bölgemizde yeni yatırımların artacağını bekliyorduk. Fakat 2008 yılı sonuna doğru küresel ekonomik krizin patlak vermesi yatırımları neredeyse tamamen durdurma noktasına getirdi.

Hasanağa Organize Sanayi Bölgemizde şu an 376.436 metrekare dolu, yani bina yapılmış. Hali hazırda 375.612 metrekare boş, 25.614 metrekare inşaat halinde yerimiz bulunmaktadır.

Bu rakamlardan yola çıkarsak bölgemizin yarısı boş haldedir ve yatırımcısını beklemektedir. Ekonomik yatırım ikliminin bozuk olması elbette bir engel ancak biz bölgemize yeni yatırımcıları bekliyoruz.

Zira, çok kısa bir süre içerisinde Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi'nde **doğalgaz dağıtımına da başlayacağız**. Böylece bölgemizin en önemli eksiklerinden birisini de ortadan kaldırmış olacağız. Siz sanayicilerimizin yatırımları için bölgemizi daha cazip hale getirme gayretlerimizde önemli bir adım daha atmış olacağız.

2009 yılında yaşadığımız bütün olumsuzluklara rağmen umudumuzu ve inancımızı kaybetmeden yolumuza devam edeceğiz.

Bu arada bölgemizin sesi olan HOSAB Vizyon Dergimiz de bir yılını bu sayıyla birlikte dolduruyor. 2009 yılı başında, kriz ortamına karşın bölgemizi ve yaptıklarımızı anlatmak, beklentilerimizi ortaya koymak, katılımcı firmalarımızı tanıtmak amacıyla çıktığımız yolda dergimizin beklenen işlevleri yerine getirdiğini söyleyebilirim.

2010 yılının hepimize iyilikler ve güzellikler getirmesi dileği ile yeni yılınızı kutlarım.

Saygılarımla,



Yapıda kalitenin adresi...



➤ PROJE

➤ İNŞAAT

➤ TAAHHÜT

➤ MÜŞAVİRLİK



www.metayapi.com

Doğanbey Cad. Muti İş Mrk. No:2/39 Osmangazi- BURSA



BAHATTİN CANIGÜLEÇ
HOSAB Bölge Müdürü

Yeni bir yıl yeni bir başlangıç

Dergimizin yayın kurulunda bir başlangıç yazısı yazmam konuşulduğu andan itibaren, nasıl bir yazıyla sizlere merhaba diyeceğim, doğrusu beni oldukça zorladı, her zaman bir yazıya başlangıç yapmak zordur. Kelimeleri yan yana koymak sözlerle ifade edilebilecek kolaylıkta değildir. Cümleleri kurmak, dilbilgisi kurallarıyla anlatılabileceklerini yazıya dökmek zordur.

Bir de 1996 yılından beri bu bölgede olan biri olarak merhaba demek!

Esasında buradan hiç gitmemiştim, o yüzden de burada olmak bende çok büyük bir değişiklik yapmadı. Çünkü bir çok sanayicimizle zaten birlikteydik. Sadece statü değişikliği o kadar. Müteşebbis Heyette bulunurken de bölgemizin sorunları belliydi, şimdi de... Ne yazık ki, Müteşebbis Heyetteyken de ekonomimizin içinde bulunduğu durum aynıydı, şimdi de...

Ama o zaman sorumluluk; 12 kişiden biri kadar olacaktı (o dönem Müteşebbis Heyet sayısı 12 idi) şimdi ise sorumluluğumuz çok daha büyük.

Kısaca 2003 yılı eylül ayındaki kuruluşumuzdan itibaren bakacak olursak, -ki bu süreçten önce sanayicilerimizin bu duruma gelene kadar gösterdikleri çalışmalarını söylemeden geçmek haksızlık olur- nerdeyse her sanayicimiz belli bir dönemde Hasanağa Sanayi Bölgesi ve Hasanağa Organize Sanayi Bölgesinde hizmet verdi. O hizmetler bugüne gelmemizde birer mihenk taşıdır.

Organize Sanayi Bölgesi olduktan bugüne gelinceye kadar yaşanan süreçte bir çoğumuzun malumu olduğu üzere, daha büyük planlanan bölgemiz o planların yarısı kadar olmuş; isim değişiklikleri ve mahkemelerle çok değerli zamanlar geçmiştir. Daha faydalı geçecek zamanlar maalesef kaybedilmiştir.

Ama yine de bir şeyler yapmak için verilen uğraşlar ve 2006 yılından sonra artık gözle görülen ve hissedilen bölge çalışmaları, son 2 yılda gerçekleştirilen altyapı çalışmaları (Doğalgaz, Yağmur ve Kanalizasyon Suyu, İçme Suyu) bu zorlu ekonomik şartlar altında hiç küçümsenmeyecek çalışmalar olmuştur. Müteşebbis Heyet, Yönetim Kurulu, Bölge Müdürlüğü ve sanayicilerimiz hep birlikte taşın altına ellerini koymuşlardır.

Evet şimdilik bir şeyler görülmüyor, bir çok şey toprağa gömüldü ama unutmamak lazım, bir tohum da meyve vermeden önce toprağa gömülür. Bu doğanın kuralıdır. Eğer bunları yapmadan başka bir şeyler yapılmaya, bir şeyleri yapmış olmak için yapmaya çalışılırsa, temelsiz evden farkı olmaz yapılanların.

O yüzden ben şahsım adına bu çalışmaları yapan Yönetim Kurulu ve Eski Bölge Müdürü Hüseyin Kaplan Bey'e yaptıklarından dolayı teşekkür ederim.

Bu arada göreve gelmemden 20 gün sonra Doğalgaz Geçişi Kabul anlaşmasının Bur-sagaz ile yapılması, yeni yılla birlikte sanayilerimize doğalgazı verebilme ümidi bizleri daha da mutlu etti.

Çünkü 1 sene öncesinden yapılan bir altyapının çeşitli sebeplerden dolayı sanayicimizle buluşamaması bizim için üzüntü kaynağıydı. Burada bu haklı sebepleri yazmak gereksiz ancak bu sorunları aşıp, 'olmazsa olmaz' diyerek bu yola çıktık ve anlaşmamızı yaptık. Ardından sanayicilerimiz gerek ısınmada gerekse prosesde doğalgaz kullanımları için bölge müdürlüğümüz ile sözleşme yapıyor.

Sanayicilerimizden bizim istediğimiz şudur; Bizlere daima destek olsunlar, bu bölgenin sahipleri onlardır. Bu organize sanayi bölgesi onların eseridir.

Eleştirileriniz daha doğru işler yapabilmemiz için rehberimiz olur.

Önümüzde yapmamız gereken bir büyük yatırım da Atıksu Arıtma Tesisi'dir. Organize Sanayi Bölgelerinin bünyesinde kurmak zorunda olduğu bu tesisi de gerekli finansmanı sağladığımızda işletmeye açmak en büyük hedeflerimizden birisidir.

Kısacası önümüzde daha yapmamız gereken çok işler var. Ancak bunlar aşılmayacak sorunlar, yapılamayacak işler değil. Bizim yapıp bitirdiğimiz her iş, bölgemizin vizyonunu göstermesi, daha değerli olmasını ve sürekli büyümesini sağlayacaktır.

2010 yılının, tüm dünya gibi ülkemizde krizden çıktığı, umutların gerçeğe dönüştüğü bir yıl olmasını ümit eder, sağlık ve mutluluk dolu nice yıllar dilerim.

Saygılarımla,

Güvenilir ve modern bir yaşam için...



Merkez: Mudanya Cd. No: 133/A Kükürtlü / BURSA Tel: 0 224 232 22 50 Faks: 0 224 233 73 05

e-mail: yestas@yestasprefabrik.com.tr





Ayhan Korgavuş Batı Arıtma Tesisine katkı koyarız!

Bursa'da Hasanağa, Kayapa ve Akçalar'ı birleştirecek Batı OSB Projesi'nin gerçekleşmesi zor bir durum olduğunu söyleyen Kayapa Sanayici ve İşadamları Derneği Başkanı Ayhan Korgavuş, "Ancak ortak arıtma tesisi için yapmamız gereken katkıyı koyarız" dedi.

-Batı OSB yalnızca Mustafa Bozbey'in hayali miydi?

-Batı Organize Sanayi Bölgesi adı altında üç bölgeyi birleştirmek Başkan Mustafa Bozbey'in hedefiydi. Bunun fiziki ya da coğrafi yönden olmayacağını zaman zaman kendisine söylüyordum. Sayın Bozbey, teknik anlamda bunu aşabilir miyiz aşamaz mıyız noktasında mücadele verdi aslında. Valilik'ten, Büyükşehir Belediyesi'nden hatta Ankara'dan destek alır mıyız diye çabaladı.

-Bu işe olur ya da olmaz diyecek olan Sanayi ve Ticaret Bakanlığı...

-Evet son sözü söyleyecek olan Bakanlık. Son uğraşmalarından sonra,

teknik olarak bu işin olamayacağı ışığı alınca Bozbey vazgeçti. Bunu yapmak istemesi konusunda kendisini haklı görüyorum. Ben hiçbir zaman Bozbey'e karşı olmadım. Kayapa, Hasanağa ve Akçalar'ı Batı OSB adı altında toplandığında, yapılacak Batı Arıtma Tesisi'ne de katkı koymanın daha kolay olacağını düşündü.

-Sadece arıtma tesisini ortak yapabilir misiniz?

-Ben zaten önceden de bunu söyledim, arıtma tesisi için koymamız gereken katkı neyse gereğini yaparız, dedim. Böyle bir çalışma yapılırsa, ortak arıtmanın önderliğini de Nilüfer Belediye Başkanı Mustafa Bozbey yapar

sanıyorum. Ama aslında bunu Nilüfer Belediyesi'nin değil BUSKİ'nin yapması gerekiyor.

-BUSKİ üç bölgeyi toplayıp birlikte yapalım dese Kayapa katılır mı?

-Biz OSB değiliz, sanayi bölgesiyiz. Bizde yalnızca evsel atıklar var. Sanayi atığı diye bakıldığında öyle bir atığımız yok. Kuruluş amacımızda da vardır, boyahane gibi tesisleri zaten aramızda barındırmıyoruz. Ama ne kadar evsel de deseniz orada bir atık var. Dolayısıyla onun bir arıtma tesisine gitmesi kadar tabii bir şey olamaz. Sanayici arkadaşlarımızın bilinçlenmesi adına toplantılar yapıp, anlatıyorum bunları. Bize zaman

zaman tamimler de geliyor, onları yayınıyoruz. Özellikle ilgi gösteriyoruz buna.

-Deşarjımızı dereye mi yapıyorsunuz?

-Evet, BUSKİ kanallarına değil dereye yapıyoruz. Çünkü zaten Kayapa Sanayi Bölgesi'nde böyle bir oluşum yok. Sıkıntı da orada zaten.

-Bölgedeki firmalar otomotiv ağırlıklı mı?

-Evet yüzde 75'i otomotiv ağırlıklı fabrikalardan oluşuyor. Ayrıca tekstil ve kimya sektöründe faaliyet gösteren kuruluşlar da var. Toplam 63 tesis bulunuyor.

-Otomotiv ağırlıklı yapınız, arıtma ihtiyacı doğurmuyor mu?

-Atık deşarj izni almak zorundayız. Bu ölçümler bizde yapıyor. Bu demek değil ki kimyasal atığımız yok. Elinizin yağını üstüüpü ile silip çöpe attığınızda o bile bir atık. Dolayısıyla arıtma olması gerekiyor ama boyahane türü veya kimyasal atık yaratacak firmalar yok. Ben onu kastetmiştim. Bizimkisi daha çok evsel atığa yönelik.

-Kayapa'yı sanayi bölgesi olarak Nilüfer Belediyesi mi belirledi?

-Hayır. Kayapa Belediyesi zamanında burayı sanayi bölgesi olarak belirlemiş. Bana sorarsanız bu doğru gelmiyor. Çünkü belde belediyeleri teknik açıdan buna yeterli değil ama zamanında yapılmış, tüm beldeler böyle yaptılar. Kötü mü olmuş dersenez, hayır derim. Çünkü bu Bursa'nın ihtiyacı. Ne kadar Bursa sanayiye doydu, yeter desek de, Tofaş'ın, Renault'nun burada olması, yan sanayiye de burada olmak zorunda bırakıyor. Bütün dünyada bu böyle. Örneğin biz Volkswagen ile bir tedarik anlaşması yaptık firma olarak. Volkswagen ucu bucağı olmayan, koca bir fabrika ve bütün yan sanayiler de etrafında toplanmış durumda. Öyle de olmak zorunda zaten.

-Siz şimdi sanayi bölgesinden OSB'ye geçiş için çalışıyorsunuz.

-Evet, bunu istiyoruz çünkü belediyeler sanayiye yeterli kaynak ayıramıyorlar ve aslında gelir anlamında sana-

yiden beklentileri var. Bunu doğal karşılıyorum. Nilüfer'i suçlamıyorum, genel anlamda konuşuyorum, Türkiye'nin genel yapısı bu. Biz bir derneğiz; kanarya sevenler gibi bir derneğin aslında. İsteyen üye olur istemeyen olmaz. Üye olan arkadaşımıza, böyle bir karar aldık dernek olarak, gelin katılım verelim, şu eksikimizi giderelim dediğimizde isteyen verir, istemeyen vermez. Ama ortada ihtiyaçlar da var. Beş yıldır bu bölgedeyim. Kayapa'ya geldiğimde, günde 20-25 kere elektrik kesiliyordu. Eyvah dedim, parayı toprağa gömüyoruz; fabrikayı kuruyoruz, geleceğimiz söz konusu ama elektrik kesiliyor, yol yok. Bir yol var ama toprak; bırakın İzmir yolu bağlantısını sanayi bölgesinin içinde bile... NOSAB ve DOSAB gibi büyük sanayiler



varken biz orayı tercih ettik, çünkü bunlar ekonomik olaylar. Türkiye'de sanayici olmak o kadar zor ki.

-Yol sorununu nasıl aştınız?

-Yol medeniyet demek aslında. Kayapa'ya ilk gittiğimizde yollar zayıf toprak, kışın çamurdu. Bırakın yöneticileri çalışanlar bile gelmek istemiyordu. Eyvah biz ne yaptık, dedim. Ondan sonra daha önce var olan Kayapa Sanayicileri Derneği'ni yeniden toparladık. Kayapa Belediyesi zamanında İzmir yol bağlantısı yol ağından çıkarılmıştı. Yol tarlaya dönmüştü. Ankara'ya gittik, Köy Hizmetleri ile görüştük ve tekrar yol ağına bağlattık. Dönemin Valisi Oğuz Kaan Köksal bize destek oldu. Vali Köksal, ben elimi taşın altına

koyuyorum, yolu yapın, köylüleri ben ikna ederim dedi. Sonra yolu biraz daha genişlettik, Vali Bey geldi, dar olmuş, biraz daha genişletin dedi. Bazı şeyler evet, oldubittiyle yapıldı. Ama bunlar kamu yararına olan şeylerdi. Bu yol bağlantısı Kayapa'yı güzide bir sanayi bölgesi haline getirdi.

-Ne kadara mal oldu bu yol işi?

-Keşif yaptırıldı, 250-300 bin lira çıktı. Rahmetli Hikmet Şahin'in bölgeye geleceği zamanı öğrendim, gidip kendisine Başkan'ım böyle bir önerimiz var, ortak olarak bu yolu yapabiliriz dedim. Tamam yapalım ama siz de kaynak ayırın dedi. 200 bin lira ayırabiliriz dedik, olmaz dedi 300 bine çıktık. İzmir yolu bağlantısı 2 milyon liranın üzerindeydi, biz 300 bin lira topladık. Bir de Kayapa'daki taşocaklarına tatlı sert bir şekilde ya katkı koyun ya da sizi bu yoldan geçirmeyiz, dedik, 300 bin lira da onlardan istedik. Onlar da para değil mıcır verelim, dediler. Kabul ettik. Kayapa Derneği olarak 600 bin lirayı toplamış olduk. Öyle bir üçlü yapı ile bu yol yapıldı. OSB iken yapılamayan şeyleri biz dernek olarak yaptık.

-Ankara'da 'Bursa için sanayi yeter' görüşü hakim. Sanayi Bakanlığı da doluluk oranını dikkate alıyor. Bu Kayapa için geçerli mi?

-Evet bu bizim için de geçerli. Yüzde 75 doluluk olacak ki yeni OSB izni verilsin. Ama bizim şöyle bir özelliğimiz var: Biz orada varız, Kayapa Sanayi Bölgesi olarak, 63 fabrikayız, krizde üç bine düştü ama genel olarak 3 bin 500 kişiye istihdam sağlıyoruz. Bu durumda bizi de görmezden gelmek doğru olmaz.

-Bakanlıkla görüşmeniz oldu mu?

-3-4 yıl önce başvuru dosyası sunduk. Orada en büyük engel; Kayapa Belediye Başkanı'nın o zamanlar bu yatırımı istememesi oldu.

-OSB olmakla ilgili bir takviminiz var mı?

-Takvimi biz belirleyemiyoruz, ama bu konuda siyasi kanattan destek aldık, söz aldık. Siyasilere de durumumuzu biliyorlar, yakından görüyorlar. Yardımcı

olacakları konusunda söz aldık. Şu anda dosya hazırlıyoruz. Bakanlığa gideceğiz. Randevu alınabilir mi bilemiyorum. Aralık ya da ocak ayında başvurumuzu yapacağız.

-Merkez yönetimin bu işlere sıcak bakmaması önünüzdeki en büyük engel galiba.

-Zaten siyasi desteği yanımıza almazsak bu işi kesinlikle çözemeyiz. OSB'leri engellemek bana doğru gelmiyor çünkü bu bir ihtiyaç. Biz ancak OSB olursak birlik beraberliği sağlayabiliriz. Dernek bunun ne kadarını yapabilir. Dernekte çok güzel bir birliktelik sağlandı. Arkadan gelecekle kötü anlamında demiyorum ama bizden sonra yeni yönetimler bu birlikteliği sağlamazsa yanlış olur.

-Kayapa'da arsa maliyeti ne kadar?

-Şu anda metrekarede 150-160 lira. Arsanın konumuna göre de değişiyor; düz olması, yola yakınlığı fiyatı değiştiriyor. Aşağı yukarı Hasanağa ile aynı.

-Bu yüksek bir fiyat değil mi?

-Kriz döneminde bu rakama indi. Kriz olmasaydı 200-250 lirayı bulurdu. Tabii biraz da alanla satan arasındaki anlaşmaya bağlı. 160 bin deniliyor ama belki 120 liraya alan da vardır.

-Yol dışında hangi yatırımları tamamladınız?

-Yağmur giderleri ile ilgili eski Kayapa Belediyesi döneminde Başkan Ahmet Sarı çok destek verdi. BUSKİ ile bizi görüştü, hatta kendisi çözdü sorunu. KSİAD binamızı kendimiz yaptık,

arsayı aldık, binamızı yaptık. Başta çok elektrik kesintisi yaşayınca, elektrik hücre odasını yaptık. Arsasını aldık, binasını yaptık.

-Genişleme alanınız var mı?

-İki tevsii alanımız var ikisinin toplamı 278 hektarlık. OSB olunacaksa doğal koruma bantlarımızla her şeyimizle çok uygunuz. Arazimiz tarım arazisi değil. OSB olduğumuzda da oranın hala ihtiyaçları var. Örneğin en önemli ihtiyacımız trafoların ayrılması. Çünkü birimizin trafosunda arıza olduğunda hepimiz duruyoruz. Bu nedenle NOSAB örneğinde olduğu gibi trafoları adalara değil hücrelere bölmemiz gerekiyor. Daha çok işimiz var aslında. Kesintisiz enerji bizim için çok önemli. Ayrıca doğalgazımız hazır ama kullanmaya başlayan firma çok az.

-Kayapa sanayi bölgesi tarımsal alanda mı?

-Bizim bölgemizin en önemli özelliği tarım toprakları üzerine kurulmamış olmasıdır. Genel olarak sanayi arsası üretilmediği için tarım alanları kullanılıyor. DOSAB da böyledir. Önce kaçak yapı vardı sonra sanayi oldu. Sonra da OSB oldu. Örneğin bizim Demirci köyde yaptığımız... O zamanlar işyerimiz Zafer mahallesindeydi. Yer bulamadık. Bir Otosantsit var, bir de Küçük Sanayi Sitesi. Yer arıyoruz; bir tek Demirci köyü kalmış. Dediler ki orası köy, tarıma dayalı iş yapılıyor diye yapılabilir. Bunların hepsi çaresizlikten. Yerel yönetimlerin zamanında sanayiye yer ayırmamasından, planlama yapmamasından

dan kaynaklanıyor. Gittik Demirci'ye, inşaata başladık. Nilüfer'e bağlanınca durduk yerde kaçak inşaat durumuna düştük. Faruk Baykal dönemiymiş, geldi yıkacağım dedi. Sonra Demirci Sanayici İşadamları Derneği'ni kurduk o güçle bir şey yapılmadı. Sonra Bozbey geldi. Bunlar biz yerel yönetimlerin ayıbı, ben olduğum sürece size bir şey olmaz ama bir çivi de çaktırmam dedi. Çünkü siz üretim yapıyorsunuz katma değer yaratıyorsunuz. Biraz da böyle bakmak lazım.

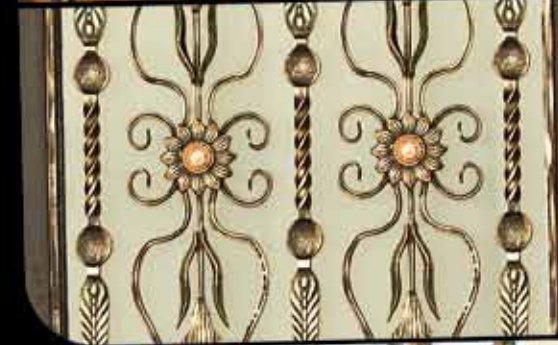
-Küresel krizle ilgili görüşleriniz nedir?

-Kriz uzun süre geliyor dedi ama biz ciddiye almadık. Ekim ayında birden hızla giden araçta el freni çekildi. Bu küresel bir kriz ama Türkiye'yi çok etkiledi. Az etkilendiğimize inanmıyorum. Çünkü sanayicimizin hemen hepsinin bir ayağı AB'de etkilenmemesi mümkün değil. Bugün itibariyle geçen yıla göre iyi durumdayız, ama kriz öncesi döneme hemen gelmemiz çok zor. Kayapa'da kapanan değil ama el değiştiren bir firma oldu. Bir firma da tamamen durdu, 120 kişiden 20-30 kişilik bir istihdama geriledi. Bölgede istihdam 3 bin 500'den 3 binlere düştü. Bu arada taşınanlar ve küçülenler de oldu. Ama bu dönemde yeni yatırım yapan da oldu. Bölgede şu anda iki inşaat var. Yerli firmalar. Tesisini büyütenler var. Biz bunlardan biriyiz. Proje alınca pek mutsuz oluyorum, yeni yatırım yapmak için. İnanın büyürken sıkılıyorum. Çünkü risklerimiz büyüyor.



Nilüfer Belediye Başkanı Mustafa Bozbey, Hasanağa, Kayapa ve Akçalar sanayi bölgelerinin yöneticileriyle ağustos ayında birleşme için bir toplantı gerçekleştirmişti.

hayatınızı güzelleştirir



Kayapa Sanayi Bulvarı No: 23 Kayapa Belediyesi 16315-1 Nilüfer-BURSA
Tel: 0 224 493 26 26 Fax: 0 224 493 26 20 e-mail: info@sahinler-forge.com
www.sahinler-forge.com



Üç bölge ortak yönetilebilir

Hasanağa OSB ile komşu olan Akçalar Sanayici ve İşadamları Derneği Başkanı Cevdet Yüce, gündeme gelen Batı OSB için "Fiziki sınırların bitişik olması şart değil. Hasanağa, Kayapa ve Akçalar yönetim olarak birleşebilir" diyor. Yüce ile Akçalar Sanayi Bölgesi'ni konuştuk.

- Akçalar Sanayi Bölgesi nasıl kuruldu?

- Akçalar Sanayi Bölgesinde sanayi yapılması 1995'te Karsan'ın o bölgeye olan talebiyle başladı. O dönem Akçalar Belediyesi, yaklaşık 80 hektarlık bir alanı sanayi bölgesi haline getirdi. ÇED'ini aldılar, her şeyini Büyükşehir'den geçirdiler. Sanayi bölgesi prosedürlerinin tamamı sağlanarak yapıldı. İlk plan yapılırken, kirletici olmayan sanayi planlandı ve Ramsar havzası dikkate alındı.

- Kirletici olmayan sanayi nasıl olur?

- Bu mümkün değil elbette, sanayi varsa bir kirlilik mutlaka var. Ancak bunun bertaraf edilmesi mümkün. Dolayısıyla 1995-96'da planlama yapıldı ve sonra ilk defa Karsan bölgede faaliyete geçti. O zamandan bu yana da bu 80 hektar alanın 70 hektarı sanayi, 10 hektarı da arkeolojik SİT alanıdır. Yaklaşık 10 yıldır kazılar devam ediyor. Biz oraya 2003 sonu 2004 başında gittik. Şu anda faal 13 şirket var. Diğer parseller boş durumda.

- Organize sanayi bölgesi olmanız mümkün mü?

- HOSAB ile yan yanayız. Aslında ilk zamanlar konuşulan, önce Hasanağa OSB olsun diğer alanları içine katalım, birlikte bir Batı OSB olalım şeklindeydi. İlk çıkış böyleydi ama maalesef olmadı, yalnızca Hasanağa OSB oldu. O zaman olmamasının, Kayapa'nın da bizimle olmamasının sebeplerinden biri orada Kayapa, Hasanağa ve Akçalar olmak üzere üç farklı belde belediyesi olmasıydı. Belde belediyeleri OSB'lere çok sıcak bakmıyorlar, çünkü belediyelerin inisiyatifi ortadan kalkıyor. OSB olmanın tabii sayısız yararı var ama olmadı.

- Uluabat Gölü nedeniyle havzanın çevre açısından odaklanılan bir bölge olması sanayi bölgesinin

geleceği açısından bir dezavantaj değil mi?

- Yok, değil. Planlama yapılırken, orası sanayi alanı seçilirken bütün bunlar göz önüne alınmış durumdaydı.

- Sulak alanların korunmasıyla

ilgili Ramsar Sözleşmesi var.

- Ramsar Sözleşmesi ile belirlenen alanın dışında kalıyor Akçalar.

- SİT alanının genişlemesi söz konusu olabilir mi?

- Sit alanının bizim için bir sıkıntısı



yok. Onlar açısından da bir sorun yok. 10 hektarlık alanda çalışıyorlardı. Bu yılın başında 5-6 parseli daha SİT alanı içine kattılar ama alabilecekleri maksimum alanı aldılar. Orada bir sondaj çalışması yapmışlar, aşağı yukarı nerede arkeolojik kalıntı var, biliyorlar. Dolayısıyla sınırları belirlenmiş oldu.

- Hasanağa OSB oldu, Kayapa hazırlık yapıyor. Akçalar'ın da geleceğinde bir OSB mi var?

- Şu anda derneğimiz var, sanayiciler olarak bizim konuya bakışımız olumlu ama olumsuz bir faktör Karsan'ın bu işe çok sıcak bakmaması. Açıkçası OSB olmasını istemiyor.

- Neden Karsan OSB'yi istemiyor?

- Kendine göre gerekçeleri var. OSB olunca bir takım yükümlülükler var. 'Kendi alt yapımı, yolumu, arıtımanı yaptım, herhangi bir şekilde ekstra hizmete ihtiyacım yok' diyor.

-Akçalar'daki 13 aktif sanayinin çevreye olumsuz etkisi veya bir arıtma tesisine ihtiyacınız var mı?

-Yok. Çünkü bir kaç tane firmamızda özellikle Karsan, Laspar gibi firmalarımızın kendi arıtımları var ve onlar çalışıyor. Onun dışında bizim fabrikalarımızın evsel ve kısmi sanayi atıkları içinde ya fabrika içinde arıtmanızı kurup öyle deşarj edeceksiniz ya da biz OSB olmadığımız ve Nilüfer Belediye sınırlarına dahil olduğumuz için Büyükşehir Belediyesi hükümlerine göre BUSKİ'nin deşarjlarımızı arıtması lazım. Hem su hem atık su bedelini bizden alacak.

- Peki bölgede alt yapı ihtiyaçlarını nasıl karşılıyorsunuz?

- Bizim bölge çok şanssız bir bölge. Yıllardır hiçbir altyapımız yoktu ve yapılmaya yönünde de bir çaba yoktu. Çünkü Akçalar Belediyesi'nin bunu yapacak gücü yoktu. BUSKİ de o bölgeye bakmıyordu. Dolayısıyla bizim altyapımızı yapacak bir organizasyon söz konusu değil. Ama ruhsat alırken, altyapı katılım paylarını, kaldırım, kanalizasyon bedellerini BUSKİ'ye ödemek zorundaydık. Akçalar Belediyesi

de alamıyordu. Biz 2008'in ortalarında oradaki sanayiciler ve parsel sahiplerini bir araya toplayarak bir dernek kurduk, en azından kendi içimizde organize olalım istedik. Orada bir takım hedefler koyduk kendimize. O hedeflere göre her parselden birim metrekare başına 3'er lira para topladık. Bu paralarla önce altyapı projelerimizi yaptırдық; kanalizasyon, yağmur suyu, içme suyu, telefon, doğalgaz... Bunları BUSKİ'den onaylattık ve bu projelerle, sanayimizden topladığımız paralarla dernek adına ihaleye çıktık ve bölgemizde 48 parselin yaklaşık yüzde 70'inin altyapısını yaptırдық. Hiç yapılaşma olmayan ve biraz sorunlu olan parsellerin altyapısını yapmadık.

- Ne kadar harcama yaptınız altyapıya?

- Yaklaşık 1,5 milyon lira harcadık. Dolgularını yaptık, sathi kaplama ile

Bölgenin altyapı ihtiyaçlarını metrekare başına 3'er lira para toplayarak yaptık. Altyapıya 1.5 milyon lira harcadık.

tretuvarlara geldik. Maalesef o konuda tıkanmış kaldık. Orada Nilüfer Belediyesi ile bir takım özel anlaşmalarla ve onların katkıları ile bölgemizin yollarında şimdilik sathi kaplamalarını yaptık. Sonra tretuvarlar ve sıcak asfaltlama var sırada. OSB olmamıza rağmen iyi iş yaptık.

- Kayapa'da da benzer bir yapı var. Dernek çalışması ile bir hayli iş yapmışlar.

- Evet, onların da öyle. Bizim şimdi birkaç küçük sorunumuz kaldı. Kriz olmasa onları da tamamlayacaktık. Örneğin içme suyu temini için su deposu yapılması. Ana hatlar ve isale hatları yapıldı, fabrikalara kadar geldi ama bir su deposu ihtiyacımız var. Onu da yine BUSKİ'nin Akçalar'da açtığı kuyulardan suyu temin edeceğiz, çünkü BUSKİ'ye

para ödeyeceğiz. Bir de pis su deşarj hattı pompalarımızın konulması işi var, onu da BUSKİ yapacak.

- Deşarjı nereye yapacaksınız? Göl tarafına mı?

- Evet deşarjı şimdilik göl tarafına Akçalar'a yapacağız ama bu tamamen BUSKİ'nin denetiminde olacak. Atıklar periyodik olarak kontrol edilecek ve kesinlikle evsel atığın dışında atık olmayacak, diye bir şartımız da var.

- Bölgede arsa fiyatları metrekare başına kaç lira civarında?

- Altyapılar, yollar şekillenince biraz arttı galiba. Güncel fiyatları tam olarak bilmiyorum ama birim metrekare başına 120-150 lira aralığında diyebilirim.

- Sizce bu fiyat nasıl?

- Diğer sanayi bölgelerine bakarsanız yüksek sayılmaz. Örneğin Hasanağa, Kayapa'da daha yüksek. OSB'lerde zaten çok daha yüksek. Bu arz-taleple ilgili. Aslında bizde satılacak çok parsel de yok. Köylünün, ilk sahiplerinin elinde bir takım parseller var ama onlar da çok büyük değil. Zaten büyük sanayiler için parselimiz yok.

- Ne tür sanayiler gelebilir bölgeye?

- Orta ölçekli, otomotiv yan sanayi, montaj, mobilya sanayi olabilir. Kirlenmeden, atığı olmayan her türlü sanayi olabilir.

- Karsan'ın bölge içinde olmasının yararı var mı ya da onlar yokmuş gibi mi davranıp altyapınızı yapıyorsunuz?

- Açıkçası biz onları yokmuş gibi kabul edip çalışıyoruz. Onların bölgeye ilk gelmesi ve kendi altyapılarını tamamlaması nedeniyle çok ortak paydada bizimle beraber olamıyor. Biz fabrika sahipleri oturup konuşuyoruz, eksikleri belirliyoruz, kişi başına ne kadar gerektiğini hesaplıyoruz, 'verin paraları, çekleri' diyoruz, topluyoruz. Ama Karsan'da bu olmuyor. Dolayısıyla o anlamda bir takım olumsuzluklar oluyor ama Karsan'ın olması tabii ki bir sanayi bölgesinde gayet güzel.

- Mustafa Bozbey, Hasanağa, Kayapa, ve Akçalar'ı tek bir OSB

çatısı altında birleştirmek istedi. Bazı toplantılar yaptınız. Sizin konuya bakışınız ne?

- Seçimden önce Mustafa Bozbey ile konuşmalarımızda ve seçim sonrası bölgemizi ziyaret ettiğinde konuştuk. Bizim de aklımıza yatıyor, doğrusu da o; Kayapa, Hasanağa ve Akçalar'ın bir Batı OSB çatısı altında toplanmasında yarar var.

- Bu fiziki olarak nasıl mümkün olabilir? Kayapa, iki bölgeden uzakta.

- Fiziki sınırların bitişik olması şart değil. Yönetim olarak da yapılabilir bu.

- Ancak Kayapa net bir şekilde bunu istemiyor.

- İstemiyorlarsa zor tabi. Res'sen bunları OSB yapacak bir mekanizma şu anda yok. Ancak insanların talebi ve Bakanlığın uygun görmesi ve bir takım prosedürlerin hallolması ile olabilecek bir iş. Kayapa gibi bir sanayi bölgesi 'biz istemiyoruz' derse çok olası görünmüyor.

- Ortak arıtma olabilir mi?

- Zaten o bölgede OSB içinde olmakla olmamak arasında ne fark var? önemli olan altyapılar ve atıklar. Ama pek çok avantajı da var, enerjisini kendi temin edip dağıtma gibi. Gerçi bu yılın başında OSB'ler önemli bir kar kaybına uğradı ama bu her zaman böyle olacak demek değil. Kayapa galiba, 'kendi alt yapımızı yaptık, bu işe girersek tekrar ilave ödeme yapmamız gerekiyor' diye düşünüyor.

Nilüfer Belediyesi'nde 3-4 ay önce yaptığımız toplantıda bunların hepsini konuştuk. Dedik ki, 'siz bir şeyler yaptysanız, öbür taraf yapmadıysa, yapanla yapmayan bir olur mu, tabi ki bunlar dikkate alınır, bir ortak paydada buluşulur, adilane bir çözüm bulunur.' Bunların hepsi konuşuldu ama aslında bu işin çok fazla sahibi de yok, takip eden de yok. Nilüfer Belediyesi, olsun dedi ama ben birileri tarafından takip edildiğini de sanmıyorum açıkçası. Toplantıyı yaptık ve orada kaldı.

- Orada son sözü söyleyecek olan Sanayi Bakanlığı. Bakanlıkta

da bir ilde yüzde 75 doluluğa ulaşmadan yeni OSB'ye sicil verilmeme yönünde bir görüş var.

- Uygulamada bunu yapmak çok zor... Örneğin DOSAB'da bir sanayici nasıl yer alacak. Ben 1997'den beri üretim yapıyorum. Kendime yer aradım. Ülkemizdeki firmalar yatırım



için gerekli olan sermaye miktarlarını çok rahat temin eden firmalar değil ki. Yatırım yapan -çok büyükleri bunun dışında tutuyorum- orta ölçekli sanayicilerin hepsi kıt kanaat, zor imkanlarla, borçla yatırım yapıyor. Bir sanayi bölgesinde arsanın metrekaresi 250-300 dolar olursa o sanayi bölgesi nasıl dolar? Bursa'nın dışındaki sanayilerde çok düşük ücretler ama bence çok da önemli değil. Burada yaptığımız bir işi Eskişehir OSB'de arsalar 20 lira diye orada yapamazsınız.

- O zaman yeni sanayi bölgeleri zorunluluk mu diyorsunuz?

- O da çözüm değil. Bunun için bir yerde daha ciddi merkezi planlama yapılmalı. Belki de devletin bu konuda teşviklerine ihtiyaç var. Örneğin Mustafa Kemalpaşa OSB 20 yıldır dolmuyor. Zorlamakla olmuyor bu iş. Kendi dinamikleri ile hareket ediyor sanayi.

O yüzden ASIAD'a dönersek, biz oradaki sanayicilerle tamamen iyi niyet çerçevesinde, daha krize de girmemiştik. Parsel başına 3'er lira toplayıp, bu yatırımlarımızı yaptık ve bir noktaya getirdik. 2010'da işler iyi giderse biz de eksik işlerimizi tamamlayacağız.

- Siz firmanız Çevre İnşaat'ta

sanayi yapıları inşaatında etkinsiniz. Üç dönem İMO Bursa Şubesi başkanlığı yaptınız. Dolayısıyla inşaat sektörünün durumunu ve beklentilerinizi alabilir miyiz?

- 25 yıldır ana işteyim konumuz sanayi yapıları. Krizle birlikte yatırımlar tamamen bitmedi ama ciddi azalma oldu. Piyasada gördüklerim, tecrübem ve kendi şirketime bakarak 2008 ile 2009'u karşılaştırdığımızda ortalama yüzde 50 bir gerileme var.

OSB'lerde küçük bazı işlerin dışında ciddi bir yatırım yok. Bir yılı aşkın süredir kriz var ve Türkiye'nin en önemli sorunu işsizlik. Ama son bir-iki aydır gündemlere bakın, sanayile, işsizlikle, ekonomik krizle ilgili herhangi bir hareket var mı? İşlerin düzelmesi için önce dünya sonra ülkemiz ve Bursa krizden çıkacak sonra inşaat olarak biz iyileşeceğiz. Bu bir süreç gerektiriyor.

KASAP & ET MANGAL
**ismail
alsat**[®]
AKÇALAR

www.ismailalsat.com.tr

Küçük Sanayi Şubemizde
Sabahları kahvaltı
servisimiz başlamıştır.
Hergün saat 22.00'ye kadar
hizmetimiz devam etmektedir.
Pazar günleri de açığız...



ALO PAKET

488

54

99

AKÇALAR



ALO PAKET

441

43

00

K. SANAYİ

Merkez : Akçalar Beldesi Nilüfer / BURSA

Şube : Beşevler Küçük San. Sİt. Nilüfer Cd. Sanayi Cami Yanı No:26 BURSA

HOSAB'ın yeni müdürü Canıgüleç

Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi'nde 2005 yılından bu yana bölge müdürü olarak görev yapan Hüseyin Kaplan, 27 Ekim 2009 tarihindeki HOSAB Mütешеbbis Heyet Toplantısı'ndan sonra görevinden ayrıldı. Hüseyin Kaplan'dan boşalan göreve HOSAB Mütешеbbis Heyet ve Denetim Kurulunda da görev yapan Bahattin Canıgüleç getirildi. Canıgüleç kasım ayından itibaren görevine başladı.

HOSAB Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Sezgi Erceiş, Hüseyin Kaplan ile yollarını iyi bir şekilde ayırdıklarını belirterek, "Bugüne kadar önemli hizmetler yaptık. Kendisine çalışmalarını için teşekkür ediyoruz. Yeni bölge müdürümüzle birlikte bölgemizin gelişimi için çalışmaya devam edeceğiz" dedi.

Bahattin Güleç, 1960 Bursa Doğumlu. İlköğretim ve Liseyi Bursa'da okudu. Uludağ Üniversitesi İ.İ.B.F İşletme Bölümü Mezunu. Özel Sektör ve Mali İşler Müdürlüğü ve Finansman Yöneticiliği 2000 yılından bu yana S.M.M.M, 1997 yılından bu yana Hasanağa İşverenler Derneği Üyesi ve Denetçisi. Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi Kurucu Mütешеbbis Heyet Üyesi ve 2003-2009 yılları arasında Mütешеbbis Heyet üyeliği ve Denetçiliği yaptı. Evli ve 1 çocuk babası.



HOSAB'da doğalgaz kullanımı başlıyor

Bursagaz ile geçici kabul anlaşmasını yapan Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi, aralık ayında tamamlanacak sürecin ardından bölgede doğalgazı kullanıma sunacak.

HOSAB, Bursagaz tarafından projelendirilen bölge içi hatlarını, MS istasyonu ile dağıtım istasyonlarının keşfini çıkartıp 14 Temmuz 2008 tarihinde ihale yaptı. 910 bin TL+KDV bedelle Aruklar İnşaat'ın aldığı ihale neticesinde bölge için doğalgaz dağıtım hatları yatırımı yıl sonuna doğru tamamlandı.

BOTAŞ, söz konusu dönemden önce organize sanayi bölgelerine yüzde 3 iskontolu doğalgaz veriyordu. Bu oranı yüzde 1'e indiren BOTAŞ, 1 Ocak 2009 tarihinden itibaren iskontoyu sıfırladı.

ERCEİŞ: SEVİNÇLİYİZ

HOSAB Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Sezgi Erceiş, "OSB olarak bölgemizdeki sanayicilere ucuz doğalgaz vermek için hiçbir yatırımdan kaçmadık. Ancak alış ve satış rakamlarının eşit olması nedeniyle bölgemiz zarara girmekte, tüm bakım-onarım ve hizmetler bölgemizden beklenmekteydi. Bunun için yatırımı bitirmemize rağmen doğalgaz kullanamadık. Gelişmeleri takip ettik ve çalışmalarımız neticesinde, bir yıl sonra da olsa bölgemize doğalgazı getiriyor olmaktan dolayı sevinçliyiz" dedi.

Gelinen noktada HOSAB, Bursagaz ile "Geçici Kabul" anlaşmasını aralık ayı başında yaptı. Bu aşamadan sonra organize sanayi bölgesi sınırları içinde yer alan sanayiciler doğalgaz kullanabilmek için Bölge Müdürlüğü ile sözleşme yapacak. Bu sözleşmeler doğrultusunda Bölge Müdürlüğü de Bursagaz ile 'Kesin Kabul Sözleşmesi'ni imzalayacak.

ISINMA VE PROSESTE KULLANILACAK

HOSAB Bölge Müdürü Bahattin Canıgüleç, söz konusu sürecin aralık ayında sonuçlandırılması durumunda, gerek proste gerekse ısınma amacıyla bölgede doğalgaz kullanımının yeni yılla birlikte başlamasını hedeflediklerini söyledi. HOSAB'da hali hazırda 50 civarında fabrika çalışmalarını sürdürüyor. Bölge Bursagaz'dan aldığı doğalgaz fiyatına belirli bir hizmet bedeli ekleyerek sanayicilerine faturalandıracak. HOSAB'da tüketimin 1 milyon metreküp/yıl civarında gerçekleşmesi bekleniyor. Bu arada BOTAŞ, 2010 yılı itibarıyla yıllık tüketimi 15 milyon metreküp olan OSB ve serbest tüketicilere yüzde 7'yi bulan oranda iskontolu gaz satışı yapacak.

Bursalı sanayiciler Çamlıbel'e talip

Elektrik dağıtım özelleştirmeleri kapsamında Bursa'nın tanınmış 9 sanayicisi bir araya gelerek ortak girişim grubu kurdu ve Sivas, Tokat, Yozgat illerini kapsayan Çamlıbel'e talip oldu.

Elektrik dağıtım özelleştirmeleri kapsamında ihaleye çıkartılan Çamlıbel Elektrik Dağıtım A.Ş. için 11, Fırat Elektrik Dağıtım A.Ş. için 8, Uludağ Elektrik Dağıtım A.Ş. için 16 ve Vangölü Elektrik Dağıtım A.Ş. için de 8 şirket veya ortaklık teklif verdi. Çamlıbel (Sivas, Tokat, Yozgat), Fırat (Elazığ, Bingöl, Malatya, Tunceli), Uludağ (Balıkesir, Bursa, Çanakkale, Yalova) ve Vangölü (Bitlis, Hakkari, Muş, Van) elektrik da-

ğıtım şirketlerindeki TEDAŞ'a ait yüzde 100 oranındaki hisselerin özelleştirme ihalelerine katılmak üzere, 16 Aralık 2009 tarihinde ön yeterlilik için başvurular tamamlandı. 850 milyon dolar ile 1 milyar dolar arasında fiyat bulması beklenen Uludağ EDAŞ'a Alman Bursagaz grubu teklif vermezken, Bursalı sanayicilerin başvurduğu Çamlıbel'in fiyatının 200-250 milyon dolar arasında gerçekleşmesi bekleniyor.

Türkiye özelleştirmede beşinci

ÖZELLEŞTİRMEDE İLK 10 ÜLKE	
Ülke	Milyar \$
Fransa	98,2
İtalya	69,6
Almanya	65,0
Japonya	33,2
Türkiye	25,0
Hollanda	23,1
Avustralya	20,0
İngiltere	18,4
Finlandiya	18,3
İsveç	16,0

Ekonomik Kalkınma ve İşbirliği Örgütü (OECD) üyesi ülkeler arasında 2000-2007 yılları arasında gerçekleştirilen özelleştirme işlemlerinin büyüklük açısından değerlendirildiği Top-10 listesinde, Türkiye, 5. sıraya yerleşti. Değerlendirmede Türkiye, Fransa, İtalya, Almanya ve Japonya'nın ardından, 25 milyar dolar işlem büyüklüğü ile 5. sırada yer aldı.

Öte yandan, söz konusu yıllar arasında OECD ülkelerinde gerçekleştirilen en büyük 10 özelleştirme işlemi sıralamasında Özelleştirme İdaresi Başkanlığı tarafından 2005 yılında gerçekleştirilmiş olan Türk Telekom'un yüzde 55 oranındaki hissesinin blok satışı 8. büyük işlem olarak kayda geçti.

ÇAMLİBEL ELEKTRİK DAĞITIM AŞ.

Kolin İnşaat
Sanko Tekstil
Cengiz Elektrik
Anadolu Doğalgaz Dağıtım
Çalık Enerji
Aydem Elektrik
İÇDAŞ Çelik Enerji
AEİ Enerji
KCETAŞ-AYEN OGG
Burkay Tekstil, Çelikpan,
Fistaş Fantezi İplik, Özdişlek,
Sunteks Dokuma Boya,
Aslanoba Turizm, Oytaş Yıldız
İnşaat, Durmazlar Makine,
Harput Tekstil OGG
Serka İnşaat

FIRAT ELEKTRİK DAĞITIM AŞ.

Kolin İnşaat
Sanko Tekstil
Cengiz Elektrik
Çalık Enerji
Aksa Elektrik
Aydem Elektrik
KCETAŞ-AYEN OGG
Kayasu Elekt., Kaya İnş. OGG

ULUDAĞ ELEKTRİK DAĞITIM AŞ.

Limak İnşaat
Sanko Tekstil
Cengiz Elektrik
Aksa Elektrik
Zorlu Holding
Akça Holding
Park Holding
Çalık Enerji
Aydem Elektrik
İÇDAŞ Çelik Enerji
Enerjisa Enerji
AEİ Enerji
Kolin İnşaat
EnBW Holding
KCETAŞ-AYEN OGG
Eti Gümüş-Söğüşten Ser. OGG

VANGÖLÜ ELEKTRİK DAĞITIM AŞ.

Kolin İnşaat
Sanko Tekstil
Cengiz Elektrik
Aksa Elektrik
Çalık Enerji
Aydem Elektrik
İlci İnşaat
KCETAŞ-AYEN OGG

Enerji bağımlılığına karşı YENİLENEBİLİR ENERJİ

Artan enerji talebinin mevcut kaynaklardan sağlanması, küresel ısınmanın artması ve felaket demek. Bunun için enerji sektöründe yenilenebilir enerji kaynakları gelecekte ön planda olacak. Türkiye, bu konuda potansiyelini henüz kullanamıyor. Kullanması ve yerli yatırımlar için Yenilenebilir Enerji'de teşvikleri düzenleyecek taslağın kanunlaşması bekleniyor.

Uzmanlar, dünya enerji sisteminin ileride ciddi yol kazaları geçirebileceğine işaret ediyor. Mevcut enerji kullanımının dünya ısıtısını önümüzdeki 10 yılda 6 derece artırabileceği, bunu önlemek için enerji sektöründe önemli değişiklikler yapmak gerekliliği her geçen gün artıyor.

Bazı hesaplamalara göre 6 derecelik artıştan 2 derecelik artışa gelebilmek için enerjile ilgili bugünden 2030'a kadar yapılabilecek ilave yatırımlar 10,5 trilyon dolar tutuyor.

Önümüzdeki 15-20 yıllık süreçte enerji kaynaklarında şu anda payı yüzde 18 olan yenilenebilir enerjinin yüzde 35'e çıkmak zorunluluğu bulunuyor.

Türkiye'nin artan enerji talebinin karşılanması, özellikle elektrik arz kaynaklarının sağlıklı bir şekilde çeşitlendirilmesi ve doğal gaza olan yüksek bağımlılığın makul seviyeye düşürülmesi için yenilenebilir kaynaklarının devreye sokulması gerekiyor.

TÜRKİYE'NİN POTANSİYELİ BÜYÜK

İhracatı Geliştirme ve Etüd Merkezi (İGEME), dünyada yenilenebilir enerji (YE) kaynaklarına yatırımın 2030 yılına kadar 10 trilyon doları bulacağını kaydetti. İGEME'nin "Yenilenebilir Enerjiler ve Teknolojileri" araştırması-

na göre, 2020 yılında 400-500 milyar kilovat saat olarak öngörülen enerji gereksiniminin yalnız 200 milyar kilovat saatini kendi kaynaklarından üretebilecek olan Türkiye ise güneş, jeotermal ve rüzgarda önemli potansiyele sahip olmasına rağmen, bu konuda hala yeterli adım atmıyor ve fosil yakıtlara dolayısıyla ithalata bağımlılık büyük oranda devam ediyor.

Türkiye'nin son yıllarda geliştirdiği enerji politikasının doğal gazla yönelik olmasının, yenilenebilir enerjilere yönelik desteklerin istenen düzeye çıkmasını engellediği belirtiliyor.

HANGİ KAYNAK NE KADAR KULLANILIYOR?

Türkiye'de mevcut ekonomik hidrolik kaynaklı 125 milyar kilovat saat enerji potansiyelinin yüzde 57'si, rüzgarda 10 bin megavat saat ekonomik potansiyelinin yüzde 85'i, jeotermal kaynak potansiyelinin yüzde 95'i, sınırsız enerji kaynağı olan ve Türkiye'nin her bölgesinin sahip olduğu güneş



10 milyar \$

10 yıl içinde Türkiye'de yapılması beklenen 10 bin MW'lık rüzgar santrallerinin ekipman pazarı büyüklüğü.

60 milyar \$

20 yıl içinde kurulması beklenen 20 bin MW'lık güneş enerjisi santrallerinin ekipman pazarı büyüklüğü.

% 17

2008'deki 198 milyar kilovat saat elektrik enerjisinin yüzde 17'si tüm yenilenebilir enerjiden elde edildi.

12.5 milyar \$

10 yıl içinde Türkiye'de yapılması beklenen 25 bin MW'lık hidroelektrik santrallerinin pazar büyüklüğü.

95.000 MW

10 yıl sonra Türkiye'nin ihtiyaç duyacağı elektrik üretimindeki kurulu güç miktarı. Mevcut ise 45 bin MW.

4.600 km²

Türkiye'nin güneş enerjisi atlasına göre kullanılabilir alanı. Yıllık 380 milyar kWh potansiyel tespit edildi.

enerjisi ise kullanılmıyor.

Jeotermal kaynak zenginliği açısından Türkiye dünya sıralamasında 5. sırada bulunuyor, jeotermal enerjiden elde edilen elektrik üretimi içerisinde Türkiye 14. sırada, jeotermal enerjinin doğrudan kullanımında ise 7. sırada bulunuyor. Mevcut durumda toplam potansiyelinin ancak yüzde 2,97'sini kullanıyor.

YERLİ ÜRETİM OLUŞTURULMALI

Yerli, yeni ve YE kaynaklarının kullanımının özendirilmesi, yaygınlaştırılması ve bu kaynakların kullanımı ile elektrik enerjisi üretim sistemlerini oluşturan malzeme, cihaz ve ekipmanların yerli üretim koşullarının oluşturulması ve bu alanda teknoloji üretebilir bir seviyeye ulaşılması ülke ekonomisinin sürdürülebilir büyümesi için büyük önem taşıyor.

AB yüzde 6 seviyelerinde olan YE kaynaklı enerji tüketimini 2010 yılı itibarıyla iki katına çıkarmayı hedefleyen, AB ülkeleri de bu politika çerçevesinde YE kaynaklarının kullanımının artırılması yönünde çalışmalar yapıyor.

Türkiye'de Yenilenebilir Enerji Kanunu ile sektörün gelişmesi yönünde temel çerçeveyi çizerken, bu çerçevede önümüzdeki yıllarda Türkiye'de başta rüzgar ve güneş enerjileri olmak üzere, YE kaynaklarına ve YE kaynaklı enerji üretiminde kullanılacak ekipmanlara yatırımların hızla artması bekleniyor.



Enerji Bakanı Taner Yıldız

EPDK'ya yapılan lisans başvurularının yüksekliği de bunu gösteriyor.

ALIM DESTEĞİ GEREKİYOR

Ancak, özellikle kanunda belirtilen 5,5 avro cent/kWh üst limitinin YE kaynakları ayırımı gözetmeksizin sabitlenmesi yüksek kurulum maliyeti gerektiren (özellikle güneş enerjisi) YE kaynaklarında yatırımların yapılmasını engelliyor.

Yatırımların artmasına paralel olarak YE alanında istihdam edebilecek nitelikli iş gücünün de yetiştirilmesi gerekiyor. Aksi takdirde, sermaye gücü ne olursa olsun nitelikli insan gücünün azlığı sektörün büyümesi önünde engel teşkil ediyor.

AVRUPA, TÜRK ÜRETİCİLERE PAZAR

Özellikle rüzgar enerjisi sistemlerinde ortaya çıkan arz talep dengesizliği, rüzgar türbin malzemelerinin üretimini cazip hale getiriyor. Avrupa'nın

En büyük teşvik alım garantisi

Yenilenebilir Enerji Yasa Taslağı yasalarsa, rüzgar, güneş, jeotermal gibi yenilenebilir enerji kaynaklarına devlet 10-20 yıl arasında alım garantisi verecek. Bu da üretimin teşviki anlamında büyük önem arz ediyor. Tasarıya göre alım garantisi miktarları şöyle:

Enerji Türü	Alım Garantisi
Rüzgar (kara)	10 yıl / 20 yıl
Rüzgar (deniz)	8 avro cent/kWh
Güneş (fotovoltaik)	12 avro cent/kWh
Güneş (yoğun.)	25-20 avro cent/kWh
Jeotermal	20-18 avro cent/kWh
Biyokütle (çöp gazı dahil)	9 avro cent/kWh
Dalga, akıntı, gel-git	14-8 avro cent/kWh
Hidroelektrik	16 avro cent/kWh
	7 avro cent/kWh

Yunanistan kadar destek vermeliyiz!

Norm Enerji Genel Müdürü Erkan Yenen, güneş enerjisi konusunda Türkiye'nin potansiyeline ve pazarına ilgi duyulduğunu ancak garantili geri alım süreleri ve tarifelerin henüz yatırımcılar için cazip olmadığını söyledi. Yenen, "Güneş panelleri ülkemizde üretilmiyor. Tanınmış markaların yanı sıra, Uzak Doğu menşeli ve hatta markasız fason ürünler de pazara giriyor" dedi. Yenen, "Yunanistan 10+10 toplamda 20 yıl, kilovat saat başına 45,82 avro cent'ten alım garantisi, düşük faizli yatırım kredisi ve yüzde 40 oranına varan hibe desteği veriyor. Biz aynı kuşaktayız, aşağı kalamayız" dedi.

Rekabet yoğun, yasa ölü doğmamalı!

Rüzgar Enerjisi ve Su Santralleri İşadamları Derneği (RESSİAD) Yönetim Kurulu Başkanı Tolga Bilgin, yeni yenilenebilir enerji yasasında telaffuz edilen 6 avro sent/kilovatsaat alım garantisini tek başına yeterli olmayacağını bildirerek, "bu şekilde olursa küresel kriz ve devlerin rekabet ortamında yasa ölü doğar" dedi. Bilgin, düzenlemelerde özel sektör temsilcilerinin de görüşlerinin alınmasının şart olduğunu vurguladı.

Fransa'nın en büyük fotovoltaik güneş enerjisi santrallerinden biri, Ancenis Beldesi'ndeki Terrena Tarım Kooperatifinin çatısında hizmet veriyor. Toplam alanı 2,300 metrekare olan santralde yılda 252 bin kilovat saat elektrik enerjisi üretilecek.



büyük pazarlarının Türk üreticileri için önemli pazar imkanları sağlayacağı öngörülüyor. Türkiye'nin özellikle rüzgar ve güneş kaynaklı YE'lere uygun olan doğası, bu alanda hem sanayiye geliştirecek üretimin yapılmasını, hem de enerjinin kullanımını kolaylaştıracak.

YE kaynaklı ürün ve teknolojilere yatırım yapmak Türk firmaları için üretim ve ürün teknolojilerinde söz sahibi olunmasını, batılı üreticilerle rekabet edebilecek önemli bir ihracat alanı elde edebilmesini ve temel sorunların en başında gelen enerji bağımlılığının azaltılmasını sağlayacak.

YE YASA TASLAĞINDAN BEKLENTİLER

Kyoto'yu imzalamış, karbon emisyonlarını azaltma sözü vermiş Türkiye'de Yenilenebilir Enerji Yasa Taslağı Teşvik Kanun henüz yasalaşmadı. Bir-iki yıldır gündemde olan taslak TBMM'den geçen yaz geri çekilmişti. Şimdi yerli ve yabancı lobiler, bu taslak

konusunda karşı karşıya. Ortak oldukları nokta ise 'endişe'. Yatırımcılar, yatırımlarına yön vermek için taslağı dört gözle bekliyor.

Yasada en önemli beklenti ise alım garantileri... Bu garantilerin süresinin ve alım fiyatının yükseltilmesi isteniyor. Ancak bu sayede yerli üretim sanayinin oluşabileceği ve global devlerle rekabet edilebileceği belirtiliyor.

Yerli yatırımcılar taslak yasalaşırca hazinenin alım garantisi nedeniyle yükünün artacağı ancak yatırım olanakları yaratılması ile orta ve uzun vadede istihdam ve vergi geliri ile bu yükün ortadan kalkacağı vurgulanıyor.

DÜNYA ENERJİ GÖRÜNÜMÜ RAPORU

Uluslararası Enerji Ajansı (IEA), karbondioksit emisyonunu azaltma konusunda bir anlaşma yapılamazsa, dünyada enerji kullanımının gelecek 20 yılda hızla artacağı, maliyetlerin ve sera gazlarının yükseleceği uyarısında bulunuyor.

Paris merkezli IEA'nın yıllık Dünya Enerji Görünümü raporuna göre, dünya, küresel ısınma konusunda bir anlaşmanın uygulanmasını geciktirdiği her yıl için karbondioksit emisyonunu azaltmak amacıyla fazladan 500 milyar

dolar para harcamak zorunda kalacak.

Dünyada temel enerji talebinin gelecek 20 yılda her yıl ortalama yüzde 1,5 yükseleceği ifade edilen raporda, biyoyakıtlar hariç 2008 yılında günlük 85 milyon varil olan dünya petrol talebinin, her yıl yüzde 1 artışla 2030 yılına kadar günlük 105 milyon varile çıkacağı belirtildi.

Raporda, doğalgaz talebinin her yıl yüzde 1,5 artarak, 2030 yılında 4,3 trilyon metre küpe ulaşacağı, dünya elektrik talebinin ise 2030 yılına kadar her yıl yüzde 2,5 yükseleceği kaydedildi.

YE YATIRIMLARI DÜŞTÜ

IEA, küresel finansal krizin bütün dünyada enerji yatırımlarını tehlikeli biçimde düşmesine yol açmasının, ekonomideki toparlanmayı dizginleyebileceği uyarısında da bulundu.

Özellikle yenilenebilir enerji kaynaklarına yatırımın geçen yıla göre, bu yıl yaklaşık beşte bir düştüğünü işaret edilen raporda, mevcut büyüme eğiliminde enerji talebini karşılamak için 2030 yılına kadar her yıl enerjiye 1,1 trilyon dolar yatırıma ihtiyaç olabileceği tahmininde bulunuldu.

Hataş'ın Belen İlçesinde kurulan Belen Rüzgar Enerji Santrali'nde de elektrik üretimine başlandı.



Muğla Üniversitesi'nde hayata geçirilen Türkiye'nin ilk yüksek verimli güneş termal sistem uygulamaları projesi kapsamında yapılan tesisler kasım ayı içerisinde hizmete alındı. (altta)



AYB'den 150 milyon avro kredi desteği

Avrupa Yatırım Bankası, Türkiye'ye, demiryolu ulaşımı, elektrik dağıtımı, enerji tasarrufu ve yenilenebilir enerji alanlarında kullanılmak üzere 718 milyon avro'luk kredi sağladı. Bu kredinin 150 milyon avrosu Türkiye Sınai ve Kalkınma Bankası (TSKB) tarafından yenilenebilir enerji, enerji verimliliği, çevre kirliliğini önleme ve çevreye olumlu etkisi olacak diğer projelerin finansmanında kullanılacak. TCDD'ye 293 milyon, TEDAŞ'a 125 milyon Avro tahsis edilecek.

Geleceğin yakıtı su yosunlarında mı saklı?

İklım değişikliğinin yarattığı tehdit ve dalgalanan petrol fiyatları, yenilenebilir enerji arayan uzmanların dikkatini, su yosunlarına yöneltti. Sera etkisine yol açan karbondioksit gazını emme kapasitesi müthiş olan su yosunlarının içindeki yağların ucuz yoldan yakıtı çevrilmesini sağlayacak teknoloji üretilmeye çalışılıyor.

Çok hızlı büyüyen ve yağlı maddeleri "mideye indiren" su yosunları, bakımsız havuzlardan, sivrisinek üreten bataklıklara ve lağım sularına kadar hemen her yerde yetişebiliyor. Şimdi bütün mesele, yosun üreti-

mini devasa boyutlarda yapabilmek ve yosundan yakıt elde edebilmek... Bunun için yarış başladı bile. Birçok üniversite ve şirket laboratuvarında bu konuda kafa yoruluyor. Miami'deki Florida üniversitesinden kimya mühendisi George Philippidis, araştırmaları "çok gerçekçi" buluyor ve "Bu işin öyle 20 sene falan süreceğini sanmam, birkaç seneye sonuç alınır..." diyor. Şu aşamada yosundan yakıt elde etmenin maliyeti yüksek. Bir hesaba göre 3,8 litre yakıtın maliyeti 100 doları buluyor. 5 seneye kadar 100 dolardan 40 dolara düşürülebileceği düşünülüyor.



Bursa'nın devleri enerjiye ilgi gösteriyor

Bursa'nın 40-50 yıllık tekstilcileri, otomotivcileri, enerji ve turizm devi olma yolunda ilerliyorlar. Sanayicinin değişen süreçle birlikte çeşitlenen yatırım kararları Bursa ekonomisini de yeni bir yöne doğru götürüyor. Enerjide yenilenebilir kaynaklara yatırım araştırmaları da sürüyor.



Sönmez doğalgaz çevrim santrali kuracak

Sönmez Holding, turizm, çimento, teknoloji perakendeciliği ve enerjiye yöneldi. Holding, Baia Otelleri ile turizmde, Teknolojix ile teknoloji perakendeciliğinde ilerliyor. Bilecik'te 125 milyon dolarlık çimento fabrikası yatırımını sürdüren grup, enerji alanında Uşak'ta doğalgaz çevrim santrali kurdu. Rize-İkizdere ve Ordu'da ise hidroelektrik santrali lisansıyla ek yatırım yapıyor. Sönmez Holding Yönetim Kurulu Başkanı Celal Sönmez, bu dört önemli sektörün dışında yatırım düşünmediklerini belirterek, "Bursa'da bir doğalgaz çevrim santrali kurmayı planlıyoruz. Yer konusunda çalışmalarımız sürüyor, henüz kesinleşmedi" dedi.



Coşkunöz Holding enerji ve eğitime yöneldi

Makine sektörüne 1950 yılında giren Coşkunöz Holding bugün otomotiv, metal, savunma, Ar-Ge, radyatör, makine, kauçuk ve taşımacılık alanlarında faaliyet gösteriyor. Coşkunöz Holding Temel Yetkinlik koordinatörü Halil Akgül, enerji şirketini kurduklarını, faaliyete geçmek için Meclis'teki yenilenebilir enerji yönetmeliğinin çıkarılmasını beklediklerini söyledi. Akgül, "Yurtdışı teknolojik ortaklıklar ve yer tespiti için çalışıyoruz. Güneş enerjisi yatırımı planlıyoruz. Bunun için de güneş ışığının yoğun olduğu Antalya, Konya gibi illerde yer arayışlarımız sürüyor. 5-6 yerde inceleme yaptık" dedi.



Harput üretim yelpazesini genişletiyor

Tekstil sektöründe 29 yıldır faaliyet gösteren ve özellikle pamuklu ve fantezi kumaş dokuma üretiminde uzmanlaşan Harput Grup, 2000'li yıllardan itibaren farklı sektör- lere de adım attı. Sigortacılık, gıda ve tekstil kimyasalları alanlarında da üretime geçen firma, son dönemde inşaat ve enerjiye yöneldi. Rexus Elektronik ile solar panel ve led pazarına giren Harput Grup'un Yönetim Kurulu Başkanı Muhammet Etkeser, özellikle enerji alanında araştırma çalışmalarının sürdüğünü belirtti. Rexus için 5 milyon dolarlık yatırım yapan grup yurtdışında Rexus markasıyla ürettirdiği solar panellerle güneş enerjisinden elektrik elde edecek.



Faik Çelik'in hedefi de enerji sektörü

1976 yılında kalıp ve sac şekillendirme alanında küçük bir atölye ile başlayan ve 2006 yılında holdingleşen grubun bünyesinde otomotiv, kalıp, ısı sistemleri ve inşaat şirketleri yer alıyor. Faik Çelik Holding, şimdi de enerji sektörü ile ilgileniyor. Özellikle rüzgar ve güneş enerjisi konusuna yoğunlaştıklarını belirten Faik Çelik Holding Yönetim Kurulu Başkanı Faik Çelik, "Henüz araştırma aşamasındayız, ancak enerji sektörü ile yakından ilgileniyoruz" dedi.

Gençoğlu gıdada büyüyecek, enerji belki

Gıda, tütün ve havacılık sektörlerinde faaliyet gösteren Gençoğlu Holding, uzun yıllar yer aldığı basın sektöründen çekildikten sonra tamamen gıdaya yoğunlaştı. Amiral gemisi Penguen Gıda A.Ş.'yi 1989 yılında kuran Gençoğlu Holding, ağırlıklı olarak ihracata çalıştığı bu sektörde genişlemeyi hedefliyor. Penguen Gıda Sanayi A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Gençoğlu, gıdanın dışında yeni bir sektör düşünmediklerini belirtirken, "İleriye dönük olarak enerji sektörüne girebiliriz, ama önce gıdada biraz daha büyüme istiyoruz" dedi.



Ermaksan rüzgar türbini üretecek

2009 yılı başında Bursa OSB'deki yeni fabrikasına taşınan Ermaksan Makina Ltd. Şti., makine sektöründeki 40 yıllık deneyimini son dönemde yeni projelere taşımaya hazırlanıyor. Sac işleme alanındaki başarısı ile bilinen Ermaksan da, enerji yatırımı yapmaya hazırlanıyor. Ermaksan Yönetim Kurulu Başkanı Erol Özkayan, 2010 yılında enerji sektöründe yer almayı istediklerini belirterek, "Rüzgar türbini, konusunda Ar-Ge aşamasında çalışmalarımız devam ediyor. Proje henüz şekillenmedi" diye konuştu.



As Makinsan, 35 milyon avro yatırım yapıyor

Bursa firması As Makinsan ile Alman rüzgar türbinleri üreticisi Nordex arasında 25 mw kapasiteli rüzgar enerjisi santrali için rüzgar türbin alım sözleşmesi imzaladı. As Makinsan Temiz Enerji Elektrik Üretim Şirketi Yönetim Kurulu Başkanı İlhan Parseker her biri 2,5 mw gücünde olan 10 adet türbin satın alınacağını söyledi. Parseker, toplam 35 milyon avro bedelle yapılacak yatırımın, Türkiye'nin elektrik enerjisine katkısının yanında çevreyi kirletmeyeceğini söyledi. Söz konusu türbinler, Bandırma'ya bağlı Çarıkköy ve Bezirci köy civarında çalışacak ve yıllık 95 milyon kilovatsaat enerji üretimi yapacak.





Şenöz'den yeni rüzgar türbinleri

Gıda sektörünün önemli ismi Şenöz, rüzgar türbinleri pazarına girdi. Türkiye'de ilk kez 5-8 Kasım'da İstanbul'da düzenlenen "RENEX 2009 Yenilenebilir Enerji Fuarı"nda, Turkwatt&Turksun markalarını görücüye çıkaran Şenöz Dış Ticaret AŞ, ziyaretçilerden büyük ilgi gördü. Firma, yeni rüzgar türbinleri ve solar sistemleriyle fuarda yeni işbirliği teklifleri aldı. Şenöz burada, Türkiye'nin ilk 3 kilowattlık 5 kanatlı rüzgar türbini ve en yeni ürünü olan 400 wattlık rüzgar türbinini sergiledi. Güneş enerjisiyle çalışan sokak aydınlatma lambaları ve konutlara yönelik solar sistemler de firmanın ilgi çeken ürünleri arasındaydı. Şenöz Dış Ticaret AŞ Pazarlama ve İhracat Müdürü Burak Şenöz, bir buçuk yıldır sektörde olmalarına rağmen, şimdiye kadar çok sayıda projeye imza attıklarını söyledi.



Burgüç'ün ilk yatırımı Karacabey'de

Bursa, yenilenebilir enerji kaynaklarından rüzgar enerjisine yatırım yapmak isteyen özel sektörün ilgisiyle karışıyor. Rüzgar Enerjisi Santrali (RES) kurmak için sıraya giren 29 firmanın, ek 400 megavatlık bağlanabilir enerji kapasitesine sahip olan Bursa'da, talep edilen toplam üretim kapasitesi 3 bin megavata ulaştı.

Kısa adı BURGÜÇ olan Bursa Güçbirliği Enerji Üretim Sanayi ve Ticaret A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi Ali Hazır ise, "Bizim Bursa'da 5-6 projemiz var ama uygunluk görüşü alınan Karacabey'de sona çok yaklaştık. Yeni yönetmeliğe göre tekrar bir incelenecek. İlk etapta Karacabey'de hayata geçireceğimiz proje 25, ondan sonraki 54 megavatlık. Yıllık üretim olarak 100 ve 120 milyon kilovat saatlik enerji üretmeyi planlıyoruz. Bursa'da 37 milyon avroluk bir proje bu" dedi.

Siemens, anahtar teslim projeler sunuyor

Siemens Batı Türkiye Genel Müdürü Kadir Aydın, Yenilenebilir Enerjide Siemens'in sunduğu çözümler konusunda şunları söyledi; "Şu anda Türkiye'de özellikle rüzgar enerjisi konusunda çok aktifiz. Geçen yıl ilk projemizi Sabancı'dan aldık. Çanakkale Mahmudiye Projesi, yaklaşık 30 megavatlık bir proje. Görüştüğümüz hali hazırda 5-6 proje daha var. Güneş enerjisi sistemlerinde de anahtar teslimi fotovoltaiik dediğimiz sistemleri sunuyoruz ama esas uzmanlık alanımız yoğunlaştırılmış güneş enerjisi sistemleri. Şu anda Siemens Türkiye hariç, 40'a yakın projenin içinde yer alıyor, türbin tedariki veya komple olarak. Termal sular konusunda da altyapı çözümleri sunduğu

projeler var. Özellikle Aydın tarafındaki bir-iki jeotermal tesiste, kısmi de olsa çözümler sunduk. Neticede güneş ve rüzgar şu anda Türkiye'de çok önemli. Anahtar teslimi projeler bunlar. Geçmiş dönemde türbin

imalatçısı rakiplerimiz sadece türbini verip işe karışmıyorlardı. Ama bizim piyasaya girmemizle durum biraz daha değişecek gibi. Çünkü biz A'dan Z'ye hizmet verebilecek bir firmayız. Zaten en güçlü yanımız da bu."



Karnawall

renklerin dansı

SU BAZLI ÜRÜNLER

SU BAZLI SİLİKONLU İÇ CEPHE
SU BAZLI PLASTİK İÇ CEPHE
SİLİKONLU DIŞ CEPHE BOYASI
AKRİLİK DIŞ CEPHE BOYASI
SU BAZLI DIŞ CEPHE ASTARI
TAVAN BOYASI
İÇ CEPHE ASTAR
ANTİBAKTERİYEL İÇ CEPHE
ÖZEL ÜRÜNLER

TENİS KORT BOYASI

SU RES

SU BAZLI SATEN

SU BAZLI GRENLI DIŞ CEPHE

SU BAZLI ARA GEÇİŞ ASTARI

SU BAZLI AKRİLİK MACUN

ŞEFFAF ASTAR

SANAYİ GRUBU ÜRÜNLER

AHŞAP VE METAL BOYALAR

LUX SENTETİK BOYA

SENTETİK ASTAR

SENTETİK ANTİPAS

RAPİD ENDÜSTRİYEL

RAPİD ASTAR

EPOXY UYGULAMALARI

EPOXY ASTAR - solventli

EPOXY SONKAT BOYA - solventli

EPOXY VERNİK - solventli

EPOXY ASTAR - solventsiz

EPOXY SONKAT BOYA - solventsiz

EPOXY VERNİK - solventsiz

EPOXY KAPLAMA (SELF LEWING 3 KOMPENANTLI)

ÖZEL ÜRÜNLER

YOL ÇİZGİ BOYASI

YOL BORDÜR BOYASI

SOLVENT BAZLI SUKES - IZOWOLL

SOLVENT BAZLI YALDIZ BOYA

SOLVENT BAZLI DIŞ CEPHE

AKRİLİK PANEL KAPI BOYASI

 **Karnawall**
renklerin dansı

BBS Birlik Boya Makine Oto San. Tic. Ltd. Şti.

Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi Sanayi Caddesi No:56 Nilüfer, BURSA / TÜRKİYE

Tel : + 90 224 484 24 74 Pbx Fax: + 90 224 484 24 76

www.karnawall.com

 SanDeks® kuruluştur.

Fosil değil yenilenebilir enerji



BAHATTİN
CANIGÜLEÇ
HOSAB Bölge Müdürü

Insanın yiyecek ve içecek tüketimi gibi değişmeyen ihtiyacı enerjidir. Enerji tüketimi de her gün artmaktadır. Yaşamımızın sürebilmesi ve ekonomik gelişimin devamı için dünya enerji tüketimi her yıl yaklaşık %5 oranında artmaktadır. Tüketimi karşılayan fosil yakıt (petrol, doğalgaz, kömür) rezervi ise çok daha büyük bir oranla azalmaktadır. Hemen hemen 30 yıl içerisinde fosil yakıt rezervlerinin tüketimi karşılamayacağı ve enerji krizlerinin yaşanacağı bilinmektedir. Ayrıca fosil yakıtların kullanımından dolayı her gün enerji kaynaklı küresel ısınmanın da arttığı bir gerçektir. Onun için enerji ihtiyacımız için alternatif çözümler bulunmalı ve yenilenebilir enerji kaynaklarına yönelmelidir.

Fosil yakıtlarının kullanımı

dünya ortalama sıcaklığını da son 1000 yılın en yüksek değerlerine ulaştırmış, yoğun hava kirliliğinin yanı sıra milyonlarca dolar zarara yol açan sel/fırtına gibi doğal afetlerin gözle görülür biçimde artmasına sebep olmuştur.

Fosil yakıtlar içindeki karbon havadaki oksijen ile birleşerek bazı zararlı gazların ortaya çıkmasına neden olmaktadır, yine yakıt içerisinde eser miktarda bulunan kurşun, kükürt gibi elementler yanma sıcaklığında oksijen ile birleşerek insan sağlığı açısından önemli tehdit oluşturan bileşikler oluşturmaktadır. Bu yanma ürünleri atmosfere bırakmakta ve atmosfer içerisinde birikmektedir.

SERA ETKİSİ

Fotosentez, çürüme gibi tabi

dönüşümler bu birikime engel olabilese de, aşırı yakıt tüketimi kısa süreli birikime neden olmaktadır. Atmosfer içinde biriken yanma gazları güneş ve yer arasında tabi olmayan katman meydana getirmekte, insan ve bitki hayatı üzerinde olumsuz etkiye neden olmaktadır. Sera etkisi olarak da bilinen bu etki ve insan sağlığı bugün önemle üzerinde durulan olgulardır.

KYOTO PROTOKOLÜ

Bu sera etkisini azaltmak için Kyoto Protokolü hazırlanmıştır. Kyoto protokolü, sera etkisi yaratan gazların salınımını sınırlamayı ve azaltmayı hedefleyen uluslar arası bir anlaşmadır.

Bu protokol 11 Aralık 1997 tarihinde Japonya'nın Kyoto kentinde düzenlenen bir zirvede oluşturulmuştur. Protokol, 9

Mayıs 1992'de New York'da kabul edilen, 'İklim Değişikliğine Yönelik Birleşmiş Milletler Çevre Sözleşmesi'nin belirlediği ilkele-re dayanmaktadır.

Protokole taraf olan devletler başta ulusal ekonomilerinin ilgili sektörlerinde enerji etkinliğini iyileştirmeye ve sera etkisi yaratan gazların salınımını sınırlayan ve azalmaya yönelik önlemler almakla, sera gazı etkisi yaratan karbondioksit ve metan gibi gazların salımında 2012 yılına kadar, 1990 yılındaki düzeyinden toplam yüzde 5.2 oranında bir azalma sağlamakla yükümlü olduklarını kabul etmektedir.

Protokol ancak şubat 2005 yılında 55 ülkenin protokole onay vermesi ile yürürlüğe girebilmiştir. Ancak atmosfere en çok sera gazı salan ABD protokolün dışında kalmıştır. Ülkemiz de 6 şubat 2009'da bu protokolü imzalamıştır.

DÜNYAMIZ DEĞİŞİYOR

1900'lerden 2000'lere kadar atmosferin ortalama sıcaklığı 0,5 derece arttı ve iklim değişikliğinin zincirleme sonuçları yavaş yavaş yaşamımızı etkiliyor. Su kaynakları kuruyor, çiçekler erken açıyor, erken yağın karlar ürünleri telef ediyor. Uzmanlar bu etkileri kısa ve uzun olarak gözlemliyorlar, kısa vadede oluşan sonuçlar artık yaşamımızın bir parçası.

Sıcaklık arttıkça buzlar ana kütlelerden koparak eriyor, çığ olayları artıyor, fazla miktarda su dolaşıma giriyor, sel felaketleri, kasırgalar, fırtınalar oluşuyor.

Küresel ısınmanın uzun vadede öngörülen sonuçları daha tehlikeli; ortalama sıcaklık artışı bu hızla devam ederse, 2020 yılında deniz seviyesi 1 metreye kadar yükselecek. Bu dünyanın en büyük kentlerinin sular altın-

da kalması anlamına geliyor.

İşte bu kötü sonuçları ortadan kaldırmak amacıyla yapılmış olan 1992 Birleşmiş Milletler İklim Değişikliği Çerçeve Sözleşmesi ve bunun ardından 1997 yılında Kyoto protokolü ve daha sonra bu protokole katılımın gittikçe artması ve 2005 yılında protokole onay verilmesi, tehlikenin farkında olan ülkelerin artık olaya seyirci kalmayacağını bir göstergesidir.

Bu sonuçlardan sonra çevre bilinci yerleşmiş ülkeler artık fosil enerji gücünden çok Yenilenebilir Enerji gücüne dönmeye ve yatırımlarını bu doğrultuda yapmaya başladılar.

YENİLENEBİLİR ENERJİ NEDİR?

Yenilenebilir Enerji gücünü tabiat kaynaklarından alan ve hiç tükenmeyecek olarak düşünülen, çevreye emisyon yaymayan enerji çeşitleridir. Başka deyişle

Bunlar;
Güneş Enerjisi Güneş
Rüzgar Enerjisi Rüzgar
Dalga Enerjisi Okyanus Ve Denizler
Biyokütle Enerjisi Biyolojik Atıklar
Jeotermal Enerji Yer Altı Suları
Hidrolik Enerji Nehirler
Hidrojen Enerjisi Su Ve Hidroksitler

doğanın kendi evrimi içinde, bir sonraki gün aynen mevcut olabilen enerji kaynağıdır.

Ülkemizin üç tarafının denizlerle çevrili olması, gerek güneş, gerekse rüzgar bakımından zenginliği bizimde bu enerji gücünü kullanmamız gerektiğinin bir göstergesidir. Bu enerji türlerinin maliyet açısından da küçümsenmeyecek avantaj sağlayacağını unutmamak gerekir.

GÜNEŞ VE RÜZGAR GÖZDE

Gelecekte fosil enerji kay-

naklarının gittikçe azalacağını düşünen Avrupa ülkeleri ve ABD, milyar dolarlarla ifade edilen hammadde maliyetinden tasarruf etmek için güneş ve rüzgar enerjisine yöneliyor.

Nükleer santrallerin alternatif enerji kaynakları yaratmadaki yerleri oldukça sınırlı. Çünkü yapımı yaklaşık 10 yıl süren bir nükleer santralin üreteceği enerjiyi 1000 rüzgar türbinleriyle kazanmak mümkün. Üstelik, yapımı sadece 6 ay süren rüzgar türbinlerinin maliyeti nükleer santrallere oranla çok daha düşük.

Maliyeti 1-2 milyar dolar arasında değişen rüzgar türbinlerinden, 20 yıl süreyle yararlanabilmek de rüzgar enerjisine yönelmenin başlıca nedenlerinden biri.

Yaklaşık olarak yüzbin rüzgar değirmeni potansiyeline sahip olan ülkemiz, planlı yatırımlarla 20 yıl içinde enerji ihtiyacının

yüzde 20'sini rüzgar santrallerinden karşılayabilir.

Nüfusu 70 milyon civarında olan Türkiye'nin enerji kaynaklarına olan ihtiyacı giderek fazlala-

şıyor. Yetkililerin konuyla ilgili açıklamalarından anlaşılan o ki, Türkiye'nin enerji ihtiyacını kendi kendine karşılayabilmesi ve dışa bağımlı hale gelmemesi için 2050 yılına kadar 2 trilyon dolarlık yatırım yapması şart.

Rakamlara bakacak olursak kurulu gücü 26 bin MW olan Türkiye'nin, Cumhuriyetin 100'üncü kuruluş yıldönümü olan 2023'de kapasitesini 145 bin MW'a çıkarmak için yılda ortalama 5 milyar dolarlık kaynak ayırması gerekli.



2010 yılına zor bütçe!

2010 Yılı Merkezi Yönetim Bütçesi'nin 13 gün sürecek görüşme maratonu, 14 Aralık'ta TBMM'de başladı. Global kriz etkileri altında hazırlanan bütçe hükümet tarafından, 'mevcut şartlar gözetilerek en iyisi' olarak savunulurken, muhalefet 'gerçeklikten uzak' görüşünde birleşti.

İş dünyası ise 2010 yılı bütçesine temkinli yaklaşıyor. İş dünyasının görüşlerinden bazıları şöyle:

- 2010 yılında gelir artırımını yapmak çok zor. Hükümet ise vergi gelirlerinde yüzde 18.2 oranında, bütçe gelirlerinde yüzde 16.1 oranında artışı öngörerek harcama tarafını hazırlamış.

- Ekonominin yüzde 5 büyüyeceği, bir ülkede vergi gelirlerinde yüzde 18.2 oranında artış beklentisi gerçek dışıdır. Bunun olabilmesi ancak yeni vergiler getirmek veya vergi oranlarını artırmak ile mümkündür.

BÜYÜME ENGELLENMEMELİ

- 2010 yılında yeni vergiler veya vergi gelirlerini artırmak içeride üretimi ve tüketimi cezalandırır. Büyüme engellenir.

- Cari transferler diye adlandırılan torba ödenek kalemi 92 milyar TL'den 102 milyar TL'ye yükseltilmektedir.

Cari transferlerde en büyük kalemi 57.7 ile sosyal güvenlik harcamaları oluşturmaktadır. Tarım destekleri ve diğer sosyal transferler bu başlık altında bütçede yer almaktadır.

ÜRETİME PEK BİR ŞEY GETİRMİYOR

- Genel hatları ile 2010 bütçesi hükümetin zorunlu harcamalarını karşılamak telaşında, daralan ekonomide vergi yükünü ve cari harcamaları yerine getirmek amacıyla borçlanmayı artırmayı hedef alan bir bütçedir. Ekonomiyi ferahlatmayacak, daha da sıkacaktır.

- Üretim, yatırım, istihdam ve ihracat artışını teşvik edecek harcamalara ağırlık verecek, bu harcamalar için borçlanmayı göze alabilecek bir bütçe hazırlanabilirdi. Bütçe, zorunlu harcamalara ödenek ayrılmasını hedef alıyor. Üreticiye, yatırımcıya, ihracatçıya bir şey getirmiyor.



2010 BÜTÇE BÜYÜKLÜKLERİ

GSYH büyüklüğü	1 trilyon 28.8 milyar TL
GSYH büyümesi	% 3.5
GSYH deflatörü	% 5
Bütçe gideri	286.9 milyar TL
Bütçe geliri	236.7 milyar TL
Vergi gelirleri	193.3 milyar TL
Bütçe gideri/GSYH	% 27.9
TÜFE (yılı)	% 5.3
İthalat	153 milyar \$
İhracat	107.5 milyar \$

2009 Bütçesi 9 ayda 46 milyar lira açık verdi

Merkezi Yönetim Bütçesi Kasım ayında 3 milyar 124 milyon lira, Ocak-Kasım döneminde ise 46 milyar 356 milyon lira açık verdi. Kasım ayında bütçeden 20 milyar 942 milyon lira harcama yapıldı, bütçe gelirleri de 17 milyar 818 milyon lira oldu. Yılın 11 aylık döneminde ise bütçe harcamaları 239 milyar 542 milyon lira, bütçe gelirleri de 193 milyar 186 milyon lira olarak gerçekleşti. Merkezi Yönetim Bütçesi, Kasım ayında 1 milyar 209 milyon lira faiz dışı açık verdi. Buna karşılık Ocak-Kasım döneminde 5 milyar 803 milyon lira faiz dışı fazla elde edildi.

Baykal: Rakam cambazlığına gerek yok

CHP Genel Başkanı Deniz Baykal, bütçe görüşmelerinde TBMM'de özetle şu görüşlere yer verdi: "2009 yılı bütçe açığı 10,4 milyar lira öngörülürken, yıl sonu gerçekleşme tahmini 62,8 milyar, 6 kat sapma var. Türkiye'nin, Cumhuriyetin kurulduğu 1923'ten, 2002'ye kadar büyüme hızı 4,6, 2003-2010 arasında ise yüzde 4. Rakam cambazlığıyla örtbas edilemeyecek büyüme, işsizlik gibi temel

gerçekler var. Türkiye krizden en ağır etkilenen ülkeler arasında ama vergi sisteminde hiçbir iyileştirme yapılmadı. Vergi denetimleri, siyasi baskı haline dönüştürüldü. Türkiye'nin yeni bir ekonomi ve sanayileşme politikasına ihtiyaç duyduğu açık. Türkiye'nin barışa, hukukun üstünlüğünü tesis etmeye ihtiyacı daha da büyüyor. İlk seçimlerde, Türkiye'nin bu olumsuz gidişine, milletçe son vereceğiz."



Bahçeli: 2010'da büyük zorluklar çekilecek

MHP Genel Başkanı Devlet Bahçeli, bütçe görüşmelerinde TBMM'de yaptığı konuşmada şunları söyledi: "Ulaşılmayan mali hedefler, yanlış tespit edilen ekonomik parametreler, geleceği okuyamayan analiz noksanlığı, sürekli olarak gedikler veren bütçenin ortaya çıkmasına neden olmuştur. Vatandaşları, yoksulluklarından ziyade uygulanan politikalar sonucu ortaya çıkan hak-

sızlıklar, eşitsizlikler ve adaletsizlikler daha fazla yaralamakta, daha derin izler bırakmaktadır. Ekonomik kararlardaki ahenksizlik ve sosyal ahlaktaki çöküş ile körüklenmek istenen kardeş kavgası geleceğe umutla bakılmasına mani olmuştur. 2010 yılı bütçesi bu haliyle, inandırıcı olmaktan uzaktır ve yetersizdir. Önümüzdeki yılı da büyük zorluklar içinde geçecek. Bu bütçe, milleti aldatma anlayışının ürünüdür."



Şimşek: Bütçe ihtiyaçlara cevap verecek

Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, TBMM Genel Kuruluna 2010 Yılı Merkezi Yönetim Bütçesi Kanunu Tasarısını sunmaya, dünya ekonomisinin genel görünümünü anlatarak başladı. Şimşek, özetle şunları söyledi: "Krizi biz iyi yönettik. Bizden önceki dönemlerde olduğu gibi, IMF gibi uluslararası kuruluşlara el aç-

madık. Dünyada son 60 yılın en büyük krizinin yaşandığı bir dönemde Türkiye, kredi notu 2 kademe artan tek ülkedir. Türkiye'de cazip yatırım fırsatları vardır ve güvenli bir limandır. 2010 yılı bütçesi, ekonomimizin ihtiyaçlarını en iyi şekilde gözetilen bir bütçedir. Mevcut şartların üzerine inşa edilmiştir. Gerçekçi ve istikrarı sağlamaya yöneliktir."





İndirimli Kurumlar Vergisi



ÖNDER TÜREMEN

SMMM

5 520 sayılı Kurumlar Vergisi Kanununa 5838 sayılı kanunla eklenen 32/A maddesi ile daha önce uygulanmakta olan Yatırım İndirimi Müessesesi farklı bir şekilde ekonomik hayatımıza yeniden girmiş bulunmaktadır. Yazımızın konusunu basitçe maddenin uygulama esasları ve sonuçları oluşturacaktır.

Kurumlar Vergisi Kanununa eklenen 32/A maddesi ile getirilen düzenleme ile;

Finans ve Sigortacılık sektörlerinde faaliyet gösteren kurumlar, İş Ortaklıkları, Taahhüt İşleri, 16.07.1997 tarihli 4283 sayılı kanun ile 08.06.1994 tarihli ve 3996 sayılı kanun kap-

samında yapılan yatırımlar ile rödavans sözleşmelerine bağlı olarak yapılan yatırımlar hariç olmak üzere, Hazine Müsteşarlığı tarafından teşvik belgesine bağlanan yatırımlardan elde edilen kazançlar, yatırımın kısmen veya tamamen işletilmeye başlanılan hesap döneminden itibaren yatırıma katkı tutarına ulaşıncaya kadar indirimli oranlar üzerinden kurumlar vergisine tabi tutulması amaçlanmıştır.

YATIRIM TEŞVİK BELGELİ YATIRIMLARDA...

Burada dikkat edilmesi gereken en önemli husus, indirimli kurumlar vergisinin

sadece yatırım teşvik belgesine bağlanan yatırımlardan elde edilen kazançlara uygulanacak olmasıdır. Yani yatırım indiriminde olduğu gibi yatırımın gerçekleşmesi değil, yatırımın işletilmeye başlanması ve o yatırımdan kazanç elde edilmiş olması durumunda bu kazançta isabet edecek kısma indirimli kurumlar vergisi uygulanacaktır.

ORAN BÜYÜKLÜĞE GÖRE DEĞİŞİYOR

Konu ile ilgili olarak 16.07.2009 tarih ve 27290 sayılı resmi gazetede Bakanlar Kurulu Kararı yayımlanmış, daha sonra ise Yatırımlarda

Devlet Yardımları Hakkında Kararın Uygulanmasına ilişkin 2009/1 sayılı tebliğ Hazine Müsteşarlığı tarafından yayımlanmıştır. Söz konusu karara göre büyük ölçekli yatırımlar ve bölgesel uygulama şeklinde yatırımlar 4 bölgeye ayrılmış, yatırıma katkı oranı ile indirimli kurumlar vergisi oranı bölgeler ve yatırım büyüklüğü itibarıyla farklı tespit edilmiştir. Bölgelere göre uygulanacak yatırıma katkı tutarı ve indirimli kurumlar vergisi oranları aşağıdaki gibi belirlenmiştir.

Bölgeler	Bölgesel Uygulama		Büyük Ölçekli Yatırımlar	
	Yatırıma Katkı Oranı (%)	Kurumlar veya Gelir Vergisi İndirim Oranı (%)	Yatırıma Katkı Oranı (%)	Kurumlar veya Gelir Vergisi İndirim Oranı (%)
I	10	25	25	25
II	15	40	30	40
III	20	60	40	60
IV	25	80	45	80

Ancak, teşvik belgesi kapsamında 31.12.2010 tarihine kadar yatırıma başlanması halinde aşağıda belirtilen indirim oranları ile yatırıma katkı oranları uygulanır.

Bölgeler	Bölgesel Uygulama		Büyük Ölçekli Yatırımlar	
	Yatırıma Katkı Oranı (%)	Kurumlar veya Gelir Vergisi İndirim Oranı (%)	Yatırıma Katkı Oranı (%)	Kurumlar veya Gelir Vergisi İndirim Oranı (%)
I	20	50	30	50
II	30	60	40	60
III	40	80	50	80
IV	60	90	70	90

BURSA'YA DAİR BASİT BİR ÖRNEK

Bakanlar Kurulu kararında, Bursa ilimiz maalesef her zaman olduğu gibi teşvik uygulamalarından en az nasibini alan I. Bölgede yer almaktadır. Uygulamanın nasıl olacağına ilişkin basit bir örnek Bursa ilinde uygulanan oranlar dikkate alınarak aşağıdaki şekilde düzenlenmiştir.

Örneğimizde yatırımcı firma 2.000.000.- TL tutarında bir komple

yatırım için, Hazine Müsteşarlığı'na müracaat ederek 25.12.2009 tarihinde yatırım teşvik belgesi almıştır. Yatırım 31.12.2010 tarihinde bitmiş ve 01.01.2011 tarihinden itibaren işletilmeye başlanmıştır. Yatırımcı firmanın 2011 yılında 1.000.000.- TL Kurumlar Vergisi Matrahı, 2011 yılında 5.000.000.- TL Kurumlar Vergisi matrahı bulunmaktadır. Kurumun hesaplanan kurumlar vergisi aşağıdaki gibi olmaktadır.

Örneğimizde yatırım 31.12.2010

tarihinden önce başlanıldığı için I. Bölgede yer alan yatırım için yatırıma katkı oranı % 20, indirimli kurumlar vergisi ise % 50 olarak uygulanacaktır. Buna göre 2.000.000.- TL'lik yatırımın

% 20 si olan 400.000.- TL'lik yatırıma katkı tutarına ulaşıncaya kadar % 50 oranında indirimli kurumlar vergisi uygulanacaktır.

Aşağıdaki örnekten de anlaşılacağı üzere 2.000.000.- TL yatırım yapan kurum 400.000.- TL daha az kurumlar vergisi ödemiştir.

Kuşkusuz uygulama bu kadar basit olmamaktadır. Farklı bölgelerde birden fazla yatırımı olan kurumların ya da

tevsî yatırım yapan kurumların uygulamadan yararlanma esasları farklılık arz etmektedir. Hemen belirtmekte de fayda var, her ne kadar Kurumlar Vergisi Kanuna 32/A madde olarak ilave olunan indirimli kurumlar vergisi uygulamasından aynı maddeye konulan bir hükümle gelir vergisi mükelleflerinin de yararlanabilmesine imkân tanınmıştır.

Konu ile ilgilenen yatırımcılarımızın kendi Serbest Muhasebeci Mali Müşavirlerinden yardım almaları durumunda daha da ayrıntılı bilgi edinebileceklerini belirtmekte fayda bulunmaktadır.

5084 sayılı yasa süresi uzatılacak mı?

49 il kapsayan 5084 sayılı istihdam ve teşvik yasanın uzatılmasını, bu illerin sanayicileri istiyor. Özellikle yasanın uygulandığı illerde yatırımlara ve istihdama sağlanan teşviklerin ilk uygulanmaya başladığı dönemden daha önemli hale geldiği, kriz etkilerinin sürdürüğü belirtiliyor. 31 Aralık 2009 tarihinde sona erecek uygulamanın en az bir yıl daha uzatılması istenirken, bazı illerdeki sanayiciler de bu uygulamanın ülke içinde haksızlık yarattığı görüşünü savunuyor. TÜRKONFED, Malatya, Adıyaman, Uşak, Çorum gibi illerin sanayi ve ticaret odaları ise yasanın uzatılması için milletvekilleri nezdinde girişimlerini yoğunlaştırıyor. Talepler arasında yasanın uygulama süresinin, eski ve yeni yatırım ayırımı yapılmaksızın, tüm iş yerlerini kapsayacak şekilde 31 Aralık 2010 tarihine kadar uzatılması öne çıkıyor.

YIL	İndirimli Oran Uygulanacak Kısım			Uygulanmayacak Kısım		Toplam Ödenecek Vergi
	Matrah	Ödenecek Vergisi (%20 x %50)	Yatırım Katkı Tutarı (Hazinenin Vezgeçtiği Vergi)	Matrah	Ödenecek Vergisi (%20)	
2011	1.000.000	100.000	100.000	0	0	100.000
2012	3.000.000	300.000	300.000	2.000.000	400.000	700.000
Toplam	4.000.000	400.000	400.000	2.000.000	400.000	800.000



Yönetmek nedir?

Kitabi tanımlamalara göre yönetmek; Bir kurum veya kuruluşun yasalara, kurallara ve belli şartlara uygun biçimde işlemlerini sağlamak, idare etmek, tedvir etmek.

Birinin bir konudaki etkinliğine, çalışmasına yön vermek, birini yönlendirmek.

Program ve faaliyetlerin gerçekleşmesini sağlamak .

Gerçek hayatta YÖNETMEK GÜÇ SAHİBİ OLMAKTIR !

Peki güç nedir ?

GÜCÜN ÇEŞİTLERİ

1. Konum ve Mevkiye Bağlı Güç:

Bir kişinin bulunduğu konum ya da ünvanına göre elinde bulundurduğu güç. Ünvanınıza, iş yerindeki rol ya da sorumluluğunuza bağlı olarak güçlü bir mevki'de bulunmak kesinlikle azledilmesi, boşa harcanılası bir şey değildir. Elbette bu tür güçle hakkıyla kazananlar, daha iyi bir şekilde kullanma becerisi-ne sahiptir.

2. Bilgiye Bağlı Güç:

Bir kimsenin bilgisine göre, bilhassa bu bilginin başkası tarafından çok iyi ya da hiç bilinmemesi nedeniyle sahip olduğu güçtür. Kısaca bu tür güce

bilginiz, becerileriniz ve herhangi bir alandaki uzmanlığınız sebebiyle sahip olabilirsiniz. Çalıştığınız kurumun fayda ve çıkarları doğrultusunda kullanılması en yararlı güçtür.

3. "Kese" Gücü:

Bu tür güce sahip olan kimse kaynakları kontrol edendir. "Kese" gücüne sahip birçok kişisel ve profesyonel örnek düşünebilirsiniz. En önemlisi bu güce sahip kimselerin insan ve parasal kaynaklar dahil bütün kaynakları ahlaki ve etik bir biçimde yönetmesidir.

GÜÇ NASIL KULLANILMALIDIR ;

Hepimiz güç sahibi olmak isteriz ama bazılarımız gücü doğru yönetir

bazılarımız ise gücün çekiciliğine kendimizi kaptırarak, bizi savurduğu yöne doğru gideriz. Böyle durumlarda biz gücü değil güç bizi yönetmeye başlar. Gücü kontrol edebilmek için bizi gücün savurmasını engelleyecek ağırlıklara ihtiyacımız vardır. Bu ağırlıkların başlıcası insan olmamız sebebiyle sahip olduğumuz İRADE gücüdür. İrade bizi insan yapan, diğer nefes alan varlıklardan farklı olmamızı sağlayan irademiz onu yönetebildiğimiz ölçüde bize hizmet eder, biz irademize hakim olmadığımızda ise arzularımıza teslim oluruz.

Yönetimden kaynaklanan gücümüzü kullanırken ayaklarımızı yere bastıran diğer ağırlıklar ise;

- | Bilgi
- | Eğitim
- | Ahlak
- | Görgü
- | Sorumluluk
- | Bilinç
- | Saygı
- | İletişim
- | Rol Model Olmak
- | Fedakarlık
- | Yasalar - Kanunlar olarak sıralayabiliriz.

Yönetirken bizler hangi seviyede olursak olalım elimizdeki güçleri doğru kullanmalı ve etki gücümüzün, yanlışları değiştirme gücümüzün olduğu bilgisiyle hareket etmeliyiz.

Unutmayın ;

BİR MIH BİR NAL KURTARIR

BİR NAL BİR AT KURTARIR

BİR AT BİR ATLI KURTARIR

BİR ATLI BİR KOMUTAN KURTARIR

BİR KOMUTAN BİR ORDU KURTARIR

BİR ORDU BİR DEVLET KURTARIR

Ve unutmayalım; bunun tersi de doğrudur.



HÜLYA YALÇIN

DQS Bursa Bölge Md.
hulya@dqs.com.tr

Endüstri Mühendisi

daha EMİN ADIMLARLA,
daha İYİ PROJELER...



*Tüm dost ve müşterilerimizin
yeni yılını kutlarız...*



**ARUKLAR
İNŞAAT**

Hafr. Taah. Doğal Gaz Nak. Müh. Pey. Ltd. Şti.



Türkiye Borçlar Yasası Tasarısı

Kefaletin geçerli olması için eşin rızası gerekecek

Halen T.B.M.M.de görüşülmekte olan Borçlar Yasası Tasarısıyla ilgili bazı yeniliklerden Dergimizin geçen sayısında bahsetmiştik.Bu defa da Kefalet ile ilgili önemli bir yeniliği inceleyelim;

Tasarı'nın 584.maddesine göre, kefalet sözleşmesinin geçerli olabilmesi için eşin rızası gerekecek.

Bu konudaki düzenleme şöyle:

MADDE 584- Eşlerden biri mahkemece verilmiş bir ayrılık kararı olmadıkça veya yasal olarak ayrı yaşama hakkı doğmadıkça, ancak diğerinin yazılı rızasıyla kefil olabilir; bu rızanın sözleşmenin kurulmasından önce ya da en geç kurulması anında verilmiş olması şarttır.

Kefalet sözleşmesinde sonradan

yapılan ve kefilin sorumlu olacağı miktarın artmasına veya adı kefaletin müteselsil kefalete dönüşmesine ya da kefil yararına olan güvencelerin önemli ölçüde azalmasına sebep olmayan değişiklikler için de eşin rızası gerekmez.

Bu duruma göre: Kefilin eşi,(karı veya koca) kefalet sözleşmesinin düzenlenmesinden önce veya en geç düzenlenme anında yazılı rızasını bildirmelidir. Bu rıza bildirimi olmazsa kefalet sözleşmesi geçerli olmayacağı gibi sonradan rızanın bildirilmesi de sözleşmeye geçerlilik kazandırmayacaktır.

Bunun iki istisnası vardır:

a. Medeni Yasa'ya göre boşanma davası açmağa hakkı olan eş dilerse ayrılık kararı verilmesini isteyebileceği gibi,

boşanma davasında, ayrılık talebi olmasa da eşler arasındaki ortak hayatın yeniden kurulması olasılığı bulunduğu konusunda hâkime kanaat gelirse talep olmasa da ayrılık kararı verilebilir. Ayrılık süresi bir seneden üç seneye kadar olabilir. Bu durumda eşin rızası aranmaz,

b. Hakkında boşanma davası açılmış olan eşin boşanma davası sonuçlanıp kesinleşinceye kadar (ayrılık kararı olmasa dahi) ayrı yaşama hakkı bulunmaktadır.

Bu durumda da eşin rızası da aranmayacaktır.

Ayrıca:

Geçerli bir Kefalet Sözleşmesi düzenlenip yürürlüğe girdikten sonra Sözleşmede yapılacak değişikliklerde:

a. Kefilin sorumlu olacağı miktar artmıyorsa,

b. Adi kefalet müteselsil kefalete dönüşmüyorsa,

c. Kefil yararına olan güvencelerde önemli ölçüde azalma olmuyorsa, eşin rızası yine gerekmeyecektir. Bunların tersinin söz konusu olacağı;

· Kefilin sorumlu olacağı miktarı artıran,

· Adi kefaleti müteselsil kefalete dönüştüren,

· Kefil yararına olan güvencelerde önemli ölçüde azalmaya sebep olan, değişikliklerde yine mutlaka eşin yazılı rızasının bulunması gerekecektir.

Bu düzenleme, Tasarı'nın yasalaşıp yürürlüğe girmesinden sonra yapılacak Kefalet Sözleşmeleri'nde aranacaktır.

Yasa yürürlüğe girmeden yapılacak olan kefalet sözleşmelerinde eşin rızasına gerek yoktur.Bu Sözleşmeler yasa yürürlüğe girdikten sonra da geçerliliğini sürdürecektir.



İSMAİL HAKKI ACAR

Avukat



Yüksek basınçlı gaz tüplerini kullanırken bunlara dikkat edin

Gazlar hem tıbbi amaçlarla hem de sanayide özellikle metal sektöründe malzemelerin kesme ve kaynak işlemlerinde yoğun olarak kullanılmaktadır. Gazların genellikle 150, 200, 230 bar gibi çok yüksek basınçlarda tüplerde depolanması nedeniyle, bilinçsiz kullanımlarda önemli riskler söz konusudur. İş güvenliği ve işçi sağlığı açısından önemli olan bu konuyla ilgili bazı başlıklar aşağıda sıralanmıştır:

1-) Basınçlı gaz tüpleri daha depodan alınıp, çalışma alanına getirilerek sabitlendikten sonra kullanılmalıdır.

2-) Tüpler firmamızdan alındığı sıraya göre değiştirilerek kullanılmamalıdır. Boş tüpler gereğinden fazla depoda tutulmamalıdır. Depolama alanları, stoktaki tüplerin uygun şekilde değişimini sağlamak üzerine düzenlenmelidir.

3-) Tüpler, güneş ışığına dik olarak maruz bırakılmayacak şekilde üzeri kapalı bir bölgede depolanmalıdır. Tüplerin depolandığı alan tel örgüyle çevrilmeli uyarıcı levhalarla (SİGARA İÇİLMEZ, TEHLİKELİ VE PARLAYICI MADDE vs.) desteklenmelidir.

4-) Tüpler kesinlikle düşürülmemeli, birbirlerine hızla çarpmaları önlenmeli ve tüpler dik olarak depolanmalıdır.

5-) Tüpler, kullanılırken bir duvara veya bir desteğe dayatılmalı veya bir tüp sehпасına yerleştirilmelidir.

6-)Tüpleri kısa mesafeler dışında mümkün olduğunca sürüklemekten, yuvarlamaktan kaçınılmalı ve bu iş için uygun bir el arabası kullanılmalıdır.

7-) Tüp Depolama Bölgesi, Dolu ve Boş Tüp Bölgesi olarak iki bölüme ayrılmalıdır. Tüpleri depolarken, boyunlarına Dolu Tüp,Boş Tüp Levhaları

asılmalıdır.

8-) Tüplerin depolama ve kullanım bölgeleri atmosferik şartlarda olmalı, yüksek ve düşük sıcaklıktan tüpler korunmalıdır.

9-) Gazaltı Kaynak Tekniğinin uygulama alanında hava cereyanı olmalıdır.

10-) Tüp bir sistemde kullanılırken regülatör çıkışına, gazın geriye dönmesini önlemek için gaz geri tepme valfi veya uygun bir çek-valf konmalıdır.

11-) Tüplerin veya valflerin üzerindeki emniyet donatıları kesinlikle kurcalanmamalıdır. Boş tüplerin iadesi sırasında servis gelmeden önce tüpün içerisinde bir miktar pozitif basınç (örneğin 4 BAR) bırakarak valf kapatılmalı ve satıcıya iade için belirlenmiş bir bölgede üzerine boş yazısı asılmak suretiyle depolanmalıdır.

12-) Tüpler ve üzerindeki donatılara yağlı elle kesinlikle dokunulmamalı, valflerin açılmaması veya kapanmaması durumunda kesinlikle yağ sürülmemelidir.

13-) Tüp valflerini açıp kaparken dikkatli olunmalı ve üzerlerine gereğinden fazla güç uygulanmamalıdır.Valf açılmayan tüp kullanılmamalı ve satıcı

firmadan yardım istenmelidir.

14-) Tüpleri, bir elektrik devresiyle bağlantılı olabilecekleri yerlere yerleştirmeyiniz. Elektrik ark kaynağı yapılırken, tüpe bir kıvılcım sıçramaması için gereken tüm önlemler alınmalıdır.

15-) Yanıcı ve parlayıcı gazların depolandığı Basınçlı Gaz Tüplerinin bağlanmış olduğu boru donanımları ve sistemlerin statik elektrige karşı topaklama işlemi yapılmalıdır.

16-) Basınçlı gazlar , havalandırılmaya müsait ortamlarda depolanmalı ve kullanılmalıdır.

17-) Basınçlı gazlarla çalışırken, emniyet gözlüğü veya yüz siperliği ,uygun eldiven ve uygun ayakkabılar gibi koruyucu ekipmanlar kullanılmalıdır.

18-) Tüp valf millerinin hasarlı veya bozuk olanları mutlak surette kullanılmamalı her zaman gazın cinsine ve basıncına uygun TSE'Lİ donatılar kullanılmalıdır.(REGÜLATÖRLER, ÇEK-VALFLAR, HORTUMLAR, ŞALOMELER vs.) Özellikle gaz cinsine uygun ve kaliteli hortumlar tercih edilmeli ve gereğinden fazla yıpranmış, aşınmış hortumlar kesinlikle kullanım dışı bırakılmalıdır.

19-) Tüpler her değişim sonrasında ve kısa aralıklarla oluşabilecek herhangi bir kaçak ve sızıntı tehlikesine karşı düzenli olarak kontrol edilmelidir.



Fatih Sivri



Otomotiv ve tarım makinalarında güçlü isim; Teknik 20



Teknik 20 Makina ve Elektrik Sanayi Ticaret Ltd.Şti. 1971 yılında, üretim yönetimi ve konusunda güçlü teknolojik alt yapıya sahip ortakların girişimi ile Bursa'da kuruldu. Firma bugün, Demirtaş Organize Sanayi Bölgesinde 8 bin metrekare alanda otomotiv ve hassas kesim üretimi, Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi'nde bin metrekarelik alanda zirai ilaçlama makinaları üretimi yapıyor.

OTOMOTİVDE GÜÇLÜ REFERANSLAR

Temelde otomotiv yan sanayi şirketi olan Teknik 20 Makina Tofaş ile başlayan otomotiv yan sanayi serüveninde Ford, İran Khodro gibi diğer yurtiçi ve yurt dışı ana otomotiv ve otomotiv yan sanayi şirketleri ile yol aldı. Zaman içinde üretim sektör çeşitliliği genişledi ve Arçelik, Schnider Elektrik

gibi beyaz eşya ve elektrik sektörüne de üretim yapar duruma gelen firma, Johnson Control, Magna Closures, Manufactura Modema, Metalis gibi ana ve yan sanayilerle çalışıyor.

ZİRAİ İLAÇLAMA MAKİNALARINDA LİDER

Teknik 20 Makina'nın, otomotiv sanayinin gövde ve şasi sac parçaları ile kapı kilitleri, kilit karşılıkları, kapı gergi yayları ana ürünlerini oluşturuyor. Beyaz eşyada kompresör plakaları, elektrik sektöründe ise demir dışı malzemelerden basılı parçalar öne çıkmış durumda. Firma, otomotivin yanında, Türkiye'deki en büyük zirai ilaçlama makinaları üreticisidir.

TEKNOLOJİK GELİŞMELERİN ÖNCÜSÜ

Teknik 20'nin güçlü, deneyimli ve dinamik bir kadroya sahip olan tarım

makinaları ünitesi, Türk ve Dünya çiftçisinin gereksinimlerine göre en uygun makinaları geliştirmek için bilimsel çalışmaları da dikkate alarak üretimine yön veriyor. Özellikle ulaştığı yüksek teknolojik birikimin bir eseri olan zirai ilaçlama ve diğer tarım makinalarında çiftçilerin en güvendiği marka olduklarını söyleyen Genel Müdür Taner Yöney, "Türkiye'de hassas kesim konusunda büyük bilgi birikimine sahip firmayız. Bu yönümüzü de rekabetteki en önemli silahımız olarak değerlendiriyoruz. Teknik 20, vizyonda belirtildiği gibi bir dünya markası olmak için; yeniden yapılanma, stratejik planlama ve yatırım planlamasını yaparak, küresel rekabetin bir tehditten öteye, isabetli yönetim kararları ve yatırımlarla fırsata dönüştürüleceği bilincinde olan çalışanları ile beraber, vizyona ulaşmada kararlı adımlarla yürüyoruz" dedi.



Filtrede çözüm ortağı

5M Mühendislik

HOSAB'da torba ve kaset filtre üretimi yapan 5M Mühendislik, ayrıca filtre, klima, sentetik iplik, PES Polimerizasyon ve otomasyon konularında danışmanlık hizmeti veriyor.

1996 yılında beş mühendis tarafından kurulan ve ismini de buradan alan 5M Mühendislik, Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteriyor. 1998 yılında filtre üreten yerli bir firmanın Bursa Bölge bayiliğini alarak faaliyetine başlayan 5M Mühendislik, hali hazırda M.Ali Göktürk, Sadık Kutlucan, Erkan Kurtpınar ve Murat Cenk Aslan'ın ortaklığında faaliyetlerini sürdürüyor. 5M Mühendislik, havalandırma ve klima sistemlerinde (HVAC) kullanılan hava filtrelerinin üretim ve satışını gerçekleştiriyor.

GÜÇLÜ FİRMALARIN TEMSİLCİSİ

2001 yılından bu yana Alman GEA Delbag Luftfilter GmbH ve Delbag Lufttechnik GmbH firmalarının Türkiye satış temsilciliğini yapan 5M Mühendislik, 2004 şubat ayından itibaren de sıvı filtrasyon konusunda Amerikan FSI firmasının mümessilliğini üstlenmiş durumda.

Firma non-woven süzücü elemanları Almanya'dan getirerek, torba filtre üretimi ve kaset filtre üretimi gerçekleştiriyor. Ayrıca filtre, klima, sentetik iplik, PES Polimerizasyon ve otomasyon konularında danışmanlık hizmeti de veriyor. 5M Mühendislik ayrıca, Amerikan General Electric firmasıyla da işbirliği için görüşmelerini sürdürüyor.

YENİ ÜRETİM HEDEFLERİ VAR

5M Mühendislik ortaklarından Hasan Kutlucan, Hasanağa Organize Sanayi Bölgesinde bulunmaktan memnun olduklarını, 18 kişilik bir ekiple çalıştıklarını vurgulayarak, "Hava filtrelerinde firmamızda kaset ve torba filtre

üretimi yapmaktayız. Geçen yıla göre krizin de etkisiyle ciromuzda yüzde 25-30'luk bir düşme oldu. Önümüzdeki yıl ciro hedefimiz 4 milyon TL. 2010 yılı için gündemimizde kompakt filtre ve aktif karbon filtre üretimi var. Bu yatırımlarla üretim kapasitemizi yüzde 30 arttırmayı hedefliyoruz" şeklinde konuştu.

İHRACAT ARTACAK

Kalite konusunda çalışmalarının yoğun bir biçimde devam ettiğini belirten Kutlucan, "Ürettiğimiz ürünleri Almanya'ya göndererek test sertifikası alıyoruz. İhracatımız şu an yok denecek kadar az. Önümüzdeki yıl yeni yatırımlara birlikte ihracat çalışmalarımızı hızlandıracamız. Soğutma fuarlarına katılmaya çalışıyoruz. Ayrıca sektörle ilgili yurtiçi ve yurt dışı fuarları da yakından ediyoruz" diye konuştu.



yazarlarıyla farklı...



Doç.Dr. Adnan Gerçek



A.Osman Memiş



Celil İnce



Dilek Görül



Esat Kaplan



Dr. Kamil Salıhoğlu



Koray Gürtaş



Kudret Akgün



Murat İman



Murat Gülez



Murat İlkme



Sedat Yalçın



Sena Kaleli



Serkan Özgöz



Şaziye Sezginer



Tuğrul Dirimtekin



Ufuk Söylemez



Uğur Civelek



"Doğru yönü gösterir"

ekonomikpusula.com

224 211 62 42

DİVİT BASIN YAYINCILIK

Bir başarı öyküsü **Masachi**

10 yılda ofis mobilyacılığında ikincilik koltuğuna oturan Artofis, kriz yılında cirosunu yüzde 36 arttırdı. 5 yıl içinde Türkiye çapında tanınan bir marka olma amacındaki firmanın sırrını Genel Müdür Rıdvan İşbaşıaran anlattı.

Maaşlarını bırakıp peşinden gelen üç arkadaşı ile yola çıkan, ancak şu an için ortağı Ali Mutlu ile yola devam eden Rıdvan İşbaşıaran, 10 yıl önce kurduğu Artofis ile bugün sektörün öncülerinden olan bir firma yarattı.

Global ekonomik krizle mücadelede başarıyla çıkmayı başaran firma, bugün Masachi markası ile Türkiye'nin ikinci büyük ofis mobilyacısı oldu.

İşbaşıaran ile yaptığımız söyleşide, ilginç bir yatırım ve başarı öyküsü okuyacaksınız...

- Sektöre nasıl adım attınız?

- Artofis Mobilya AŞ'yi 2000 yılında kurduk. O zamanlar Toprakbank vardı ve projelere bağlı kredi veriyorlardı. Bir proje hazırladık. Özlüce'de bir yer tuttuk. Krediyi almış gibi yerin kontratını yaptık.

İtalya'dan makina getiren firmaya gittik. İşler iyi gitmezse geri alma garantisi ile makinayı verdi. İmalata başladığımızda kime satacağımızı düşündük. Ankara, Erzurum, İstanbul ve İzmir'deki şirketlerden 'Malımı satacağımız' yazılı antetli belgeler aldım.

Makinalarımız 84 bin avro idi. İşletme sermayesi ile birlikte toplam 100 bin avro kredi istiyorduk. Krediyi de aldık. Şentürkler Makina'nın sahibi Sami Şentürk de destek vererek, bize 8 ay vade senetle marangoz makinalarını kullanmamızı sağladı. Özlüce'de bin 600 metrekaRELİK yerimizde işe önce 13 kişi ile başladık ve 5-6 ay gibi kısa bir sürede 33 kişiye kadar çıktık.

- Ya sonra...

- Dört ortak ile hedefler farklı olunca ister istemez frekans ayrılıkları da başladı. Biz her ayrılıktan sonra yüzde 100 büyüdük. 2004'ten 2005'e geçen Özlüce'deki bin 600 metrekaRELİK yerden, 3 bin 800 metrekaRELİK büyük-

lüğe ulaştığımız NOSAB'a taşındık. Derken bir arkadaşımız daha ayrıldı. İş ve kapasitemizi tekrar büyütmek zorunda kaldık.

Çok şükür işler iyi gitti ve firmamızın 10. yılını kutlamamıza 2 gün kala 8 Mayıs'ta, 5 bin 850 metrekaRESİ kapalı olmak üzere toplam 9 bin 100 metrekaRE alan üzerine kurulu olan ve bugün için 101 çalışanı bulunan Hasanağa'daki fabrikamızı satın aldık. Bugün ortağım Ali Mutlu ile beraber yola devam ediyoruz. NOSAB'ta da Grup Koltuk diye bir şirketimiz var ve 57 kişi çalışıyor.

- Masachi'nin sektördeki konumunu öğrenebilir miyiz?

- Büyüklük tanımını ciroya, metrekaRE büyüklüğüne, çalışan sayısı ve makina parkuruna göre yapılır. Benim anladığım büyüklük, bunlarla kıyaslanır. İmalat olarak düşündüğünüzde metrekaRE olarak Türkiye'de en yüksek metrekaRE kapalı alana sahip ikinci firmayız.

Masa ile koltuğu birleştirdiğiniz zaman çalışan sayısı olarak yine ikinci firmayız. ciro bakımından da kesin ikinciyiz, yani bunları topladığınızda

ben kendimi ikinci addediyorum. Makina parkuru olarak 4 tane CNC, 2 tane panel ebatlama, 4 tane PVC makinamız var, bunun yanı sıra daha alt makinaları da sayarsak en son sistem makinaları olan firma biziz.

- İhracatın payı ne kadar?

- Türkiye çapında 52 ilde 130'un üzerinde bayimiz var. Dolaylı olarak 18, devamlı olarak da Almanya, Kosova, Bulgaristan, Yunanistan, İngiltere, Ürdün, Türkmenistan, Suudi Arabistan, Afganistan, Libya, Tacikistan ve Kıbrıs gibi 12 ülkeye ihracat yapıyoruz. Ayda 10 bin, yılda ise 120 bin parça üretiyoruz. Üretimimizin yüzde 20'si ihracata gidiyor.

- Krizden nasıl etkilendiniz?

- Biz bu krizde hem masada hem de koltukta geçen yılki ciromuzu geçiyoruz. Şu anki göstergelerimize göre 2009'un bitmesine 1 buçuk ay olmasına rağmen 2008'i yakaladık. Geçen yılki masa ciromuz 8 milyon 800 bin TL, koltuk ciromuz da 3 milyon 700 bin TL. Gelen siparişlerle birlikte bu seneki masa ciromuz 10 milyon TL,



koltuğu da 7 milyon TL ile kapatacağız gibi. Ciromuzu yüzde 36 gibi arttırmış gözüküyoruz. Ancak ciromuzu arttırmamıza rağmen karlılığımız düştü.

- Kriz döneminde nasıl bir yol izlediniz de diğer firmaların aksine yükselişi yakaladınız?

- Piyasayı iyi analiz ettik. Piyasanın ne istediğini, piyasanın hangi modellerle yakın olduğunu araştırdık. Hem Avrupa, hem Ortadoğu hem de Türkiye’de ne tür modeller gidiyor? Neler talep ediliyor? Buna müşterimizle birlikte karar verdik.

Eğer rakiplerinize benzemeyen, kendinize özgü tasarımlar yaparsanız, bunu da kaliteli üretim ve hizmet anlayışıyla piyasa sürdüğünüzde bir adım öne geçersiniz. Önemli olan sizin beğenmeniz değil piyasanın o ürünü nasıl bulduğudur. Sırf ürünün güzelliği de yetmez. Fiyatının da doğru olması gerekli. Model tuttu diye fiyatını abartarsanız satamazsınız.

Kriz döneminde çoğu firma katalog yatırımları bile yapmaktan kaçınmışken, biz 2009’a yeni katalogumuzla girdik, fuarlara katıldık.

Rakiplerimiz masrafları kısarken, biz daha çok yatırım yaptık. Farklı ebatlarda, birçok renge sahip olan ve aynı zamanda ekonomik olan modellerimiz çok tuttu. Rekabetçi bir ortamda fiyat istikrarı çok önemliydi. Bu kriz döneminde fiyatları artırmak büyük hata olurdu. Bütün maliyet girdilerinin artmasına ve dalgalanmalara rağmen biz de el frenini çektik. 2008’de cam olsun, metal ya da alüminyum olsun, sunta olsun fiyatlar çok hareketliydi ama biz rakamlarımızla hiç oynamadık. Bunların geçici olacağını öngörüp bazı şeyleri sineye çektik.

‘Maliyet arttı, hadi biz de zam yapalım’ diyerek devamlı fiyatı değişen firmalar geri çekilmek zorunda kaldılar.

Ayrıca değişik satış pazarlama stratejileri geliştirdik. Hareketli kampanyalar yaptık mesela. Belli kotalara belli ödüller koyduk. 20 bin TL’lik mal alana bir telefon, 60 bin TL’lik alana fotokopi makinesi hatta belli rakamlar-

la televizyon, araba, kamyonete kadar çıktık. Oturup beklemenin kime ne yararı var? Türkiye’yi kendi aramızda bölüşerek seyahat ve pazarlama turları düzenledik.

- Masachi ile hedefiniz nedir?

- 5 yıl sonra Türkiye çapında ulusaldaki reklamlara çıkan, artık vatandaşa kadar indirgenmiş bir firma olmak istiyorum. Bu işi yapanlar arasında sıkıntımız yok ama çocuklar dahil herkes tarafından tanınırlığı artmış bir firma olmak amacındayız. ‘Masachi bir ofis markasıdır’ dedirtmek istiyorum.

- Kriz sektörünüzü nasıl etkiledi?

- Birçok firma kapandı. Birçoğu da bu sektörden çekilip, mutfak veya ev mobilyasına geçti. Kriz başladığı zaman ilk etkilenen sektör, krizden çıkış başladığı zaman da en son hareketlenen sektör bizimki. En büyük sorumuz bu. Biz lüks mal satıyoruz. Giysi gibi bir ihtiyaç malı değil.

- Sektöre girecek ya da girmek isteyenlere neler önerirsiniz?

- Bankalarda krediniz varsa, gücünüz paranız varsa siz ayakta kalabilirsiniz. Şimdi biz de yeni başlayan arkadaşlarımıza bir çok destek veriyoruz. Çünkü krizin ne zaman biteceği belli değil. 2009 nasıl bitecek? 2010’da neler başımıza gelecek? Herkes bir bedel ödedi. İş çok sıkı tuttuğumuz halde biz de ödedik.

- Sanayiciler olarak hükümetten neler bekliyorsunuz?

- Dünyanın en pahalı elektriğini ve en pahalı yakıtını kullanıyoruz. Böyle olunca rekabet şansımız da az oluyor. İşverenin SSK yükünün hafifletilmesini istiyoruz. Yüzde 18 KDV oranları çok fazla.

Maliyetler bu kadar yüksek olunca ürünün üzerine de yük binmiş oluyor. Fiyatlar tüketiciye daha yüksek rakamlarda ulaşmaya başlıyor. Firmaların geliri azalmışken bu sektörden alışveriş yapmıyor. Ancak hükümetin son ÖTV ve KDV indirimleri ile bizim satışlarımız yüzde 100 arttı. Bu tür desteklerin devam etmesi gerekiyor.



Tarih ve şövalyeler kenti Rodos

Çeşitli medeniyetleri içerisinde barından, dünyanın ikinci büyük kalesinin yer aldığı ve tarihe "Şövalyeler Kenti" olarak geçen Rodos Adası, 390 yıl Osmanlı yönetimi altında altın çağını yaşadı.



Konumunun stratejik öneme sahip olmasından dolayı asırlar boyunca savaşlara ve kuşatmalara sahne olan ve tarih boyunca birçok medeniyeti barından Rodos, UNESCO tarafından kültürel miras olarak koruma altına alınmış. Ev sahipliği yaptığı Bizans, Osmanlı ve St. John Şövalyeleri'nin izlerini taşıyan ada ile aynı adı taşıyan Rodos şehrinde gezilmeye değer birçok önemli merkez bulunuyor.

KALE İÇİNDEKİ ESKİ ŞEHİR

"Eski şehir" ve "Yeni şehir" olmak üzere ikiye ayrılan Rodos Adası'nda Eski Şehir adaya gelen ziyaretçilerin ilgisini çekiyor. "Yeni Şehir" ise yeni yapılar ve bir çok alışveriş merkezi ile süslenmiştir. Yeni Şehir'de bulunan bir çok kilise ve camiye gezilebilir.

Rodos'ta şövalyelerin gezdiği yollarda yürüyebilir, tarihe tanıklık eden mimari yapılar, kiliseler, cami-

leri görebilirsiniz. Ortaçağ'a ait 6 kapılı, bir ucundan diğer ucuna 4 kilometre yürünebilir kalenin içine kurulu eski şehirde, şövalyelerin gezdiği dar sokaklar, kalenin mistik havası ve içerisinde bulunan cami, kilise gibi yapılar ile müzeye çevrilen sokak, büyük ilgi çekiyor. Tarihi kalenin kapılarında ve sokaklarında ise Rodoslu çocukların harçlıklarını kazanmak için çaldıkları Akordionu dinleyerek nostalji yapabilirsiniz.

Rodos'ta Türk fuarı

Rodos Adasında bu yıl ikinci kez Türk İhrac Ürünleri Fuarı yapıldı. Kasım ayı başında yapılan fuara 80 firma katıldı ve 3 günde 8 bin kişi ziyaret etti. Özellikle Muğla'da bulunan firmaların ilgi gösterdiği fuarda 200'ün üzerinde ticaret sözleşmesi gerçekleştirildi.



LİNDOS'DA EŞEK SAFARI

Bir zamanlar adanın ticaret merkezi ve baş şehri olarak bilinen adaya uzaklığı 51 kilometreyi bulan Lindos bölgesi de tarihi Akropolis, beyaz badanalı evleri, dar sokakları ile turistler tarafından en çok ziyaret edilen bölge. Yürüyerek veya eşeklerin sırtında ulaşılabilen Akropolis'ten denizi, göletleri, şehri ve doyumsuz manzarayı seyretmek mümkün.



MEDRESE VE CAMİLER

Rodos'tan günümüze 12 çeşme, 3 hamam, Süleymaniye Medresesi başta olmak üzere bazı medreseler ile Sultan Süleyman İmareti, Saat Kulesi, Fethi Paşa Rüştiyesi, Hafız Ahmed Ağa Kütüphanesi, 18 mescit ve 7 cami kalmış. Camilerden halen sadece bir tanesi faal durumda. Rodos Adası'nı ziyaret eden Türk ziyaretçiler, en fazla ilgiyi ise adada bulunan Osmanlı dönemi eserlerine gösteriyorlar. Adada tarihi geçmiş olan çok sayıda cami, han, hamam, saat kulesi, kütüphane ve türbe bulunuyor.



EN GÖZDE YER; HAFIZ AHMED AĞA KÜTÜPHANESİ

Ziyaretçilerden en fazla ilgiyi ise Murat Paşa Külliyesi görüyor. Çam ve okaliptus ağaçlarıyla kaplı külliye cami, türbe ve Osmanlı mezarları yer alıyor.

Rodos Adası'nı Türklerin ziyaret ettiği yerlerin başında ise Osmanlı dönemine ait 1793 yılında Hafız Ahmet Ağa tarafından inşa edilen kütüphane yer alıyor. Kütüphanede bulunan 2 bin 500 kitabın, yaklaşık 1000'i el yazması ürünlerden oluşuyor.

Öte yandan, Rodos'ta bulunan eski Türk okulu olarak kullanılan tarihi Süleymaniye Medresesi ise harabe haliyle dikkatleri çekiyor. İçeri giriş ve ziyarete izin verilmeyen Eski Türk okulu, 1972 yılından bu yana kapalı.

Osmanlı dönemine ait olan 7 camiden sadece Süleymaniye Camii ibadete açık. (yanda)



Rodos Adası'nda Türklerin ziyaret ettiği yerlerin başında 1793 yılında Hafız Ahmet Ağa tarafından yaptırılan kütüphane bulunuyor. Buradaki 2 bin 500 kitabın bin adedi el yazması.



Halep'in taş evleri

Suriye'nin Halep kenti, Türkiye'de ticaret merkezi olarak bilinse de Orta Doğu ülkelerinde taş işçiliği konusunda geniş bir üne sahip. Halep'i ziyaret edenler, ünlü taş villaların yanı sıra taş işçiliğinin örneklerini cami, apartman ve kamu binalarında görebiliyor.

Halk arasında Halep taşı veya sarı taş olarak bilinen ve Halep yakınlarındaki taş ocaklarından çıkarılan taşlardan inşa edilen evler, süslemeleri ile dikkati çekiyor. Çok katlı taş evler, villalar sahibinin isteğine göre yapılıyor. Bazı evler, Arap mimarisine uygun dikdörtgen yapısı ve kubbeleri ile dikkati çekerken, batı mimarisi esas alınarak inşa edilmiş yüksek ve çok sayıda sütunun kullanıldığı evler de bulunuyor.

Halep taşı evin kaba inşaatının yanı sıra dış cephe süslemelerinde de kullanılıyor. İnce işçilikle üzüm ve yaprak gibi desenlerin yanı sıra doğuya özgü hilal, yıldız veya çiçek motifleri şeklinde işlenen taşlar, dış cepheleri ve balkonları süslüyor.

BİR VİLLA 500 BİN DOLAR

Taş işleme atölyesi bulunan 25 yıllık taş ustası Mustafa Halebi ise taş villa inşaatının çok pahalı olduğunu

ve çoğunlukla Arap ülkelerinden gelen siparişler üzerine çalıştıklarını belirtiyor.

Siparişte istenen villanın birçok bölümünün Halep'teki taş işleme atölyelerinde hazırlandığını anlatan Halebi, "Siparişi aldıktan sonra parçalar halinde hazırlıyoruz. 4 metre yüksekliğindeki bir sütunu 4 parça halinde hazırlayıp istenen deseni, süslemeyi yapıyoruz. Bütün parçalar hazırlandıktan sonra numaralandırılıyor ve sipariş verilen ülkede parçalar bir araya getiriliyor" diyor.

Halep içinde, orta düzeyde bir villanın inşaatı yaklaşık 500 bin dolara mal olurken, işleme ve süslemesi ile kullanılan taşın özellikleri maliyeti birkaç milyon dolara yükseltebiliyor.

Taş işçiliği usta-çırak ilişkisi ile devam ederken, Halep'te yaklaşık 400 taş ustası bulunuyor. Son yıllarda "Avrupa tipi" villaların tercih edilmesiyle birlikte taş ustaları da ikiye ayrılmaya başlamış. Ustaların bir kısmı, el işçiliği ile evi oluşturan taşları hazırlarken, bir kısmı da bu parçaların birleştirilmesi için çalışıyor. Taş ustalarının aylık gelirleri 3 bin ile 5 bin dolar arasında değişiyor.



tıklayın

www.hosab.org.tr



OSBDER büyüyecek

Organize Sanayi Bölgeleri Derneği müdürler toplantısı DOSAB'ın ev sahipliğinde Bursa'da yapıldı.

2008 yılı kasım ayında kurulan Organize Sanayi Bölgeleri Derneği'nin (OSBDER) Bölge Müdürleri Komisyonu Toplantısı 18 Aralık Cuma günü Bursa'da yapıldı. Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'nin ev sahipliğindeki toplantıya İzmir Atatürk, Manisa, Akhisar, Salihli, Turgutlu, Çerkezköy, Sakarya 1., Gebze, Ankara Başkent, Ankara Anadolu, Aydın, Aydın OSTİM, İzmir Kemalpaşa, Bergama, Torbalı, Aliağa, Tire, Dudullu, İskenderun, Bursa Nilüfer, Gürsu, Hasanağa, Uşak ve Gebze Plastikçiler organize sanayi bölgelerinden 33 kişi katıldı.

DAHA ETKİN OLACAK

Toplantıda OSBDER'in Organize Sanayi Bölgeleri Üst Kuruluşu'na (OSBÜK) rakip olmadığı, aksine bu iki yapının birbirini tamamlayıcı kuruluş-

lar olduğunun altı çizildi. Komisyon Başkanı İzmir Atatürk OSB Müdürü Doğan Hüner, derneğin bir yıl içinde önemli yol kat ettiğini, Ankara'da dernek merkezlerini oluşturduklarını, Sanayi ve Ticaret Bakanlığı nezdinde de olumlu temaslarda bulduklarını vurgulayarak, "Önümüzdeki süreçte tanıtım ve ziyaretler ile derneğimizi hem üye sayısı hem de etkinlik olarak daha da büyüteceğiz. Temel amacımız OSB'lerin ortak sorunlarını çözüme ulaştırmak, bilgi paylaşımı sağlamak" dedi. Hüner, mart ayında Sanayi Bakanlığı ile ortaklaşa "Türkiye'de OSB'ler; Ne oldu, ne olmalı?" konulu bir sempozyum düzenleyeceklerini belirtti.

BÖLGELERİN SORUNLARI TARTIŞILDI

DOSAB Bölge Müdürü Nezh Er-

tunga da bölge müdürlerini ağırlamaktan memnuniyetlerini dile getirerek, "Dernek üyelerinin de OSBÜK'e üye olması ile sanayimizin gelişimi için çaba gösteren OSB'lerin etkinliği her iki platformda da daha arttırılmalı. Sorunların çözümünde daha aktif rol oynanmalı. Sonuçta OSB'lerin gelişimi, sanayimizin ve ülkemizin gelişimidir. Bizler bunun için çaba gösteriyoruz" dedi.

Toplantıda OSB'lerin güncel sorunlarından; doğalgaz iskontolarının 2010 yılında sanayiciye yansımaları, imar mevzuatı, OSB yönetmeliği, ambalaj atıklar konusu, yakın bölgelerde kardeş OSB'ler oluşturarak yetersiz kalan bölgelere teknik destek sağlanması gibi konular görüşüldü. OSBDER'in iki günlük toplantısı kapsamında Bursa'da olan bölge müdürleri DOSAB'ın yatırımlarını da gezdi.



DOSAB'ın evsahipliğindeki OSB Bölge Müdürleri toplantısına, çeşitli illerden 33 OSB Müdürü katıldı.

Geçmişten geleceğe **tecrübemizle**,
Yerelden evrensele **kalitemizle...**



0224 484 21 00



Her türlü dondurulmuş 'SU ÜRÜNLERİ' ile hizmetinizdeyiz...

Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi No: 37 Nilüfer / BURSA Tel: 0 224 484 21 00 Faks: 0 224 484 27 81
www.balpi.com.tr info@balpi.com.tr

BAL-PI
GIDA SAN. ve TİC. LTD.ŞTİ.

HASANAĞA ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ FİRMA ve İLETİŞİM LİSTESİ

FİRMA	FAALİYET ALANI	TEL NO	FAKS NO	
1	AKP OTOMOTİV SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	OTOMOTİV YAN SANAYİ	484 30 60	484 30 69
2	ALFATEK MAKİNA ELEKTRONİK SAN. TİC.LTD.ŞTİ.	SANAYİ MAKİNALARI İMALATI	484 30 40	484 22 71
3	ARİMİS PLASTİK KOLTUK SİSTEMLERİ SAN. TİC. A.Ş.	SAÇ VE PVC KOLTUK ÜRETİMİ	484 26 54	484 26 58
4	ART OFİS MOBİLYA SAN. TİC. A.Ş.	OFİS MOBİLYASI ÜRETİMİ	484 27 27	484 30 99
5	APP.ER CONTA SAN. TİC. İTH. İHR. LTD. ŞTİ.	KAUÇUKTAN OTOMOTİV PARÇALARI	484 28 80	484 28 82
6	ATÖLYE MAKİNA SAN. TİC. A.Ş.	KALIP İMALAT TASARIM	484 27 71	484 24 54
7	BALPI GIDA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	GIDA ŞOKLAMA	484 27 80	484 27 81
8	BARHAN GIDA SAN. TİC. A.Ş.	GIDA KONSERVE VE ÜRETİMİ	484 22 22	484 22 24
9	BALAP TEKSTİL OTOMOTİV SAN. TİC. A.Ş.	PLASTİK YEDEK PARÇA İMALATI	484 29 05	484 29 16
10	CANKAR PLASTİK AMBALAJ SAN. VE TİC. A.Ş.	PLASTİK AMBALAJI ÜRETİMİ	484 26 74	484 26 77
11	CONBEL CONTA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	SERTİFİKALI KAUÇUK ÜRETİMİ	484 28 80	484 28 82
12	CMA ULUSLAR ARASI NAKLİYAT TİC.SAN.LTD.ŞTİ.	LOJİSTİK NAKLİYAT	242 84 50	243 88 88
13	DE-KA KİMYA SAN. VE TİC. A.Ş.	KİMYASAL SANAYİ YAĞLARI	484 28 32	484 28 33
14	DEMİR-İŞ METAL SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.	METAL AMBALAJ SANAYİ	484 27 35	484 22 55
15	DİLMEN ŞEKERLEME SAN. VE TİC.A.Ş.	ŞEKERLEME GIDA	223 51 51	223 51 55
16	AMORE MOBİLYA DOĞA GÜNEŞ	EV MOBİLYALARI	484 21 37	484 25 49
17	ELİPSAN SAN. TİC. LTD.ŞTİ.	OTOMOTİV HALI	484 27 41	484 27 50
18	ERGÜLLER GIDA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	GIDA PAKETLEME	484 25 26	484 24 13
19	ELSİ ELEKTRİK SİSTEMLERİ VE TİC. LTD. ŞTİ.	KABLO TAKIMI İMALATI	219 77 00	219 77 08
20	EFE GERİ KAZANIM HADD.KAUÇ.SAN.TİC.LTD.ŞTİ.	LASTİK GERİ KAZANIM	484 30 03	
21	GİNTAŞ İNŞAAT TAHHÜT TİC. A.Ş.	İNŞAAT YAPI A.Ş.	484 22 84	484 22 83
22	GÖKDAĞ OTO YEDEK PARÇA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	OTOMOTİV YAN SANAYİ	484 24 60	484 24 78
23	KESAN MAKİNA SAN. TİC.LTD.ŞTİ.	GIYOTİN MAKAS İMALAT	484 20 24	484 20 21
24	KORUN DEMİR SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	METAL FERFORJE İMALATI	484 25 30	484 25 34
25	HİTİT SANAYİ İNŞAAT TİC. LTD. ŞTİ.	CEPLİ BORU VE MEKANİK EKİPMANLAR	484 23 95	484 23 85
26	HÜNER KRİKO VE YEDEK PARÇA SAN. LTD. ŞTİ.	OTO YAN SANAYİ	484 31 10	484 31 14
27	İZO-TEK SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.	OTOMOTİV YEDEK PARÇA İMALATI	484 28 40	484 28 50
28	İNKO MAKİNA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	MAKİNA METAL SANAYİ	484 27 65	484 27 76
29	KAAN MOBİLYA SAN.TİC.LTD.ŞTİ.	MOBİLYA	216 11 52	215 07 91
30	KARAGÖZ MAKİNA LTD. ŞTİ.	TEKSTİL MAKİNA VE YEDEK PARÇA	484 25 52	484 27 55
31	KUZUFLEKS METAL HORTUM SAN. VE TİC. A.Ş.	DOĞALGAZ METAL ESNEK HORTUMLARI	484 27 57	484 23 28
32	LT ENDÜSTRİYEL SİSTEMLERİ DIŞ TİC. LTD. ŞTİ.	ÇELİK KONSTRÜKSİYON	484 22 60	484 22 70
33	MAKELPORT MAK. VE YED. PAR. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	KAUÇUK MAMUL ÜRETİMİ	484 30 83	484 30 85
34	MEGAMAK MAKİNA İMALAT SAN. VE TİC. A.Ş.	TEKSTİL MAKİNALARI VE YEDEK PARÇA İMALATI	484 25 52	484 27 55
35	MERKEZ BEBEK GEREÇLERİ SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	BEBEK ÇEYİZİ, KONFEKSİYON VE GEREÇLERİ	484 26 83	484 26 86
36	MELİH PLASTİK-KALIP METAL SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ.	PLASTİK -KALIP	484 29 34	484 29 37
37	MET - GÜR MAKİNA LTD. ŞTİ.	OTO LASTİK ÜRETİM MAKİNALARI	484 28 62	484 28 63
38	NESA ÇELİK A.Ş.	ÇELİK KONSTRÜKSİYON	484 26 67	484 23 51
39	5-M MÜHENDİSLİK LTD. ŞTİ.	FİLTRE ÜRETİM	484 29 20	484 29 40
40	MODERN PLASTİK VE METAL SAN. TİC. A.Ş.	KOROZYON ÖNLEYİCİ AMBALAJ	484 23 00	484 23 03
41	SEÇKİN ONUR GIDA A.Ş.	GIDA ÜRETİM VE PAKETLEME	484 27 92	484 27 91
42	ORSEZ SINAI TIBBİ GAZ. KİM. MAD. TİC. SAN. LTD. ŞTİ.	SINAI GAZ DOLUM VE SATIŞI	484 24 25	484 24 28
43	ORSEZ YANGIN GÜVENLİK SİS. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.	YANGIN GÜVENLİK EKİPMANLARI SATIŞI	484 24 26	484 21 56
44	OTM PLASTİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	OTO PLASTİK YAN SANAYİ	484 23 17	484 23 20
45	PALA KAUCUK LASTİK KAPLAMA SAN. TİC. A.Ş.	KAUCUK ÜRETİMİ	484 28 66	484 28 89
46	PİFAŞ TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş.	POLYESTER İPLİK BÜKÜM	484 25 08	484 26 70
47	PLAST MET PLASTİK METAL SAN. İMAL. VE TİC. A.Ş.	HERTÜRLÜ PLASTİK METAL KALIP İMALATI	484 27 51	484 27 56
48	PLAST MET KABLO VE ELEK. SİS. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	HER TÜRLÜ KABLO MONTAJI	484 27 52	485 27 56
49	POPLİN TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş.	GÖMLEKLİK KUMAŞ ÜRETİMİ	484 28 70	484 28 78
50	PRESMETAL OTOMOTİV YAN SAN. TİC. A.Ş.	KALIP APARAT FİKTÜR İMALAT	484 30 30	484 30 35
51	PROFİL SAN. TİC. A.Ş.	OTOMOTİV YAN SANAYİ	484 26 36	484 25 35
52	SANDEKS İTHALAT İHRACAT LTD. ŞTİ.	İTHALAT VE İHRACAT	484 22 88	484 30 48
53	SARP MAKİNA SAN. LTD. ŞTİ.	MAKİNA İMALATI VE YEDEK PARÇA	484 29 00	484 29 04
54	SEHA OTOMOTİV SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.	OTOMOTİV YEDEK PARÇA	484 22 80	484 22 81
55	TEKNİK 20 MAKİNA VE ELEKTRİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	ZİRAİ İLAÇLAMA MAKİNALARI İMALATI	484 22 44	484 22 45
56	TEMPER DÖKÜM SAN. TİC. KOLL. ŞTİ.	DÖKÜM	441 07 28	441 81 74
57	YILGÜN ALIŞ. MAĞ. MAK. CAM SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.	YALITIMLI CAM VE CEPHE GIYDIRME	484 30 91	484 30 96
HASANAĞA İŞVERENLER DERNEĞİ		HASANAĞA / NİLÜFER / BURSA	484 27 94	484 23 14



AMBALAJDA

doğru seçim,

ÜRÜNE

tanınan bir şanstır.



CPcankar®

PLASTIC - PACKAGING

Doğru Temeller Üzerinde Bir Gelecek



"Doğru temeller üzerinde" kurulduğu 1979 yılından bu yana, hayatın her alanında yaşama değer katan, insanların yaşam kalitesini yükselten yapılarla imza atan **GINTAŞ İnşaat**; yaptığı her işte taşıdığı toplumsal sorumluluk duygusuyla geleceğe doğru yürümektedir.



Gintaş İnşaat Taahhüt ve Ticaret AŞ

Atatürk Cad. No: 47/25 Bursa, 16010 Türkiye
T: +90 (224) 220 90 40 F: +90 (224) 221 28 88
E: gintas@gintas.com.tr W: www.gintas.com.tr